empresa agraria
agricultura · ganadería · agroalimentación
de Castilla y León
Nº 100 Agosto/Septiembre 2026

AGUIRRE

www.aguirreagricola.com

DP 36

Sistema "LATERAL-QUICK"
Fácil regulación de la anchura de trabajo con dispositivo para conservar la estructura física del fertilizante y evitar la generación de polvo

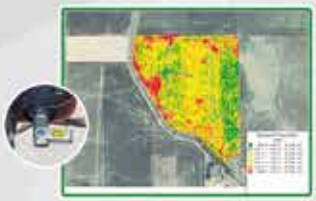
DP 44

Sistema para fertilizar desde el borde de la parecela con conforme a la norma EN13739 (máximo 0,03% fuera de la parcela)

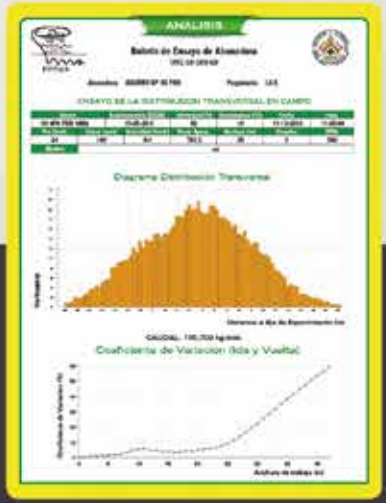
DP 7000

Pesaje en contínuo
+ ISOBUS
+ Corte de tramos por GPS.

7 secciones a cada lado



Mapas de rendimiento previamente definidos para aplicar dosis variables VRC.



Cuádruple cobertura hasta 24 m. y doble cobertura hasta 36 m. para garantizar una gran precisión del trabajo. (DP36)

La tecnología que funciona

Aguirre Maquinaria Agrícola, S.L.
Pol. Ind. Municipal s/n.
31300 TAFALLA (España)

Tfno: 0034 948 700 692
Fax: 0034 948 702 855
aguirre@aguirreagricola.com

EMPRESA AGRARIA Nº 100 Agosto/Septiembre 2026

Edición
Lucio Fernández Choya

COLABORADORES
Fernando Garrachón
Anxo Valiño
José Ramón Gallego
José Antonio Martín
Juan Sicilia
Enrique Domínguez
José Antonio Sánchez
Pedro Martín Becerro
Jesús Aguirre
Luis Ferrero
Antonio Torres
Jessica Hernández
Larry José Lera

Dirección comercial y publicidad
Lucio Fernández Choya
Plaza Circular nº 11 - 4º C
47005 Valladolid
Móvil: **625 696654**
E-mail:
luciofernandezchoya65@gmail.com
Búscame en:

Maquetación
Mª del Mar Atanes
maratanes@telefonica.net

Preimpresión e Impresión
Camus Impresores, S.L.

Distribución
Grupo Lince Gupost

Tirada
10.000 ejemplares.

Dpto. Legal
VA321-2015

Revista de distribución gratuita
Reservados todos los derechos.
Queda prohibida la total o parcial reproducción, por cualquier procedimiento, del contenido de esta revista sin autorización por escrito de Empresa Agraria de Castilla y León.

** A efectos de lo dispuesto en la Ley Orgánica 15/1999 de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos que su dirección postal esta incorporada a un fichero cuyo responsable es EMPRESA AGRARIA DE CyL , con domicilio social en Plaza Circular , nº11 - 4ºC - 47004 VALLADOLID. El manejo del fichero lo realiza GUPOST Marketing Directo, siendo este fichero destruido cada vez que se realiza un envío con carácter gratuito para el destinatario. Para ejercer los derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición, diríjase por escrito a la dirección señalada.*

GENEROSIDAD PARA RUEDA

Ya terminó la vendimia en la D.O. RUEDA y como todos los años, me gusta sentarme al ordenador y escribir unas líneas como valoración.

Según datos del propio Consejo Regulador los kilos totales recogidos , ascienden a 145 millones, cosecha corta frente al potencial productor de la D.O. RUEDA, que se aproximaría a los 170 millones.

La principal causa de este descenso de producción, sería el exceso de calor y la ausencia de precipitaciones durante el verano.

Respecto a los precios pagados al viticultor, las grandes bodegas lo fijaron para el verdejo entre 0,35 y los 0,42 € / Kg.

Como novedad, el Consejero de Agricultura Joaquín Pino, presentó en La Seca, los resultados de un estudio de costes , que se ha elaborado en la propia Consejería.

Dicho estudio de costes para la D. O. RUEDA, arroja unos resultados de 0,49€ para la uva producida en espaldera y 0,68€ para la uva producida en vaso.

Pino ,en dicha presentación , se comprometió a ser vigilante con el cumplimiento de la Ley de la Cadena Alimentaria, actuando la Consejería de oficio.

La situación precaria de los viticultores-agricultores, no se puede prolongar más en el tiempo.

Este desequilibrio entre oferta y demanda de uva en RUEDA, produce un escenario de precios bajos, que de no tomar medidas estructurales llevaran a la falta de rentabilidad de las explotaciones vitícolas y una progresiva descapitalización a causa de la drástica caída del valor de los viñedos.

Las concentraciones a la puerta del Consejo y las notas de prensa lamentando la situación, por parte de los viticultores, tienen que dar paso a " coger el toro por los cuernos " y buscar soluciones para "sacar" uva del mercado elaborador de vinos con D.O.

ASAJA Valladolid ya presento en la Consejería una batería de 10 actuaciones, encaminadas a equilibrar la oferta y demanda de uva ,con destino a elaborar vinos con D.O. RUEDA.

Arranques subvencionados, bajada provisional del techo productivo , vendimias en verde atractivas para aquellos viticultores que tienen dificultades para comercializar su uva, " migrar" hacia otras variedades mejor pagadas como el Godello, recuperar el 4 % de vendimia mecanizada, comprometer al Consejo Regulador a que retome las inspecciones para controlar las sobreproducciones o buscar otras alternativas a la uva como la destilación o graneles.

Para ello, se necesita implicación de las administraciones nacional y regional,una representación de los viticultores en el Consejo Regulador, que se olvide de sus intereses personales y apuesten por acciones en defensa de TODOS los viticultores.

La generosidad por parte de viticultores y sector bodeguero, es la clave para revertir este escenario de precios "ruinosos" para los viticultores – agricultores.

Si las bodegas consideran a los viticultores como prescindibles, apoyándose en sus producciones de uva propia, se producirá un abandono de la actividad vitícola en la comarca , con consecuencias irreversibles.

Esta comarca , que fue ejemplo de tecnificación , fijación de población joven en el territorio y en definitiva de progreso económico , a través del viñedo de calidad, no se merece ver amenazado su futuro.

Esta campaña también viene condicionada por la caída de las "contras " en más de un 9%.

Si la D.O. RUEDA pudo aguantar la caída del consumo de vino a nivel nacional e internacional, este año ya empieza a ceder y revertir esta tendencia va a ser difícil.

Desde esta humilde tribuna , pedimos GENEROSIDAD a todas las partes implicadas, que permita buscar soluciones estructurales, y nos devuelva a la senda de la rentabilidad.

Mientras tanto, seguiremos descorchando una botella de verdejo, por supuesto RUEDA y en un breve tiempo , también un godello de RUEDA.

Lucio Fernández Choya
Viticultor en Nava del Rey

LA CONSEJERÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, MEDIO RURAL Y POLÍTICA AMBIENTAL SITÚA ENTRE 0,49 Y 0,68 EUROS POR KILO EL COSTE DE PRODUCCIÓN DE LA UVA PARA VINIFICACIÓN EN LA DENOMINACIÓN DE ORIGEN PROTEGIDA RUEDA EN 2026

El estudio propio de la Junta ofrece una referencia técnica objetiva para productores, cooperativas, bodegas y Administraciones y mejora el conocimiento sobre la realidad económica del viñedo

La vendimia de Castilla y León supera ya los 190 millones de kilos recolectados, con una previsión de cosecha para 2026 superior a los 329 millones y Rueda como principal zona productora

La Junta ha elaborado un estudio propio sobre los costes de producción de uva para vinificación en la Denominación de Origen Protegida Rueda para la campaña 2026, con el objetivo de proporcionar al conjunto del sector una referencia técnica objetiva sobre la realidad económica de las explotaciones vitícolas y contribuir a una mayor transparencia en las relaciones comerciales de la cadena de valor y facilitar una referencia técnica para todos los operadores del sector.

Joaquín Antonio Pino y Raquel Alonso , acompañados por viticultores en La Seca.

El trabajo se presenta coincidiendo con una campaña de vendimia que en Castilla y León se está desarrollando con un adelanto generalizado respecto a un año normal, debido principalmente a la elevada humedad registrada durante la primavera y a las altas temperaturas del verano, que ha acelerado la maduración de la uva y ha obligado a realizar un seguimiento estrecho de los parámetros de calidad. En términos generales, los viñedos de la Comunidad presentan un buen estado sanitario y una buena calidad potencial de la uva.

La previsión inicial de cosecha para 2026 se sitúa por encima de los 329 millones de kilogramos de uva, lo que supone un incremento previsto del 10,57 % respecto a 2025 y del 11,23 % respecto a la media quinquenal. A fecha de 14 de septiembre ya se habría vendimiado el 58% de la producción estimada para el conjunto de Castilla y León.

Dentro de las denominaciones de origen de la Comunidad, Rueda se sitúa como la principal zona productora en volumen esperado, con una previsión de cosecha en torno a los 150 millones de kilogramos, un 10,2 % por encima de la media de las cinco campañas anteriores recolectándose. A 14 de septiembre se habían recolectado ya 128,7 millones de kilogramos, cerca del 86 % de la producción prevista.

Un estudio propio para conocer mejor los costes del viñedo en la DOP Rueda

El estudio elaborado por la Consejería de Agricultura, Ganadería, Medio Rural y Política Ambiental estima los costes de producción de la uva destinada a vinificación en la DOP Rueda durante la campaña 2026. Su finalidad es proporcionar una referencia técnica objetiva para todos los eslabones de la cadena vitivinícola, facilitando una mejor evaluación económica de la actividad y aportando información útil para las relaciones comerciales dentro de la cadena alimentaria.

La elección de la DOP Rueda responde a su relevancia como principal zona productora de vinos blancos de calidad diferenciada de Castilla y León.

El trabajo da continuidad a los estudios realizados para las campañas 2022, 2023 y 2024, pero incorpora en esta ocasión nuevas fuentes de información para mejorar la precisión y representatividad del análisis como la red REDES TECO del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación y los resultados de la Red Contable Agraria Nacional (RECAN).

De esta forma, el estudio propio permite disponer de una visión más completa de la realidad económica del sector, combinando la información contable y estructural de las explotaciones con datos técnicos procedentes de sistemas productivos reales.

Tres escenarios para reflejar la diversidad de las explotaciones

El análisis parte de la consideración de que no existe una única explotación tipo dentro de la DOP Rueda. Las diferencias en el nivel de mecanización, la disponibilidad de riego, la utilización de insumos, la dimensión de las explotaciones y la organización del trabajo generan estructuras de costes diferentes. Por este motivo, se mantienen tres escenarios productivos representativos que permiten recoger buena parte de las situaciones existentes en la denominación.

El coste efectivo se sitúa entre 0,49 y 0,68 euros por kilo

Una de las principales conclusiones del estudio es que los costes de producción continúan aumentando respecto a los niveles históricos, especialmente por la evolución de los costes laborales, energéticos, de mantenimiento y de los servicios especializados, a los que se suman los mayores costes asociados a la fertilización y a la protección fitosanitaria.

Para la campaña 2026, el coste efectivo de producción se sitúa entre 0,49 euros por kilogramo en el escenario BAU (Business as Usual) y 0,68 euros por kilogramo en el escenario de baja tecnología. Estas cifras constituyen una referencia técnica objetiva para evaluar la situación económica de la campaña y ofrecen una aproximación adaptada a los distintos modelos productivos de la DOP Rueda. La diferencia entre escenarios pone de manifiesto la influencia que tienen el nivel de mecanización, la estructura productiva y la productividad obtenida sobre el coste final de producción.

Entre las principales partidas de la estructura económica del viñedo destaca la mano de obra, especialmente en las explotaciones con menor nivel de mecanización. Asimismo, la evolución de los mercados internacionales sitúa a los fertilizantes como el principal coste del cultivo, particularmente en las explotaciones con mayores rendimientos.

Aunque determinados costes energéticos han experimentado una moderación respecto a los máximos registrados en 2022, la evolución de los costes salariales, de los servicios agrícolas contratados, de la fertilización y del mantenimiento continúa ejerciendo presión sobre el coste efectivo de producción.

Con este estudio propio, la Junta refuerza el conocimiento técnico y económico disponible para el sector vitivinícola y pone a disposición de los diferentes agentes una herramienta actualizada que permite conocer con mayor precisión la estructura de costes de producción de la uva en la DOP Rueda, contribuyendo a mejorar el conocimiento de los costes de producción, reforzar la transparencia en la cadena alimentaria y facilitar la toma de decisiones de productores, cooperativas y bodegas.

Incrementa la rentabilidad de tus purines con Superbia AZO·N...

Y SIN COSTES

Con la compra de Superbia AZO·N podrás beneficiarte de la subvención de 38,33€/ha en cultivos de secano y 92,50€/ha en cultivos de regadío definida en el Plan Estatal de Fertilizantes.

SUPERBIA AZO·N

Superbioestimulante ecológico potenciador del crecimiento y la producción del cultivo con prebióticos y probióticos para la fijación de nitrógeno y la movilización de fósforo y potasio

DOSIS RECOMENDADA

1-2 kg/ha

+10,5%

de rendimiento medio en ensayos de campo con agricultores para los cultivos de cebada, trigo, colza, avena y triticale.

Ensayos oficiales de mejora de rendimiento

Aplicación de Superbia AZO·N en la fase de pre-emergencia
Ensayo en trigo con la Universidad Pública de Navarra

Control: DAP 100 kg/ha en fondo + urea
Fertinagro: DAP 75 kg/ha + Superbia AZO·N 1 kg/ha + urea

Rendimiento kg/ha

¿Por qué es perfécto para el purín de fondo?

La aplicación conjunta de Superbia AZO·N con el purín tiene sentido principalmente por dos razones que se refuerzan:

- **Logística:** Superbia AZO·N se introduce directamente en la cuba, sin pase adicional, en el momento en que el apero ya está en la parcela.
- **Agronómica:** Superbia AZO·N consigue una mayor disponibilidad de los nutrientes del suelo y un mejor establecimiento del cultivo. Un cultivo mejor establecido explora más suelo y aprovecha mejor el valor nutricional del purín.

FERTINAGRO BIOTECH

fertinagro.es

LA JUNTA OFRECE AL CAMPO Y AL MEDIO RURAL DE CASTILLA Y LEÓN UN BLOQUE DE MEDIDAS CONCRETAS QUE MEJOREN LA RENTABILIDAD DE LAS EXPLOTACIONES, FACILITEN LA INTERLOCUCIÓN CON LOS AGENTES DEL SECTOR Y DISMINUYAN LA BUROCRACIA DE LOS AGRICULTORES Y GANADEROS

Joaquín Antonio Pino convierte las principales demandas del sector en 15 compromisos de legislatura y anuncia hasta 200 millones de euros en financiación, 15 millones para seguros agrarios, 30.000 hectáreas de regadío y 150.000 hectáreas de concentración parcelaria

Comisión de Agricultura , Ganadería, Medio Rural y Política Ambiental de las Cortes de Castilla y León.

El consejero de Agricultura, Ganadería, Medio Rural y Política Ambiental, Joaquín Antonio Pino, ha comparecido hoy ante la Comisión de Agricultura, Ganadería, Medio Rural y Política Ambiental de las Cortes de Castilla y León, acompañado por todo su equipo directivo, para presentar el programa de actuaciones de su departamento durante la XII Legislatura. La hoja de ruta incorpora a la acción de gobierno las principales reivindicaciones que el sector lleva años trasladando: rentabilidad, liquidez, menos burocracia, una Política Agraria Común dirigida al profesional, seguridad jurídica, modernización de regadíos, sanidad animal, control de la fauna salvaje y una política ambiental compatible con producir, invertir y vivir en los pueblos.

La comparecencia marca el inicio de una etapa inédita en la Comunidad. Por primera vez, las competencias de agricultura, ganadería, desarrollo rural y política ambiental se integran en una única Consejería. Esta reorganización no constituye un simple cambio de organigrama: expresa una visión conjunta del territorio y pone fin a la confrontación artificial entre la actividad productiva y la conservación del medio natural.

Pino ha defendido que agricultores, ganaderos, silvicultores, cazadores y pescadores forman parte de la solución a los retos ambientales y territoriales de Castilla y León. Quienes trabajan y viven en el territorio son quienes mejor lo conocen y sus principales custodios: aliados imprescindibles para conservar el patrimonio natural, prevenir el abandono, mantener la actividad económica y fijar población.

El consejero ha trasladado a su equipo una forma de gobernar basada en el conocimiento directo de las explotaciones, la cercanía y la obligación de convertir las demandas del sector en seguridad jurídica, presupuesto y resultados. Al comienzo de su intervención ha reconocido expresamente la labor de técnicos, ingenieros, veterinarios, investigadores, agentes medioambientales, celadores y personal administrativo, cuyo rigor profesional constituye la principal fortaleza de la Administración autonómica.

«El medio natural debe estar al servicio del hombre, y no el hombre al servicio de abstracciones ideológicas limitantes»

El programa se articula en quince compromisos políticos, normativos y presupuestarios, formulados como objetivos concretos, cuantificables y evaluables durante los próximos cuatro años. No se trata, por tanto, de una declaración de intenciones, sino de un compromiso político firme y transparente con los agricultores, los ganaderos y el conjunto del medio rural.

Desregulación real, rigor técnico y diálogo permanente

La acción de gobierno se apoyará en tres principios: desregulación inteligente y simplificación administrativa real; financiación y liquidez para el sector primario; y rigor técnico acompañado de un diálogo permanente con quienes trabajan sobre el terreno.

La Consejería revisará de arriba abajo sus procedimientos para eliminar trámites que no aporten valor, evitar la petición de documentos que ya obren en poder de las administraciones, extender la declaración responsable cuando el ordenamiento lo permita y acortar los plazos de convocatorias, autorizaciones y resoluciones. También publicará con antelación calendarios de ayudas, pagos y resoluciones, de modo que agricultores, ganaderos, cooperativas, industrias y comunidades de regantes puedan planificar sus decisiones con seguridad.

La digitalización deberá facilitar la vida del sector y no sustituir el papel por formularios electrónicos todavía más complejos. Por ello, se mantendrá y reforzará la atención presencial en las Secciones Agrarias Comarcales, las Unidades Veterinarias y las Unidades de Desarrollo Agrario. La Junta defenderá la eliminación del Cuaderno Digital de Explotación como obligación o, en su defecto, su

CEREAL.
ESENCIA Y PASIÓN.

EL CEREAL ES ORIGEN Y TRADICIÓN.
SU ESENCIA NACE EN QUIENES LO SIEMBRAN;
SU PASIÓN, EN QUIENES LO TRABAJAN PARA LLEVARLO MÁS LEJOS.

CEBADA DE INVIERNO

LG CENTELLA
La estrella en rendimiento

ELOISE
La cebada más estable del mercado

CEBADA DE PRIMAVERA

LG ALLEGRO
La variedad con mayor rendimiento en siembras de final de otoño y primavera

TRIGO BLANDO DE INVIERNO

LG ASTERION
Ideal para primeras siembras

LG MACHADO
Trigo aristado de gran calidad industrial

AGRICULTOR
Variedad con inmejorable adaptabilidad

Escanea los siguientes códigos QR para guardar el contacto de nuestros resposables técnicos de zona:

FRANCISCO ESCOLAR
667 691 375
francisco.escolar@limagrain-iberica.es

Descubre el nuevo vídeo de Semillas LG

Limagrain Field Seeds Ibérica

lgseeds.es

Limagrain

Antonio Joaquín Pino , durante su intervención.

carácter voluntario. Además, se aprobará una nueva Orden de Trazabilidad y Registro de Animales Terrestres para suprimir duplicidades y reducir drásticamente las cargas asociadas al libro de explotación ganadera.

El diálogo no se limitará a escuchar. Las organizaciones profesionales agrarias, las cooperativas, la industria agroalimentaria, los Grupos de Acción Local, las comunidades de regantes, las federaciones de caza y pesca y los colegios profesionales serán agentes colaboradores de la Administración. Su conocimiento técnico, implantación territorial y capacidad de interlocución se incorporarán activamente al diseño y ejecución de las políticas públicas de la Consejería. El sector no solo será escuchado una vez adoptadas las decisiones, sino que participará activamente en el diseño, el desarrollo y la evaluación de políticas públicas.

Rentabilidad, liquidez y apoyo ante las crisis

La rentabilidad de las explotaciones será el criterio central de toda la acción de la Consejería. Cada orden, decreto, convocatoria o línea de ayuda será evaluada por su impacto sobre la competitividad, los costes de producción y la viabilidad económica del modelo de agricultura familiar profesional: quienes viven de la actividad agraria, invierten, generan empleo y mantienen vivos los pueblos.

El Instrumento Financiero del Plan Estratégico de la PAC mantendrá una dotación de 26 millones de euros en garantías, con capacidad para movilizar hasta 200 millones en préstamos preferentes. La Junta modificará su regulación para implantar la bonificación total de los intereses de los préstamos destinados a jóvenes que se incorporen por primera vez a la agricultura o la ganadería.

La incorporación no terminará con la concesión de una ayuda inicial. Se pondrá en marcha un itinerario integral con asesoramiento técnico continuado, formación empresarial, acceso a los proyectos de innovación del ITACyL y acompañamiento durante los primeros años. El objetivo no será aumentar artificialmente el número de expedientes, sino consolidar proyectos profesionales, rentables y duraderos.

La Junta se ha fijado como objetivo abonar antes de que finalice el próximo mes de septiembre 836.750 euros correspondientes a las ayudas por la enfermedad hemorrágica epizoótica. También liquidará las cantidades pendientes de la ayuda extraordinaria por sequía y de las líneas de bonificación financiera, trabajará para desbloquear otros 294.000 euros de convocatorias anteriores de la enfermedad hemorrágica epizoótica y reorientará 2,5 millones de euros de fondos propios hacia necesidades urgentes de otros sectores ganaderos.

Castilla y León mantendrá en 2026 una dotación histórica de 15 millones de euros para seguros agrarios. La Junta reclamará mejores coberturas, rendimientos asegurables adaptados a la realidad productiva, la implantación de un seguro de rentas y la incorporación de enfermedades y daños que todavía no están suficientemente cubiertos. Ante el encarecimiento de los abonos, la Consejería ya estudia una línea específica de apoyo a la adquisición de fertilizantes basada en rendimientos comarcalizados y adaptada a las diferencias reales entre territorios.

Una PAC para el profesional, capacidad productiva y competencia leal

Castilla y León defenderá una PAC posterior a 2027 con presupuesto fuerte y suficiente, simplificación burocrática real y prioridad para el agricultor y el ganadero profesional. La Comunidad reclamará que la despoblación y la dispersión territorial se incorporen a los criterios de distribución de los fondos, defenderá el blindaje y el refuerzo de las ayudas asociadas para sectores estratégicos como la ganadería extensiva, el sector lácteo y la remolacha y rechazará los mecanismos de capping y degresividad que castiguen el dimensionamiento eficiente de las explotaciones familiares profesionales.

El consejero ha anunciado una defensa firme del sector primario frente a aquellas imposiciones de la Agenda 2030 y del Pacto Verde Europeo que reduzcan la capacidad de producir alimentos, multipliquen la burocracia o comprometan la rentabilidad. La Junta mantendrá igualmente su rechazo al acuerdo UE-Mercosur mientras no existan cláusulas espejo estrictas, efectivas y verificables. No se puede exigir cada vez más a quienes producen en Castilla y León y permitir la entrada de alimentos obtenidos con normas sanitarias, laborales, productivas y ambientales menos rigurosas.

> «Nuestros agricultores deben dedicar su tiempo a producir y gestionar sus explotaciones. Nuestros ganaderos deben estar atendiendo a sus animales»

La Consejería respaldará de manera prioritaria al vacuno, el ovino y caprino, la remolacha, la patata, la apicultura, el viñedo, los cultivos forrajeros, las leguminosas y las producciones hortícolas. Defenderá tanto la ganadería extensiva como la intensiva, al entender que ambos modelos son complementarios, generan actividad económica y resultan esenciales para el liderazgo agroalimentario de la Comunidad.

El ITACyL se reforzará como el gran laboratorio científico del campo de Castilla y León, orientado a resolver problemas reales, reducir costes, mejorar rendimientos y trasladar la innovación directamente a las explotaciones. La Consejería recuperará la esencia de la extensión agraria y potenciará la transferencia de conocimiento en colaboración con universidades, centros de formación profesional y servicios técnicos del sector.

El valor añadido debe permanecer en el territorio. La Junta continuará ejecutando el Plan Estratégico de la Industria Alimentaria 2024-2028, dotado con 438 millones de euros, reforzará el cooperativismo y las figuras de calidad diferenciada e impulsará una cadena alimentaria más transparente. Se publicarán estudios oficiales de costes de producción para los sectores más vulnerables y la presión inspectora se concentrará en los operadores con indicios de prácticas abusivas, contratos defectuosos o venta a pérdidas.

Agua, tierra, relevo generacional y cohesión rural

La política de regadíos será una inversión estratégica de Comunidad. La Junta modernizará o transformará 30.000 hectáreas durante la legislatura, en colaboración con la Administración General del Estado y las comunidades de regantes. Las actuaciones incorporarán automatización, control remoto, sensores y riego de precisión para aprovechar mejor cada gota de agua, reducir los costes energéticos y favorecer cultivos con mayor valor añadido. Se impulsarán proyectos en el Bajo Carrión, Páramo Bajo, Payuelos, Canal Bajo del Bierzo, El Carracillo, La Armuña y el valle del Valdavia, entre otras zonas.

CONTRIBUTE®
ibNP

La **biofertilización** sostenible para tus cultivos

Incrementa la fijación de nitrógeno atmosférico y la solubilización de fósforo y potasio en el suelo.

Solubilización de fósforo y potasio.

Reducción de los costes de fertilización.

Agricultura Ecológica conforme al Reglamento (UE) 2018/848.

#ExpertosEnSaludDelSuelo

Alltech.com
AlltechCropScienceSpain
AlltechCropScienceSpain
AlltechCropScienceSpain

Alltech® CROP SCIENCE

Equipo del nuevo Consejero de Agricultura.

En concentración parcelaria, la Consejería se compromete a declarar de utilidad pública 150.000 nuevas hectáreas. Se priorizarán proyectos supramunicipales que permitan unificar estudios técnicos, ambientales y de mejora territorial y reducir sustancialmente los plazos. También se modificará la Ley Agraria para agilizar los 37 proyectos por iniciativa privada actualmente en marcha, que abarcan unas 51.000 hectáreas, y se habilitarán ayudas para sufragar parte de sus costes técnicos y topográficos.

A estas actuaciones se sumará una dotación extraordinaria de 6,64 millones de euros para licitar de forma inmediata quince obras de caminos, infraestructuras agrarias, depósitos de agua y balsas ganaderas. La Consejería reforzará igualmente a los 44 Grupos de Acción Local mediante costes simplificados, para que sus equipos dediquen menos tiempo a justificar expedientes y más a acompañar inversiones y proyectos empresariales.

El relevo generacional se abordará junto al reconocimiento del papel de las mujeres rurales. Se favorecerá el acceso a la tierra y a la financiación, la formación técnica, el emprendimiento y la titularidad compartida de las explotaciones. El objetivo será crear oportunidades reales de vida y trabajo, atraer talento y asegurar la continuidad del tejido productivo de Castilla y León.

Sanidad animal, fauna salvaje y protección de la ganadería

La sanidad animal y vegetal será una prioridad técnica y presupuestaria. La Consejería solicitará a Hacienda una ampliación de crédito superior a cinco millones de euros para garantizar el pago ín-

tegro y ágil de las indemnizaciones por sacrificios obligatorios ante crisis sanitarias. Destinará 650.000 euros a la vacunación frente a la salmonela, 400.000 euros al Centro Autonómico de Control Lechero y dos millones de euros de fondos propios a los libros genealógicos. Las ayudas a razas autóctonas alcanzarán 400.000 en 2027.

Se pondrá en marcha un Equipo Veterinario de Emergencia Sanitaria con capacidad de desplazamiento inmediato ante brotes y alertas. También se reforzará la vigilancia frente a la tuberculosis, la lengua azul y la enfermedad hemorrágica epizoótica, las inversiones en bioseguridad, las redes de sanidad vegetal y la respuesta frente a plagas emergentes. La Consejería defenderá soluciones basadas en el rigor científico y el sentido común, incluidas las quemas de rastrojos por motivos fitosanitarios cuando sean técnicamente necesarias y legalmente autorizadas.

El control de la fauna salvaje será una pieza angular de la política sanitaria. No se puede exigir a los ganaderos un enorme esfuerzo en las campañas de saneamiento mientras densidades excesivas de determinadas especies actúan como reservorios de enfermedades, causan daños agrícolas y ponen en riesgo la viabilidad de las explotaciones y provocan accidentes de tráfico que pueden resultar fatales.

En relación con el lobo, la Junta agilizará el pago de oficio de las indemnizaciones, actualizará los baremos al valor real de mercado e incorporará el lucro cesante y los daños indirectos. También reforzará las extracciones perimetrales y los controles poblacionales en las comarcas donde la presión del depredador resulte incompatible con la continuidad de la ganadería extensiva.

La caza y la pesca serán reconocidas como herramientas de gestión, conservación y desarrollo económico. La Consejería reforzará el control de las especies que generan daños o riesgos sanitarios, regulará el uso de visores nocturnos y dispositivos térmicos en actuaciones autorizadas, especialmente frente al jabalí, y desarrollará precintos digitales voluntarios y sencillos, evitando que la tecnología se convierta en una nueva barrera para el medio rural.

Una política ambiental al servicio del territorio

La nueva política ambiental se asentará sobre tres principios: rigor científico, seguridad jurídica y compatibilidad entre conservación y desarrollo socioeconómico. La sostenibilidad ambiental no puede construirse sobre el abandono, la pérdida de actividad económica y la expulsión de la población del territorio. Un medio rural despoblado y sin gestión es también un territorio más vulnerable a los incendios, al deterioro de los montes y a la pérdida de biodiversidad.

La Junta revisará los procedimientos para reducir los tiempos de resolución de las autorizaciones ambientales y evitar que explotaciones ganaderas, industrias agroalimentarias y proyectos empresariales permanezcan bloqueados durante años por retrasos administrativos. Se reforzará la responsabilidad de la Administración para resolver en tiempo y forma, sin rebajar las garantías ambientales ni el rigor técnico.

La Consejería impulsará la economía circular del sector y la valorización de purines, estiércoles y otros subproductos agrícolas y ganaderos para producir fertilizantes orgánicos, biogás y biometano. El objetivo es convertir una necesidad ambiental en nuevas oportunidades de inversión, ingresos y empleo para los pueblos.

La conservación no se basará exclusivamente en prohibiciones y sanciones, sino en la corresponsabilidad, la educación ambiental práctica y la participación de quienes custodian el territorio. La protección del patrimonio natural y la prosperidad del medio rural deben avanzar de la mano.

Pino ha concluido reafirmando que Castilla y León hará oír su voz en Madrid y en Bruselas para defender la capacidad productiva, la seguridad alimentaria y el futuro del campo. Las puertas de la Consejería permanecerán abiertas a las organizaciones profesionales agrarias, el cooperativismo, las comunidades de regantes, la industria, los Grupos de Acción Local, los colegios profesionales y el conjunto de los agentes que sostienen el territorio.

«Defender nuestro sector primario es defender la supervivencia misma de Castilla y León y de España».

La nueva Consejería medirá su gestión por los resultados: menos papeles, pagos más rápidos, explotaciones más rentables y una Administración presente en el territorio.

LIDEA REFUERZA SU GENÉTICA PARA IMPULSAR UNA COLZA MÁS PRODUCTIVA Y EFICIENTE

La colza ocupa desde hace décadas un lugar estratégico en los programas de investigación y mejora genética de Lidea. Su trabajo ha contribuido a consolidar el cultivo en España con una oferta varietal centrada en las prioridades del agricultor: rendimiento, estabilidad, sanidad y calidad de cosecha.

El escenario actual exige, además, una respuesta cada vez más precisa. La variabilidad climática, la presión de plagas y enfermedades y la necesidad de optimizar el uso de los insumos obligan a buscar materiales capaces de mantener su potencial en condiciones diversas. En este contexto, Lidea continúa ampliando una gama de híbridos adaptados a distintos sistemas de producción y respaldados por resultados consistentes en campo.

LID MAESTRO: estabilidad y eficiencia en el uso del nitrógeno

Entre las principales apuestas de la compañía destaca **LID MAESTRO**, un híbrido que combina potencial productivo, estabilidad y un perfil agronómico equilibrado. Su comportamiento en diferentes ambientes lo convierte en una opción especialmente interesante para quienes buscan regularidad y mayor seguridad a la hora de planificar el cultivo.

Uno de sus principales atributos es la **resistencia genética al virus TuYV (Turnip Yellows Virus)**, una característica que ayuda a limitar el impacto de esta virosis y a proteger el potencial productivo de la colza.

LID MAESTRO cuenta también con la clasificación **NITRO MASTER**, que distingue a los materiales seleccionados por su elevada eficiencia en el uso del nitrógeno después del invierno. Esta capacidad permite aprovechar mejor el nitrógeno disponible y convertirlo en producción, un factor cada vez más relevante ante el aumento de los costes y la necesidad de avanzar hacia una fertilización más eficiente.

El resultado es un híbrido que reúne productividad, estabilidad, sanidad y eficiencia en una misma propuesta, con capacidad para adaptarse a distintos sistemas de cultivo.

Una gama que responde con resultados

La estrategia genética de Lidea se completa con una gama diseñada para cubrir diferentes condiciones y objetivos productivos. Los ensayos independientes y de referencia aportan una visión clara de su comportamiento, tanto en rendimiento como en calidad de cosecha.

En el segmento Clearfield®, **GALADRIEL CL** llega como una de las principales novedades. Los ensayos de ACOR la sitúan como la mejor variedad en regadío, entre las variedades con uno y dos años de evaluación, en producción, porcentaje de grasa y kilos de grasa por hectárea. En secano alcanza además la segunda posición en kilos de grasa por hectárea, un resultado que refuerza su interés en distintos ambientes.

También dentro de Clearfield®, **CALCULATI CL** consolida su posición como una de las variedades de referencia. En ACOR ha sido la mejor en el conjunto de secano y regadío de las dos últimas campañas en producción por hectárea. La tendencia se confirma en los datos de GENVCE, donde aparece como la mejor variedad Clearfield® tanto en la campaña 2025-2026 como en el conjunto de las dos últimas campañas.

A esta propuesta se suma **LID GENEROSO**, un híbrido que destaca por su capacidad productiva y su regularidad. En los ensayos de ACOR ocupa la segunda posición en el conjunto de secano y regadío de las tres últimas campañas en producción por hectárea. Su comportamiento confirma una buena adaptación a diferentes ambientes y una notable capacidad para mantener un rendimiento elevado de forma sostenida.

LID INVICTO: rendimiento y valor en la cosecha

La gama se completa con **LID INVICTO**, una variedad que ha ganado protagonismo en distintos mercados europeos gracias a sus excelentes resultados.

En España mantiene una posición competitiva y se sitúa entre las variedades más productivas, con un contenido graso especialmente destacado. En los ensayos de ACOR presenta el mayor contenido en grasa en secano y el segundo en regadío en el conjunto de las tres últimas campañas.

Esta combinación de rendimiento y riqueza grasa aporta una dimensión adicional a la rentabilidad del cultivo. No se trata solo de obtener más kilos por hectárea, sino de mejorar el valor final de la cosecha y aprovechar mejor el potencial productivo de cada parcela.

Con **LID MAESTRO, LID INVICTO, LID GENEROSO, CALCULATI CL y la nueva GALADRIEL CL**, Lidea presenta una gama de colza basada en genética, innovación y resultados contrastados. Una propuesta pensada para afrontar los principales retos agronómicos, mejorar la eficiencia del cultivo y ofrecer alternativas productivas y rentables en distintos escenarios.

Herbicidas de PRE-EMERGENCIA para CEREAL

¡Soluciones de confianza!

Bisonte®
Tower®
Winshot®
Mayal®
Arizona®
Activus®

MASSÓ
AGRO DEPARTMENT

La implantación de la colza: cuando la genética necesita el mejor aliado

La rentabilidad del cultivo de la colza comienza mucho antes de la cosecha. En condiciones de secano, donde la disponibilidad de agua durante la siembra y las primeras fases del cultivo es cada vez más irregular, lograr una implantación rápida, uniforme y vigorosa se ha convertido en uno de los **principales factores de éxito**. Seleccionar híbridos con elevado potencial productivo y adaptación local es una decisión fundamental; sin embargo, la realidad agronómica demuestra que ese potencial solo puede expresarse plenamente cuando la nascencia y el establecimiento del cultivo son óptimos.

Por este motivo, los tratamientos avanzados de semillas están adquiriendo una relevancia creciente, actuando como **herramienta complementaria a la genética** para maximizar la implantación, proteger la inversión y reducir los riesgos desde el primer día de campaña.

La importancia de una nascencia rápida y uniforme.

La colza es un cultivo especialmente sensible durante las primeras semanas de desarrollo. Un número insuficiente de plantas emergidas o un establecimiento irregular pueden tener consecuencias durante todo el ciclo productivo:

// Menor competencia frente a malas hierbas.
// Mayor sensibilidad a ataques de plagas.
// Incremento de pérdidas por enfermedades de implantación.
// Menor capacidad para afrontar periodos de estrés hídrico.
// Reducción del potencial productivo final.

En las zonas de secano de la Península Ibérica, con siembras que dependen de lluvias otoñales cada vez más inciertas, cualquier herramienta capaz de acelerar la emergencia y garantizar mayor supervivencia de las plántulas adquiere un **valor estratégico** que el agricultor no puede ignorar.

Genética y tratamiento de semillas: una combinación inseparable.

Hoy en día, el agricultor no busca únicamente semillas con alto potencial productivo: busca **soluciones integrales** que reduzcan los riesgos desde el primer día. La combinación de genética de última generación con un paquete de protección y estimulación aumenta significativamente la probabilidad de alcanzar las densidades óptimas de implantación, incluso en campañas con déficit hídrico.

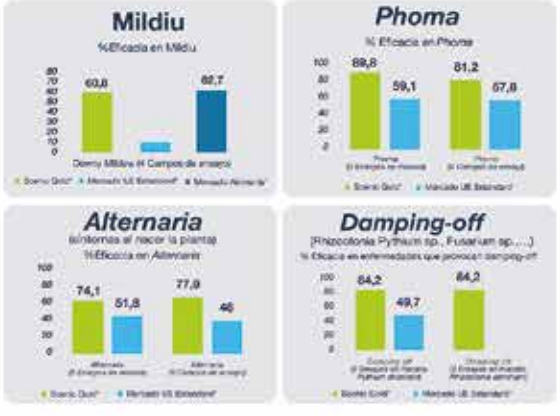
Protección fungicida desde la siembra:

scenic gold

Durante la germinación y emergencia, la colza puede verse afectada por patógenos que comprometen la supervivencia de las plántulas. El tratamiento fungicida **Scenic Gold®** incorpora fluopicolide (200 g/L) y fluoxastrobina (150 g/L), ofreciendo protección frente a mildiu de las crucíferas, Phoma, Alternaria y Damping-off (incluyendo *Rhizoctonia solani*).

Los resultados confirman que en el 71% de las situaciones evaluadas, **Scenic Gold®** mejoró la implantación respecto a semillas sin tratar, aportando de media un +5,5% más de plantas emergidas. Una mejora que, en campo, marca la diferencia entre un cultivo seguro y una implantación comprometida.

Gráficos de eficacia de **Scenic Gold®** frente a *Mildiu*, *Phoma*, *Alternaria* y *Damping-off*.

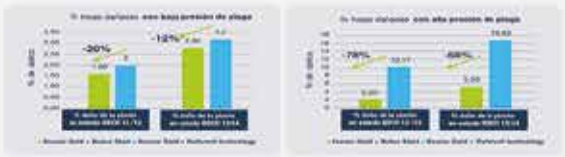


Protección frente a plagas:

BUTEO start

La presión de insectos en las primeras fases puede comprometer seriamente la implantación. El tratamiento insecticida **Buteo Start®**, basado en flupyradifurone (480 g/L), proporciona protección sistémica frente a mosca de la col (*Delia radicum*), pulgón mayor (*Psylliodes spp.*), pulguilla de la colza (*Phyllotreta spp.*) y mosca de sierra del nabo (*Athalia rosae*). Esta protección cobra especial importancia en nascencias lentas —frecuentes en campañas con déficit hídrico—, donde las plantas permanecen más tiempo expuestas al ataque de los insectos.

Reducción del % de hojas dañadas por **Gran Pulguilla** a baja y alta presión de plaga.



Reducción del % de hojas dañadas por **Pequeña Pulguilla** a baja y alta presión de plaga.

Bioestimulación y desarrollo radicular:

tecnología RADIATE

Más allá de la protección fitosanitaria, los tratamientos de última generación incorporan una tercera dimensión: la estimulación activa del desarrollo inicial. La **tecnología Radiate** es un micronutriente de base zinc que actúa estimulando la producción de auxinas, la hormona vegetal responsable del crecimiento radicular. Al potenciar esta vía hormonal desde la semilla, proporciona a las plántulas una ventaja competitiva desde los primeros estadios, especialmente crítica en condiciones de secano donde el suelo puede presentar deficiencias de humedad.

Semillas de colza con recubrimiento de tratamiento fitosanitario y micronutriente Radiate.

Bajo condiciones de déficit hídrico —las más frecuentes en parcelas de secano del interior peninsular—, las plantas tratadas con **Radiate** alcanzan el estadio de 5–6 hojas hasta **17 días antes** que las plantas de lote control. Una ventaja agronómica de partida crítica en siembras otoñales con humedad limitante. Además, el zinc aportado contribuye directamente a la síntesis de clorofila, traduciendo en hojas más grandes, con mayor capacidad fotosintética y mayor acumulación de biomasa aérea en otoño, lo que permite afrontar el invierno con mejores reservas y reforzar el crecimiento con ventaja en primavera.

Los ensayos realizados en múltiples localidades europeas registran incrementos consistentes: **+17%** en biomasa aérea en estadio de 4 hojas (BBCH 14-15), **+12%** en estadio de 6 hojas (BBCH 16-17), y **+12%** en peso de raíces tras el invierno, medido en 8 localidades de Polonia y Dinamarca. Un sistema radicular más potente en profundidad permite acceder a capas del suelo con mayor reserva de agua y nutrientes, reduciendo la dependencia de las precipitaciones superficiales.

Resumen de **beneficios agronómicos de Radiate**

Parámetro evaluado	*Incremento vs. control*
Velocidad de desarrollo (hojas bajo estrés hídrico)	17 días de ventaja
Biomasa aérea en BBCH 14-15 (4 hojas)	+17%
Biomasa aérea en BBCH 16-17 (6 hojas)	+12%
Peso de raíces tras el invierno	+12%
Rendimiento final (cosecha 2023)	+5,7%
Retorno económico estimado	+102 €/ha

Mayor potencial de rendimiento final

Todos los beneficios anteriores —raíces más desarrolladas, mayor biomasa en otoño y mejor estado fisiológico en primavera— se traducen en resultados tangibles a cosecha. Los datos del ensayo 2023, con **6 países y 11 localidades** (Polonia, Rumanía, Hungría, Bulgaria, Dinamarca y Suecia) utilizando el híbrido DK Excited, registraron un incremento de rendimiento del **+8,7%** en las parcelas tratadas con Radiate Boost frente al control. Tomando como referencia un precio medio de 420 €/t, el incremento de +0,243 t/ha se traduce en un **retorno adicional de +102 €/ha**, cifra que supera ampliamente el coste del tratamiento y confirma la rentabilidad de la inversión.

Más plantas hoy para obtener más rendimiento mañana

La genética seguirá siendo el principal motor del rendimiento. Sin embargo, en un contexto de mayor incertidumbre climática, **confiar únicamente en el potencial varietal puede no ser suficiente**. La protección fungicida e insecticida de la semilla, junto con tecnologías de bioestimulación y nutrición temprana como Radiate, constituyen una inversión destinada a reducir riesgos precisamente en la fase más vulnerable del cultivo.

La experiencia de campo confirma una realidad sencilla: una parcela que alcanza una implantación homogénea tiene muchas más probabilidades de expresar todo el potencial genético del híbrido. El agricultor que combina genética de élite con un paquete de tratamiento de semillas completo no solo está protegiendo la siembra: está construyendo, desde el primer día, las bases de un mayor potencial productivo.

¿Cuántas de las plantas sembradas conseguirán llegar al invierno en las mejores condiciones posibles?

La respuesta a esa pregunta es, cada vez más, la que determina el éxito de la colza en nuestras parcelas de secano.

¡Síguenos en nuestras redes sociales!

www.cropscience.bayer.es

Híbridos // Protección de cultivo // Digital

¡Escanea para ver todos nuestros híbridos!

Maestros de la colza.

CULTIVAMOS CONOCIMIENTO, COSECHAMOS RESULTADOS

Construye tu solución a partir de nuestra amplia gama de productos.
Obtén más información en activadekalb.com

- DK EXCITED
- DK EXLEVEL
- DK IMMORTAL CL
- DK IMPORTER CL
- DK IMOVE CL

DEKALB SIVANTO energy Decis EXPERT FIELDVIEW BAYER

LA COLZA, UNA ALTERNATIVA RENTABLE Y ESTRATÉGICA EN LAS ROTACIONES AGRÍCOLAS

En un contexto de creciente volatilidad de los mercados agrarios y necesidad de optimizar la rentabilidad de las explotaciones, el cultivo de la colza se consolida como una de las alternativas más interesantes dentro de las rotaciones de cultivos extensivos. La introducción de la colza en la rotación genera una serie de beneficios indirectos que contribuyen a mejorar el comportamiento de los cultivos posteriores y la sostenibilidad del sistema productivo.

Cultivar colza tiene un efecto muy positivo en la rotura de los ciclos de enfermedades asociadas a monocultivos o excesivamente cerealistas, además se mejora la eficiencia de la fertilización, contribuye al control de las malas hierbas y supone una forma eficaz de diversificar riesgos, mejorando la estabilidad económica de la explotación a medio plazo.

BASF ofrece a los agricultores, híbridos de colza de máxima garantía, así como un completo catálogo para la protección del cultivo.

InV1170®: Rusticidad, rendimiento y seguridad

Un híbrido de colza de invierno adaptado a las condiciones productivas de España que combina alto potencial productivo con un comportamiento agronómico muy equilibrado, permitiendo obtener rendimientos consistentes en diferentes ambientes productivos.

Entre las características más destacadas de la variedad se encuentra su excelente vigor de nascencia, cualidad que resulta especialmente importante en los primeros estadios del cultivo.

InV1170® incorpora una elevada resistencia al encamado, contribuyendo a mantener la arquitectura de la planta y facilitando una cosecha más eficiente.

Igualmente relevante es su resistencia a la dehiscencia o desgrane, permitiendo conservar más semilla hasta el momento de la cosecha y aportando una mayor flexibilidad en la planificación de la recolección.

Junto al rendimiento en grano, el contenido en aceite constituye uno de los principales criterios de valorización de la cosecha. InV1170® presenta un elevado contenido en grasa, característica que contribuye a incrementar el valor comercial de la producción y a mejorar la rentabilidad final del cultivo.

La experiencia acumulada en los ensayos y el comportamiento observado en diferentes condiciones de cultivo confirman el posicionamiento de InV1170® como uno de los híbridos de referencia dentro de la gama InVigor®. Su excelente vigor de nascencia, alto potencial de rendimiento, resistencia al encamado, tolerancia al desgrane y elevado contenido en aceite constituyen una combinación difícil de igualar.

InV1266 CL®: Productividad y control de malas hierbas en una sola estrategia

InV1266 CL® destaca como una variedad que combina un elevado potencial productivo con una gran capacidad de adaptación a diferentes ambientes de cultivo. Su excelente vigor de nascencia favorece una implantación rápida y homogénea, aspecto fundamental para que la colza exprese todo su potencial desde las primeras fases del desarrollo.

Uno de los principales atributos de InV1266 CL® es su integración dentro del sistema Clearfield®, una tecnología que aporta al agricultor una solución eficaz para el control de determinadas malas hierbas difíciles en colza. Esta tolerancia permite utilizar herbicidas específicos del sistema, facilitando un control más flexible y eficiente de la flora adventicia y contribuyendo a mantener parcelas más limpias durante todo el ciclo del cultivo.

Además de su capacidad para el control de malas hierbas, InV1266 CL® ofrece una elevada estabilidad productiva que se traduce en una mayor regularidad de los rendimientos y una mejor respuesta ante las variaciones climáticas que caracterizan cada vez más a las zonas productoras de colza.

Otro aspecto diferencial de este híbrido es su resistencia a la dehiscencia de las silicuas. Las pérdidas de grano ocasionadas por la apertura prematura de las vainas representan uno de los principales riesgos al final del ciclo del cultivo

La variedad también destaca por su alto contenido en aceite y por un comportamiento agronómico equilibrado, con un adecuado desarrollo vegetativo, buena rusticidad y una excelente capacidad de adaptación a diferentes condiciones de cultivo. Estas características la convierten en una herramienta especialmente interesante para agricultores que buscan maximizar la rentabilidad de la colza sin renunciar a la seguridad técnica y a la facilidad de manejo.

Envases In V1266CL y In V1170.

BASF
We create chemistry

InVigor®

Semillas de colza

Te alegrarás de haberla sembrado

PROTECCIÓN INTEGRAL DE LA COLZA: SOLUCIONES BASF PARA ACOMPAÑAR EL CULTIVO DURANTE TODO SU CICLO

El catálogo de BASF plantea una estrategia integral que reúne un amplio catálogo de híbridos de invierno y de primavera, tratamientos de semilla, herbicidas, insecticidas, fungicidas y herramientas para la regulación del crecimiento. El objetivo es dar respuesta a los principales factores que pueden comprometer la implantación, el desarrollo y el rendimiento de la colza. Entre las soluciones incluidas se encuentran Integral Pro®, Cleranda®, Butisan® S, Focus® Ultra, Bifilene®, Opponent® y Caramba® EC.

El control de malas hierbas, una decisión clave

El manejo de la flora adventicia es especialmente importante durante las primeras fases, cuando la colza todavía presenta una capacidad competitiva limitada. Butisan® S está indicado como herbicida de preemergencia y postemergencia temprana frente a malas hierbas gramíneas y dicotiledóneas anuales.

Para las variedades Clearfield®, Cleranda® permite el control de malas hierbas de hoja ancha y gramíneas. Esta herramienta combina imazamox y metazacloro y ofrece una solución frente a malas hierbas difíciles, siendo la mejor herramienta herbicida para el control de crucíferas.

Cuando el problema principal son las gramíneas, Focus® Ultra completa el programa herbicida. Se trata de un herbicida sistémico de postemergencia, basado en cicloxidim, específico para el control de gramíneas anuales y vivaces.

Protección frente a plagas y enfermedades

La estrategia de BASF también contempla herramientas insecticidas para diferentes momentos del ciclo. Bifilene® está especialmente indicado para el control de plagas del suelo, mientras que Opponent® se posiciona frente a orugas, pulgones, gorgojos y meliguetes, plagas que pueden afectar al cultivo desde la implantación hasta la formación de las silicuas.

En el apartado de enfermedades, Caramba® EC desempeña una doble función: como fungicida frente a enfermedades como phoma, oídio, cilindrosporiosis y alternaria, y también como regulador del crecimiento. Esta combinación permite integrar la protección sanitaria y el manejo de la arquitectura del cultivo dentro de una misma estrategia agronómica.

Una estrategia basada en el uso responsable

La eficacia de estas soluciones depende de su correcta integración en el manejo del cultivo. BASF recomienda respetar siempre las indicaciones de la etiqueta, limitar las aplicaciones a los usos autorizados, alternar modos de acción diferentes y utilizar la rotación de cultivos como herramienta para reducir la presión de selección de resistencias.

El catálogo BASF para colza propone un programa de protección que acompaña al cultivo desde la semilla hasta la maduración. La combinación de una buena implantación, un control temprano de malas hierbas y una protección ajustada frente a plagas y enfermedades permite afrontar la campaña con mayor seguridad agronómica. En todos los casos, antes de utilizar cualquier producto fitosanitario deben verificarse su autorización vigente, su etiqueta y las condiciones concretas de uso.

Cleranda®

El herbicida definitivo para Colza **Clearfield®**

La tecnología Clearfield® en colza combina semillas de alta calidad con el herbicida Cleranda® y permite:

- Control de hierbas como crucíferas y gramíneas
- Control de malas hierbas en post emergencia una vez el cultivo está implantado

Clearfield®
Sistema de Producción para Colza

BASF
We create chemistry

AGROTÉCNICA EL ALAMILLO; OFRECE CREDIBILIDAD Y CONFIANZA A LOS AGRICULTORES

En vísperas de acometer una nueva sementera , EMPRESA AGRARIA se acercó hasta AGROTECNICA El ALAMILLO , empresa ubicada en la Pedraja de Portillo

José Antonio Martín, gerente de esta empresa con larga trayectoria en el sector agrario, nos abrió las puertas de sus instalaciones y así poder compartir impresiones sobre la campaña pasada y la que está a punto de comenzar.

Toño, nos comenta que la cosecha de cereal en la zona ha sido regular, considerando una media de 2.500 a 3.000 kg. Mientras que las oleaginosas , que se está comenzando su cosecha, presentaran unos rendimientos más bajos de lo normal. El exceso de calor y la ausencia de precipitaciones a lo largo del verano ha afectado negativamente al desarrollo del girasol.

José Antonio Martín en su despacho en La Pedraja de Portillo.

El Alamillo tiene una gran implantación en el mundo hortícola. El gerente del Alamillo , nos informa de que la patata tuvo un comienzo de campaña, con precios más bajos de lo normal, que ponían en riesgo la rentabilidad del cultivo, aunque confía que la lenta recuperación del precio , pueda finalizar con una campaña más favorable a los intereses de los agricultores. La zanahoria va a presentar una campaña más o menos buena. A su vez , se lamenta de un panorama más sombrío para el ajo.

José Antonio , considera que las explotaciones que puedan compaginar cultivos de regadío con el secano, serán las que puedan acometer el futuro con mayores garantías.

Las administraciones tienen que favorecer el relevo generacional del campo, con apoyo económico a la incorporación de jóvenes , la compra de maquinaria con mayor ancho de trabajo , la digitalización , arrendamientos...etc.

El capital humano es vital para el futuro del sector.

Una de las actividades principales de AGROTECNICA EL ALAMILLO es la comercialización de cereales y oleaginosas. José Antonio ve los mercados con excesiva volatilidad, El cereal ha tenido un incremento de 25€ desde el comienzo de cosecha, con un diferencial de 8 ó 10 € entre el trigo y la cebada.

La geópolítica, las guerras y las sequias actual como elementos desestabilizadores del marcado cerealista a nivel mundial. Por lo que recomienda una venta escalonada, no jugárselo todo a una carta...que normalmente suele ser perdedora.

El agricultor profesional tiene que plantear la próxima sementera con criterios productivos. Mantener el suelo con materia orgánica, con sanidad , elegir una buena semilla y una fertilización acorde a las expectativas de cosecha.

Actualmente los obtentores de semilla , están consiguiendo unos resultados interesantes, con semillas más resistentes a enfermedades y a los rigores climáticos.

Para esta campaña Agrotécnica El Alamillo ofrece un amplio y atractivo catálogo de semilla certificada. En cuestión de trigos , variedades como :FILON, LG ASTERION,LG FORTUNATO,LG ALBUFERA y LG MACHADO.

Hacemos mención especial a LG FORTUNATO , como un trigo mocho con una muy alta precocidad , un alto peso especifico , tolerante a clortoluron , muy buena sanidad y calidad harinera.

No queremos dejar pasar la ocasión para recomendar LG MACHADO como novedad. Es un trigo aristado , también con alta precocidad , muy alto peso especifico , tolerante a clortoluron , muy buena sanidad y también harinero.

Para cebadas certificadas ofrecemos variedades como : LG CENTELLA, ANSOLA, LAVANDA,KWS FANTEX, KWS THALIS y LG BELCANTO.

Haciendo mención especial a LG CENTELLA como cebada de invierno y de 2 carreas , de ciclo largo-alternativo , alta precocidad, buena sanidad , muy alto peso especifico y alta resistencia al encamado.

También recomendamos especialmente la cebada LAVANDA, como cebada de invierno y 2 carreras, ciclo largo – alternativo , alta precocidad , peso específico y resistencia al encamado muy alto, con sanidad media – alta.

Para finalizar, recomendamos especialmente la cebada de primavera y dos carreras : LG BELCANTO, con un ciclo corto- alternativa, precocidad media-alta , un alto peso especifico y también alta resistencia al encamado y sanidad.

Para guisante ofrecemos las variedades contrastadas FURIOUS y KWS KAMALEON.

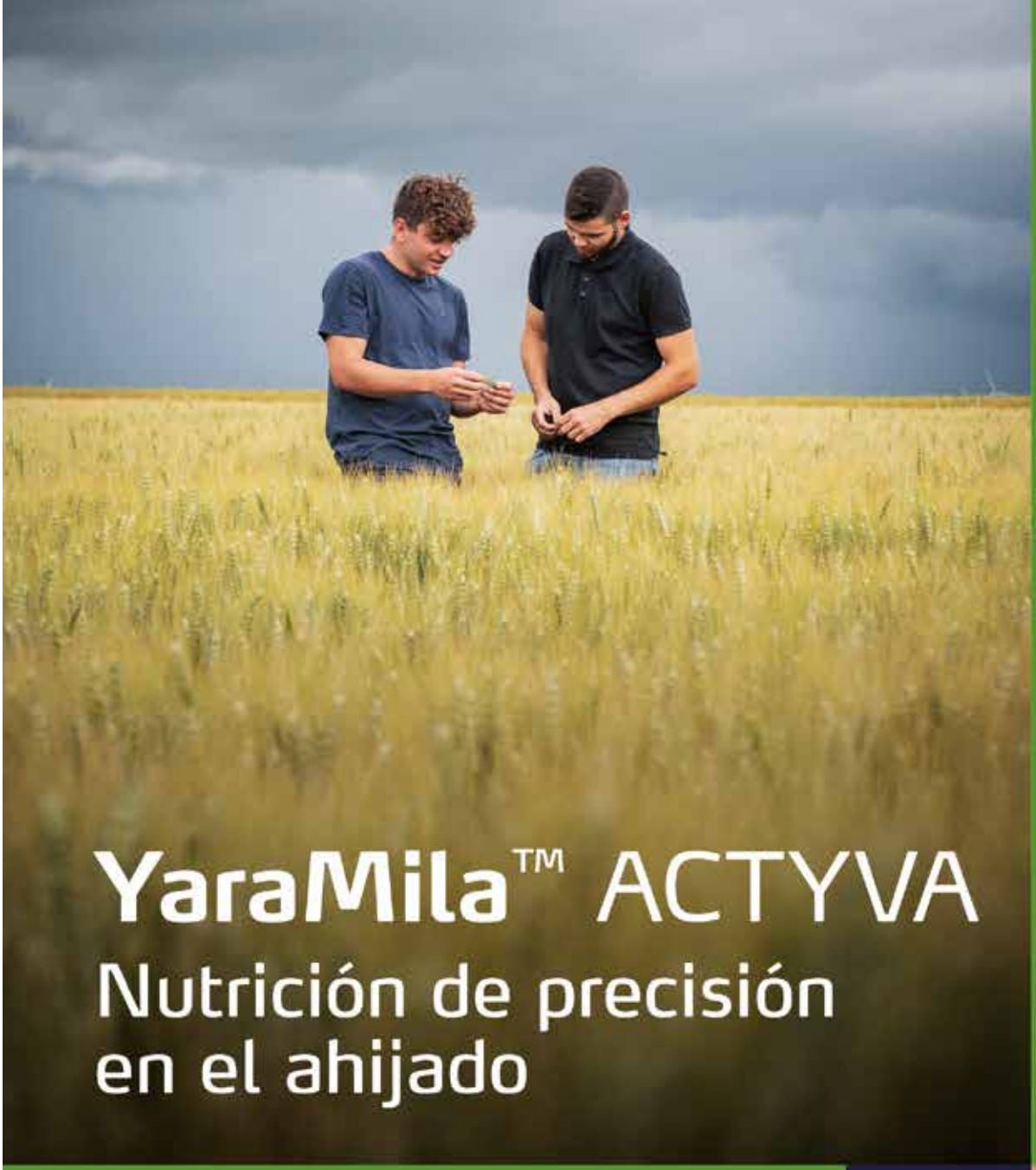
Otros de los aspectos fundamentales para acometer una sementera con garantía sde éxito es la elección de un plan de fertilización acorde a las expectativas de cosecha. Para ello EL ALAMILLO confía en dos empresas de primera línea como son YARA y FERIBERIA TECH.

No debemos olvidarnos de que El ALAMILLO presta servicios agronómicos de asesoramiento en todos los cultivos y aplicación de fertilizantes y fitos , bien con maquina o con dron.

Este nuevo servicio de tratamientos con dron, es una apuesta de futuro

Para finalizar queremos lanzar un mensaje de optimismo a los agricultores.la profesionalidad y el trabajo bien hecho , son la base para obtener una cosecha rentable.

José Antonio y Lucio Fernández en un momento de la entrevista.



YaraMila™ ACTYVA

Nutrición de precisión en el ahijado

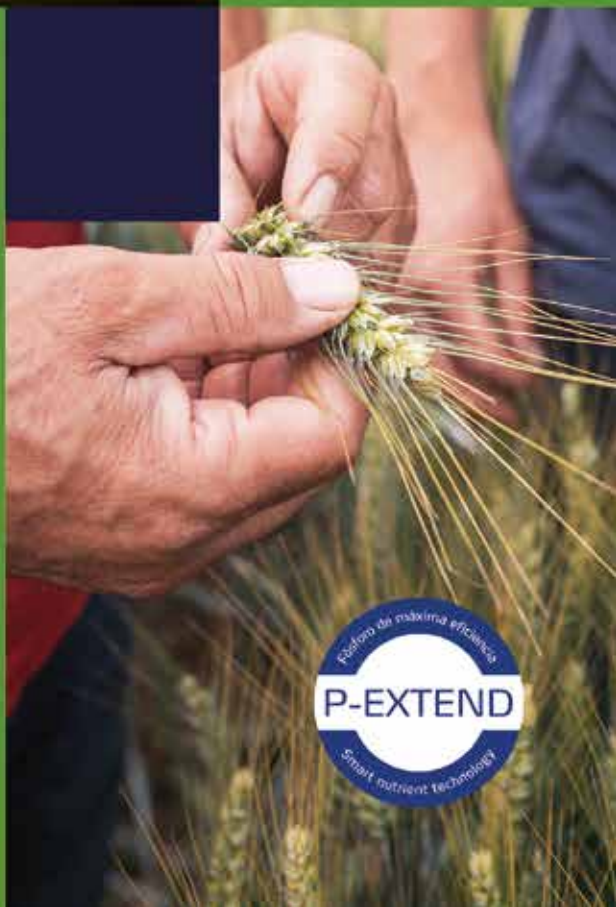
¡Escanea el QR y descubre más sobre esta gama!

- ✓ Evita las pérdidas del abonado de fondo.
- ✓ Ahorra aportando nutrientes disponibles para la planta en el período de máxima demanda.
- ✓ Incrementa hasta un **+15%** la producción*.

No abones ahora, espera al ahijado y ¡ahorra!

*Datos avalados en el Centro de Investigación Agroforestal "Albaladejito"

www.yara.es



REGULADORES DEL SISTEMA PLANTA–SUELO–MICROBIOMA

BALANCER + PROSOIL: cuando la bioestimulación y la biofertilización trabajan de forma conjunta

La agricultura extensiva afronta el reto de mantener la productividad mejorando al mismo tiempo la eficiencia de los insumos y la funcionalidad del suelo. En este contexto, la integración de **bioestimulación y biofertilización** permite abordar el cultivo desde una perspectiva más completa: no solo actuando sobre la planta, sino también sobre el suelo y el microbioma de la rizosfera.

Esta es la estrategia que plantea **Econatur con BALANCER + PROSOIL**, dos soluciones complementarias diseñadas para favorecer el desarrollo del cultivo y recuperar el potencial funcional del sistema suelo-raíz.

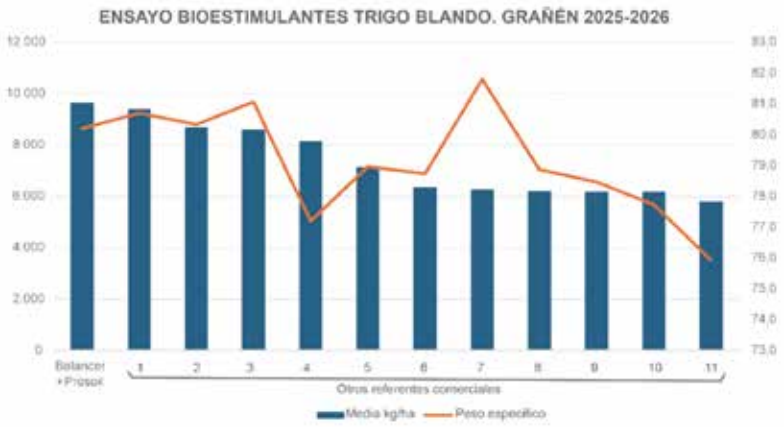
BALANCER es un **bioestimulante de acción rápida** formulado con aminoácidos libres, carbono orgánico y extractos botánicos obtenidos mediante la tecnología patentada **ept® (Econatur Polyphenol Technology)**. Esta combinación aporta energía disponible para el crecimiento vegetativo y favorece la movilidad y aprovechamiento de los nutrientes, contribuyendo a incrementar la actividad fotosintética, la masa foliar y el potencial productivo del cultivo.

Por su parte, **PROSOIL** actúa sobre el componente edáfico. Es un **mejorador microbiológico** basado en un consorcio de microorganismos beneficiosos, diseñado para favorecer la recuperación de la microbiota de la rizosfera y mejorar la funcionalidad de suelos degradados. Su formulación combina microorganismos con capacidad de fijación de nitrógeno, solubilización de fósforo y potasio y producción de compuestos bioactivos, favoreciendo una relación más eficiente entre suelo, raíz y planta.

Resultados en trigo: más de 3,4 t/ha adicionales

La combinación BALANCER + PROSOIL fue evaluada en un ensayo de **trigo blando, variedad Tocayo**, desarrollado en Grañén (Huesca) durante la campaña 2025-2026. El ensayo contó con **12 tratamientos, 3 repeticiones y 36 parcelas**, y el análisis estadístico confirmó diferencias significativas entre tratamientos.

El tratamiento **BALANCER + PROSOIL alcanzó 9.643 kg/ha**, frente a los **6.176 kg/ha del testigo**, lo que supone un incremento del **56,1%**, equivalente a **3.467 kg/ha adicionales**. El tratamiento se situó en el **grupo homogéneo A**, mientras que el testigo quedó en el grupo C, indicando que la diferencia observada está estadísticamente respaldada.



Fuente de rendimiento y calidad: ensayo de bioestimulantes en trigo blando (variedad Tocayo), Grañén 2025-2026. Resultados completos en web Red Arax y aquí: https://www.redarax.com/wp-content/uploads/2026/07/BIOESTIMULANTES-GRANEN-2026.pdf

Una estrategia de sistema, no solo de producto

Los resultados apuntan al interés de combinar dos vías de actuación complementarias: **estimular la planta para mejorar su capacidad productiva y, simultáneamente, favorecer un suelo biológicamente más funcional**. BALANCER aporta el componente de bioestimulación y respuesta fisiológica, mientras PROSOIL trabaja sobre la microbiota y la funcionalidad de la rizosfera.

La experiencia presentada en Grañén, dentro del ecosistema de transferencia e innovación de **Jornada CULTIVA**, refuerza la importancia de validar las soluciones agronómicas en condiciones reales de cultivo. CULTIVA se ha consolidado como un punto de encuentro entre agricultores, técnicos, investigadores y empresas para trasladar innovación y conocimiento al campo.

BALANCER + PROSOIL representa así una estrategia de manejo basada en tres elementos inseparables: **Planta + Suelo + Microbioma**, buscando transformar la bioestimulación y la biofertilización en una respuesta productiva medible.

Autor: Larry José Lara
Gerente de la zona Norte de España en ECONATUR

Sinergias entre bioestimulación y biofertilización

BALANCER + PROSOIL

ept PRO BIOTIC PRE BIOTIC POST BIOTIC

Desbloquea el potencial productivo del cultivo

BALANCER

Incremento de parámetros productivos.

- *Tecnología ept® 40%*
- *Aminoácidos libres 17%*

APLICACIÓN	DOSIS
Foliar	1 L/ha

PROSOIL

Potenciador microbiano del suelo.

- *Bacillus cabrialesii 10^7 ufc/mL*
- *Bacillus tequilensis 10^7 ufc/mL*
- *Rhizopagus irregularis 1,2 prop./mL*

APLICACIÓN	DOSIS
Foliar	5 L/ha

econatur
LivePlant Biotech Group

JOAQUÍN PINO, CLAUSURÓ LA ASAMBLEA GENERAL DE ASAJA VALLADOLID

El Consejero de agricultura, aprovecho el acto de clausura, para anunciar el compromiso de 30 millones en ayudas al sector

Momento de la clausura de la Asamblea General de ASAJA Valladolid en el salon de actos de la CEOE.

ASAJA Valladolid celebró su asamblea General , el pasado día 7 de Septiembre. Su presidente , Juan Ramón Alonso , puso en valor el saneado estado económico de la Asociación , lo que le está permitiendo actualizar salarios del personal.

Moncho , dirigiéndose a los socios , resalto el carácter reivindicativo de ASAJA Valladolid, informando de la participación en todas las movilizaciones, convoque quien convoque.

" Nosotros estaremos apoyando cualquier iniciativa en defensa de los intereses de agricultores y ganaderos " remarco el presidente provincial.

Destacó también el enorme esfuerzo , con más de 40 notas de prensa enviadas durante el último año. Que la sociedad y la administración conozcan los problemas del sector y que se expongan posibles soluciones , es una de las misiones de las OPAS.

Sectores como el cereal necesitan apoyo económico por parte de las administraciones ,ya que se corre el riesgo de abandono del cultivo , ante la falta de rentabilidad.

Otro sector que está pasando por momentos difíciles es la viticultura. Ante la caída del consumo del vino a nivel nacional , el equilibrio entre oferta y demanda de uva se está quebrando. Esta situación está derivando en una caída del precio de la uva , que no permite cubrir los costes de producción. Moncho demando unos análisis de costes actualizados, para este cultivo, que permitan determinar el incumplimiento de muchos contratos con la Ley de la cadena alimentaria.

Rueda de prensa posterior a la clausura.

También recordó que ASAJA Valladolid , siempre estuvo al lado de los viticultores afectados por el mildiu, reclamando apoyo económico para estos viticultores que perdieron gran parte de su cosecha ,a causa de esta enfermedad, que no está contemplada en Agroseguro.

A continuación de la asamblea , se celebró una mesa redonda bajo el titulo; " Explorando posibilidades para ampliar la superficie regable en la provincia de Valladolid ".

Participaron como ponentes ; David González Huerta, Director del ITACYL, Armando Caballero , Presidente de la asociación de Comunidades de regantes de aguas subterráneas, María San José, técnico de ASAJA Valladolid especialista en regadíos y José Luis Antón , Presidente de la Comunidad de regantes de la balsa de Villalón.

Intervino en primer lugar David González Huerta , informando de las dos líneas de actuación que se llevan a cabo desde el ITACYL con respecto a los regadíos.

Un ambicioso programa de inversiones en modernización de las diferentes zonas regables en Cyl. Estas actuaciones permiten optimizar el consumo del agua utilizada y de esta manera aumentar la superficie regable. Señalo qu en estos momentos , no hay actuaciones reseñables en la provincia de Valladolid. También se comprometió a agilizar los plazos de ejecución tanto en cuestiones burocráticas como en las diferentes obras.

Por otro lado , en el ITACYL , se están llevando a cabo investigaciones para buscar cultivos menos demandantes de agua y que puedan garantizar su riego en periodos de escasez de agua.

Los cultivos leñosos de alto valor , como pueden ser el pistacho, almendra , nuez y avellano están en los planes de investigación del Instituto.

Componentes de la mesa redonda .de Izq. a dcha. José Luis Antón, Armando Caballero, David González Huerta, Maria San José y Lucio Fernández.

A continuación , Lucio Fernández Choya , que actuó de moderador, dio la palabra a Armando Caballero, agricultor de Alaejos y socio histórico de ASAJA Valladolid. Armando se mostró pesimista ante la posibilidad de ampliar la superficie regable en la provincia de Valladolid.

Es más todo indica que desde Confederación se está planteando la disminución de dotaciones para riego.

Si que nos informó acerca de las CUAS , como herramienta fundamental a la hora de poder llevar a cabo una rotación en las parcelas de riego y así conseguir una mayor eficiencia entre cultivo y parcela.

Armando , animó a los agricultores , a que adapten sus perforaciones a sistemas de riego solar , ya que el riego a través de gasóleo o luz , incrementa significativamente el coste energético, haciendo el riego inviable para algunos cultivos.

José Luis Antón, nos ilustro acerca de los comienzos de la balsa de Villalón, agradeciendo la visión de futuro e implicación del Consejero José Valín.

Antón describió el cambio que supuso para los cuatro pueblos que riegan de la balsa (Villalón de Campos, Boadilla de Rioseco, Villafrades y Herrín). Comenzando por la concentración parcelaria de los 4 términos y siguiendo por la mayor rentabilidad y seguridad de los cultivos que se riegan en las 2.100 has . " Cultivos como la remolacha, maíz dulce, forrajes ...etc." han supuesto un cambio radical en más de 160 explotaciones de la zona.

El Presidente de la Comunidad de regantes SECTOR 4, nos informó también de que el agua que llena la balsa ,de más de 100 has de superficie , es sobrante de Riaño. No afectando para nada a los regantes de León.

Finalmente tomó la palabra María San José, técnico de ASAJA Valladolid, responsable de regadíos en la asociación.

Animó a todos los agricultores , que se estén planteando entrar en una CUA, modernizar su explotación a través de reformar su sistema de riego, o cualquier cuestión administrativa referente al riego, acuda a las oficinas de ASAJA Valladolid.

En ASAJA Valladolid encontraran un equipo técnico muy especializado , que podrá atender con garantías sus necesidades.

María , puso de manifiesto , la importancia de aumentar la superficie regable en la provincia de Valladolid. " El regadío garantiza la rentabilidad de las explotaciones agrícolas, genera riqueza, puestos de trabajo y fija población joven en el territorio."

La técnico de ASAJA Valladolid , remarco a lo largo de su intervención la importancia de optimizar el consumo del agua, a través de la modernización, tanto en cuestión de infraestructuras, digitalización de los sistemas de riego, instalación de energía solar como fuente de energía más sostenible e implantación de cultivos memos demandantes de agua y con mayor valor añadido.

El moderador y coordinador de la mesa redonda , Lucio Fernández , lamentó la negativa de la CHD , a la hora de mandar un representante de dicho organismo público para que participase en dicha mesa.

Entendemos que una de las misiones de la CHD es compartir conocimiento con los regantes.

El acto final y no menos importante, fue compartir un vino español en la magnífica terraza del Hotel Recoletos, donde se degustaron Ribera del Duero, Rueda , Toro y Cigales.

PIONEER® CULMINA LA CELEBRACIÓN DE SU CENTENARIO CON UN GRAN FÓRUM QUE REÚNE A MÁS DE 250 AGRICULTORES DE MAÍZ

El evento contó con la presencia del Director General de Producción Agraria del Gobierno de Aragón, D. Carlos Calvo Gracia

Aspecto general del campo donde se desarrollo la Jornada , Torres de Alcanadre.

El 16 de septiembre, Torres de Alcanadre acogió un fórum técnico que reunió a más de 250 agricultores de maíz de Huesca y el conjunto del Valle del Ebro, al que se sumó un grupo procedente de Cataluña.

La jornada mantuvo un claro tono de celebración, aunque incorporó también contenidos técnicos, visitas de campo y actividades divulgativas. Los asistentes visitaron un ensayo de variedades para conocer sobre el terreno el comportamiento agronómico de los distintos materiales del catálogo de Pioneer para la zona y compartieron experiencias con otros agricultores.

El programa incluyó un recorrido por los 100 años de historia de Pioneer, repasando los principales hitos que han impulsado la innovación y el desarrollo del cultivo del maíz durante el último siglo, y deteniéndose en aquellos híbridos que han tenido mayor impacto en el incremento de producción de maíz en la zona.

“Cien años después de nuestros inicios, el compromiso sigue siendo el mismo: acompañar al agricultor con innovación, conocimiento y genética de vanguardia para ayudarle a producir más y mejor.”

(Víctor Hernández, Responsable de Pioneer en España)

El encuentro dedicó además un espacio destacado a la evolución de la mejora genética, con especial atención al maíz Bt y a las Nuevas Técnicas Genómicas (NGT), poniendo de relieve el potencial que estas herramientas ofrecen para afrontar los retos de productividad, sanidad vegetal y sostenibilidad, en los próximos años.

“Las nuevas herramientas aplicadas a la mejora genética, unidas al asesoramiento profesional sobre el terreno apoyado en datos, son la mejor garantía de futuro para un cultivo clave en esta zona, como el maíz”

(Alicia Sanz, Directora de Marketing de Pioneer España)

Los participantes conocieron también los distintos usos del maíz y las oportunidades asociadas a los maíces especiales, un segmento con creciente protagonismo en la zona. La jornada incluyó una degustación de productos elaborados a partir de maíz.

Como invitado especial, se sumó al evento el Director General de Producción Agraria del Gobierno de Aragón, D. Carlos Calvo Gracia, quien intervino al final del acto para hacer un adelanto sobre la situación de la PAC, planteando las líneas maestras definidas por Bruselas y los distintos criterios de aplicación posibles.

“En este momento no sabemos si las ayudas de la próxima PAC van a beneficiar a aquellas explotaciones cuyos ingresos son apenas los de las propias ayudas, o lo serán en cambio aquellas otras que son en sí mismas rentables”

*Pioneer Hi-Bred es líder mundial en el desarrollo y comercialización de semillas de alta calidad para maíz y otros grandes cultivos, así como de inoculantes para ensilado. La compañía cuenta, además, con un equipo de expertos altamente cualificados al servicio de los agricultores, quienes reciben asesoramiento permanente durante todo el desarrollo de sus cultivos con el objetivo de aumentar su productividad y sus beneficios.

®,TM, SM Son marcas comerciales o de servicio de Pioneer Hi-Bred International, Inc., y de sus compañías filiales. ©2026 Pioneer Hi-Bred.

Los asistentes mostraron atención a las explicaciones de los técnicos de PIONEER.

ENTEC®

Mayor eficiencia en el uso de los nutrientes > Garantía de suministro de nitrógeno y el resto de nutrientes esenciales durante todo el ciclo de los cultivos

Ahorro de aplicaciones y mayor flexibilidad > Posibilidad de reducir las aplicaciones de fertilizantes y mayor tiempo para su aplicación

Imprescindibles para la protección del clima y del medio ambiente > Gama de fertilizantes con la menor huella de carbono del mercado y reducción sustancial de la contaminación de las aguas, sobre todo en zonas vulnerables

ENTEC® maximiza el uso de los nutrientes y la protección del medio ambiente

EuroChem Agro Iberia, S.L.
Consulta nuestro catálogo de productos en
www.eurochemiberia.com

EuroChem

PITA PRESENTA EN SALAMAQ UNA AMPLIA REPRESENTACIÓN DE LA TECNOLOGÍA HORSCH PARA EL TRABAJO DEL SUELO Y LA IMPLANTACIÓN DE CULTIVOS

La Avatar 6 SL, el Terrano 4 FX y el Joker 6 CT fueron algunos de los equipos que concentraron mayor interés entre los profesionales que visitaron el stand de PITA

PITA, distribuidor de HORSCH para España, estuvo presente en una nueva edición de **SALAMAQ** con una selección de cinco máquinas que permitió mostrar a los profesionales diferentes soluciones de la marca alemana para el trabajo del suelo, la preparación del lecho de siembra y la implantación de cultivos.

La exposición estuvo formada por los modelos **Avatar 6 SL, Partner 2.5 FT, Joker 6 CT, Terrano 4 FX y Maestro 12 RX**, ofreciendo una visión global de las posibilidades que HORSCH pone a disposición de las explotaciones agrícolas en diferentes sistemas de trabajo.

Avatar 6 SL: soluciones para la siembra directa

Entre las máquinas expuestas, la **Avatar 6 SL** despertó un especial interés por su orientación hacia la siembra directa y los sistemas de mínimo laboreo.

En este tipo de estrategias, uno de los principales retos consiste en conseguir una correcta implantación del cultivo trabajando sobre un terreno con elevada presencia de residuos. La precisión en la colocación de la semilla, el mantenimiento de la profundidad y la capacidad de adaptación a las condiciones del terreno son aspectos fundamentales para conseguir una nascencia uniforme.

La Avatar 6 SL representa una solución de HORSCH dirigida precisamente a este tipo de situaciones, permitiendo al agricultor plantear la implantación del cultivo reduciendo las intervenciones sobre el suelo y favoreciendo estrategias de conservación.

Terrano 4 FX: trabajo versátil del perfil de suelo

Otro de los equipos que generó un notable interés fue el **Terrano 4 FX**, cultivador diseñado para realizar diferentes trabajos de preparación del suelo.

Su concepto permite adaptar la labor a las necesidades de cada parcela, trabajando sobre diferentes profundidades y condiciones. La gestión de los residuos, la incorporación de materia orgánica y la preparación del perfil de suelo son algunos de los aspectos que pueden determinar la configuración y estrategia de trabajo.

Esta versatilidad adquiere especial importancia en explotaciones en las que se combinan diferentes sistemas de manejo y donde no existe una única estrategia válida para todas las parcelas.

Joker 6 CT: capacidad de trabajo y preparación del lecho de siembra

El tercer equipo que destacó especialmente en la exposición fue el **Joker 6 CT**, perteneciente a la gama de equipos de discos compactos de HORSCH.

El Joker está concebido para realizar labores rápidas y eficientes de trabajo superficial, con especial atención a la gestión de residuos y a la preparación del terreno. Su concepto resulta especialmente interesante para aquellas explotaciones que buscan una elevada capacidad de trabajo y una buena adaptación a diferentes condiciones de suelo.

La combinación de velocidad de trabajo, capacidad de corte y mezcla del material vegetal y posibilidades de configuración convierte al Joker 6 CT en una herramienta versátil dentro de una estrategia de laboreo que busca optimizar tiempos y costes de operación.

Una gama completa en el stand de PITA

La representación de HORSCH se completó con la **Partner 2.5 FT** y la **Maestro 12 RX**, permitiendo a los visitantes conocer otras soluciones de la marca relacionadas con la implantación y el establecimiento de los cultivos.

De esta manera, PITA presentó en SALAMAQ una muestra que abarcaba diferentes fases del trabajo agrícola: desde la preparación y manejo del suelo hasta la siembra y la implantación de precisión.

La presencia de los cinco equipos permitió además establecer un contacto directo con agricultores y profesionales, que mostraron especial interés por las posibilidades de adaptación de las máquinas a las diferentes condiciones de trabajo de las explotaciones españolas.

Interés de los profesionales

La participación de PITA en SALAMAQ dejó un balance positivo en cuanto al interés generado por los equipos expuestos. **Avatar 6 SL, Terrano 4 FX y Joker 6 CT** fueron algunas de las máquinas que más consultas y conversaciones técnicas generaron durante la feria.

Para PITA, este contacto directo con el agricultor resulta fundamental para conocer las necesidades reales del campo español y trasladar posteriormente esa información a las soluciones de maquinaria que ofrece HORSCH.

La presencia en SALAMAQ refuerza así el compromiso de PITA con una mecanización agrícola basada en la **eficiencia de las operaciones, la adaptación de los equipos a cada sistema de cultivo y el asesoramiento técnico al agricultor**, poniendo a disposición del mercado español la experiencia y tecnología de HORSCH.”

AGROTÉCNICA El Alamillo S.A.

CTRA.DE VALDESTILLAS, KM. 1,2
47196 LA PEDRAJA DE PORTILLO
(VALLADOLID)

983 553 378 // 639388 220
agroalamillo@agroalamillo.com
www.agroalamillo.com

"INNOVANDO HACIA EL FUTURO"

Centro de selección y producción propia de semilla certificada

- Comercialización de Fitosanitarios y Fertilizantes.
- Prestamos servicios agrícolas.
- Prestamos asesoramiento técnico personalizado en la protección de sus cultivos

FLORIMOND DESPREZ Y HNOS. PLATERO MATE, LA INNOVACIÓN AL SERVICIO DEL AGRICULTOR

En **Florimond Desprez** llevamos más de 30 años seleccionando variedades en España. Somos obtentores y seleccionadores, y antes de que una nueva variedad llegue al mercado, la sometemos a un exigente proceso de evaluación y testaje en campo.

Fruto de este riguroso trabajo nació **Hispanic**, la cebada que marcó un hito histórico al convertirse en la variedad más certificada de España durante doce años consecutivos.

Hoy, esa misma excelencia genética se refleja en el mercado del trigo blando con **Filon**, consolidado como un auténtico referente en trigos y elegido por miles de agricultores.

Pero nuestro liderazgo no mira únicamente al presente. Seguimos trabajando para el futuro, orientando nuestra investigación hacia la obtención de nuevas variedades capaces de **resistir y adaptarse a las cada vez más exigentes condiciones climáticas**.

Jesús Platero visitando los campos de ensayo de FLORIMOND DESPREZ.

Una colaboración que llega al agricultor

La innovación genética necesita una red de colaboradores que permita trasladar al campo el trabajo realizado por los equipos de selección y desarrollo. En este recorrido, Hermanos Platero Maté, de Peñafiel, ocupa un papel fundamental como principal multiplicador de Florimond Desprez Ibérica. La relación entre ambas empresas se basa en una colaboración siempre continua, construida a lo largo del tiempo y orientada a asegurar la disponibilidad de semilla de calidad y el correcto desarrollo de las variedades en las condiciones productivas de Castilla y León.

El trabajo conjunto permite conectar la genética desarrollada por Florimond Desprez con la realidad de las explotaciones agrícolas. La experiencia y conocimiento del territorio de Hermanos Platero Maté aportan un valor esencial en el proceso de multiplicación, mientras Florimond Desprez mantiene su compromiso con la selección, la innovación y la evaluación de nuevas variedades. Esta coordinación permite acercar al agricultor materiales con una adaptación contrastada y una cadena de trabajo cuidada desde la multiplicación hasta su llegada al mercado.

Esta colaboración representa una forma de entender el sector basada en la confianza y en la continuidad. Desde la obtención y selección de una nueva variedad hasta su multiplicación y posterior implantación en las explotaciones, el objetivo es común: ofrecer al agricultor genética de confianza y soluciones adaptadas a las condiciones reales de cultivo. El papel de Cereales Hermanos Platero Maté como principal multiplicador de Florimond Desprez Ibérica refuerza así una cadena en la que cada eslabón resulta determinante para que la innovación genética se traduzca en resultados en el campo.

Trigos: genética contrastada

Nuestra propuesta de trigo está formada por **Filon, Prestance e Ippon**, tres variedades que permiten adaptar la elección a diferentes fechas y condiciones de siembra.

Filon, el trigo de invierno más sembrado en España, es ya una referencia para miles de agricultores. Una genética contrastada, productiva y perfectamente adaptada a nuestras condiciones de cultivo.

Prestance destaca por su excelente sanidad vegetal, especialmente por su elevada resistencia al **mal de pie (Oculimacula spp.)**. En zonas con elevada presión de esta enfermedad, se presenta como una de las opciones preferidas por los agricultores. A esta fortaleza sanitaria se suma un **elevado peso específico del grano** y su **tolerancia al clortolurón**.

Ippon, trigo aristado, completa la gama como una alternativa especialmente interesante para aquellas parcelas en las que las condiciones meteorológicas o de manejo obligan a retrasar la fecha de siembra. Su **elevada capacidad de ahijamiento**, junto con su **rapidez de maduración**, le permite aprovechar mejor el ciclo y reducir el riesgo de asurado, obteniendo además un excelente peso específico. Todo ello unido a una **buena calidad harino-panadera**.

Cebadas: innovación con resultados

Nuestro catálogo de cebadas reúne **Lavanda, Iberika, Ansola y Meseta**, ofreciendo soluciones adaptadas a diferentes fechas y situaciones de cultivo.

Lavanda, la cebada de invierno más sembrada en Castilla y León y también en España, representa una genética **segura y fiable** para el agricultor. Obtenida a partir de Hispanic, destaca por su extraordinaria rusticidad y ha sido especialmente testada para desarrollarse con éxito en **zonas áridas y semiáridas**.

Iberika, nueva variedad de cebada registrada en España y tolerante a **Visoris**, llega al mercado respaldada por unos excelentes resultados. En los ensayos de registro de la campaña 2024/25 superó en un **13 % el rendimiento de los testigos**, demostrando su elevado potencial productivo.

Ansola, registrada en España en 2021, consolida su posición gracias a su **alto potencial productivo, rusticidad y excelente capacidad de ahijamiento**. Ante los retos climáticos de las últimas campañas, Ansola ha demostrado una magnífica capacidad de adaptación en condiciones difíciles, confirmándose como una opción **segura y rentable para el agricultor**.

Su excelente capacidad de adaptación a diferentes tipos de terreno y a condiciones climáticas cambiantes, junto con un **ciclo medio y un espigado y maduración precoces**, permite asegurar una cosecha estable incluso en las campañas más difíciles.

Meseta completa nuestra propuesta de cebadas, aportando una alternativa adaptada a diferentes condiciones y fechas de siembra.

Guisantes: una alternativa para la rotación

Los guisantes representan una interesante alternativa dentro de la rotación de cultivos.

Aviron, variedad de invierno, destaca por su **resistencia al frío, porte erecto y vaina indehiscente**, características que facilitan la recolección.

Baggo, guisante de primavera, destaca por su **excelente adaptación a las diferentes zonas de cultivo**, ofreciendo una alternativa interesante para diversificar las rotaciones.

Una genética que se prueba en el campo

Más de tres décadas de experiencia nos han enseñado que **la buena genética no se improvisa: se selecciona, se ensaya y se valida**.

Ese es nuestro compromiso con el agricultor: poner a su disposición variedades **seleccionadas y testadas en España, adaptadas a nuestras condiciones de cultivo y preparadas para afrontar cada campaña con la máxima confianza**.

Filon, Prestance, Ippon, Meseta, Ansola, Lavanda, Iberika, Aviron y Baggo.

Más de 30 años seleccionando hoy la genética del campo de mañana.

FLORIMOND DESPREZ

Solo investigando logramos crecer

Gracias a la búsqueda continua de conocimientos y su puesta en marcha, todas nuestras semillas alcanzan la máxima calidad y productividad.

CEBADA
ANSOLA
AVUS
BIDASOA
EXCALIBUR
FARANDOLE
HISPANIC
IBAIONA
IBERIKA
KALEA
LAVANDA
MENDIOLA
MESETA
PICTURE
SOLIST
WATERFALL

TRIGO
CAMARGO
FILON
IPPON
MUFASA
OSIRIS
PRESTANCE

GUISANTE / HABAS
AVIRON
AXEL
BAGOO
KAYANNE
PADDLE

VEZA
JARA

TRITICALE
BREHAT
TRIMOUR
VIVACIO

AVENA
AINTREE
HAMEL
OCRE
URANIE

DESCARGA NUESTRO NUEVO
CATÁLOGO DE VARIEDADES

florimond-desprez.com
/fdiberica

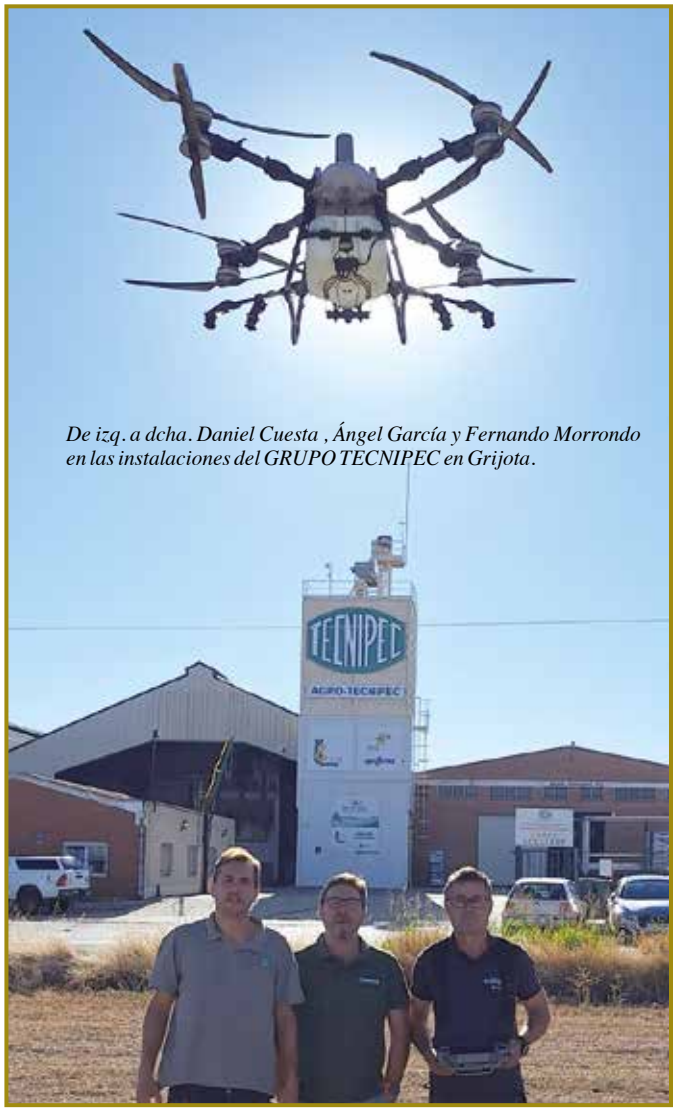
MARISA

FLORIMOND DESPREZ

91 813 51 51 • info@samarisa.com • Parque Empresarial Aulencia. C/ Plutón, 9 - 28229 Villanueva del Pardillo. MADRID

GRUPO TECNIPEC, TU ALIADO EN LA SEMENTERA DE CEREAL

EMPRESA AGRARIA se acerco hasta las instalaciones del GRUPO TECNIPEC en Grijota (Palencia). Allí nos recibieron , Daniel Cuesta , Ángel García y Fernando Morrondo



De izq. a dcha. Daniel Cuesta , Ángel García y Fernando Morrondo en las instalaciones del GRUPO TECNIPEC en Grijota.

La conversación arranco con un ; ¡A ver si llueve pronto !

La acometida de la sementara de colza , como todos los años dependerá de las tan deseadas lluvias de Septiembre.

A lo largo de la mañana hicimos un recorrido por las diferentes líneas de negocio que desarrolla el GRUPO TECNIPEC.

Comenzamos por la línea de fertilizantes , tomando la palabra Daniel Cuesta, responsable de **NUTRIFERTIL**. Puso sobre la mesa el exponencial incremento de los precios de las materias primas que se utilizan para la fabricación de fertilizantes.

Este aumento de los precios de los fertilizantes está produciendo un desanimo en el agricultor cerealista.

Daniel Cuesta , anima al agricultor profesional a hacer las cosas bien, desde el principio. La reposición de nutrientes al suelo, después de 3 campañas con altos rendimientos , es fundamental para satisfacer al cultivo de todas sus necesidades nutricionales, que le permitan desarrollar su techo productivo, en caso de una climatología favorable.

Desde NUTRIFERTIL ofrecemos a los agricultores una elaboración de todo tipo de fertilizantes compuestos a través de un servicio flexible; Formulaciones a medida del cliente, presentación de producto a granel o Big Bag , Servicios de abonadoras arrastradas en Fuentes de Nava, Grijota y Saldaña y depósitos de fertilizantes líquidos a disposición del cliente.

“ En nuestra política de innovación es clave enfocar los resultados en un abonado racional, defendiendo una fertilización rentable y respetuosa con el medio ambiente. Al ser fabricantes ofrecemos las formulaciones mas adaptadas a los cultivos, realizando estudios de necesidades y elaborando multitud de analíticas” nos Informó Daniel Cuesta.

A continuación pasamos a comentar la importancia de la elección de una semilla de cereal con calidad y por supuesto con la garantía que aporta la semilla certificada.

Aquí GRUPO TECNIPEC , presenta **Semillas SEPAL**, claro ejemplo de la política de sinergias que desarrolla el grupo empresarial. Con 20.000 metros cuadrados de instalaciones, Semillas SEPAL , provee de semilla certificada a sus clientes a través de un equipo humano especializado y el uso de las últimas tecnologías en proceso de semillas.

Para la Campaña 2026 y 2027 Semillas SEPAL , ofrece un completo catálogo (se adjunta grafico).

Daniel nos recordó que GRUPO TECNIPEC realiza el seguimiento del cultivo, incluyendo un asesoramiento sobre las necesidades de fitosanitarios y fertilizantes.

Aquí entra en Juego **FITODUERO** con Angel Garcia, al frente y José Carlos Rodriguez como técnico de campo.

FITODUERO complementa su servicio de asesoramiento agronómico con la distribución de las firmas más vanguardistas a nivel internacional (BAYER, ADAMA, CERTIS-BELCHIM, QEMETICA,UPL, DE SANGOSSE , AGROBIOLOGI ,ELICIT PLANT ...ETC.).

El resto de la mañana la pasamos viendo trabajar a su nueva línea de negocio **AEROTECNIPEC**.

Esta empresa de GRUPO TECNIPEC pone al servicio de los agricultores .

1.- Pulverización de líquidos y reparto de productos solidas mediante aplicación aérea sobre cultivos, así como encalado de invernaderos.

2.- mapeos de cultivos para generar distintos índices de vegetación y posterior aplicación variable de insumos.

3.- Servicio técnico y venta de herramientas necesarias para realizar tratamientos aéreos : Drones, baterías, mezcladores, generadores..etc.

Con esta forma de aplicación, obtenemos una serie de ventajas , como no dañar ni aplastar el cultivo, no propagar enfermedades ni plagas al no entrar en contacto con el cultivo, evitar la compactación del terreno, reducir en un 90% la cantidad de agua necesaria en los tratamientos , permitiendo realizar el tratamiento en el momento óptimo, sin depender del estado del terrero. Finalmente Fernando Morrondo , piloto de drones en AEROTECNIPEC ,piso en valor la posibilidad de hacer tratamientos en regadío sin modificar en absoluto la infraestructura de riego.

Para más información consultar con :

NUTRIFERTIL Daniel Cuesta 646 487 781

Semillas SEPAL Daniel Cuesta 646 487 781

FITODUERO Ángel García 600 595 506 y

José Carlos Rodríguez 600 595 507

AEROTECNIPEC Fernando Morrondo 667 54 64 52

UNA IDENTIDAD RENOVADA, LA MISMA AMBICIÓN: INNOVAR PARA Y CON LOS AGRICULTORES

A partir del 1 de septiembre de 2026, RAGT Semillas presenta una identidad de marca renovada, en consonancia con su estrategia para 2030-2035. Desde hace más de un siglo, RAGT colabora con los agricultores combinando su experiencia en el fitomejoramiento y la producción de semillas para desarrollar soluciones contrastadas y adaptadas al contexto local que favorecen la diversidad de cultivos y sistemas agrícolas

El Sembrador: la expresión viva del ADN de RAGT Semillas

Desde hace más de un siglo, el Sembrador es el emblema de la marca RAGT Semillas. Representa tanto la actividad principal de la empresa como a los agricultores a los que presta servicio cada día. Y lo que es más importante, simboliza un enfoque de investigación que sitúa a las personas en el centro de la innovación, inspirado en las necesidades de los agricultores, impulsado por las nuevas tecnologías y siempre guiado por la experiencia de nuestro equipo.

Al hacer evolucionar esta figura emblemática sin dejar de ser fiel a su legado, RAGT Semillas reafirma el principio que siempre ha guiado su trabajo: comprender antes de innovar. Desde las primeras fases del programa de mejora genética, los retos locales y las expectativas de los agricultores marcan cada decisión. A continuación, las nuevas variedades se evalúan durante varios años mediante exhaustivos ensayos de campo en condiciones agrícolas reales, lo que garantiza que ofrezcan un rendimiento constante y se adapten al entorno local antes de salir al mercado.

«Nuestra identidad está evolucionando para reflejar mejor lo que ha hecho que RAGT sea única durante más de un siglo: la innovación inspirada en las necesidades de los agricultores, impulsada por las mejores tecnologías y siempre validada sobre el terreno. Comprender antes de actuar, observar antes de innovar y demostrar antes de prometer no es simplemente nuestra filosofía; es la forma en que desarrollamos cada nueva variedad». **Damien Robert, director ejecutivo de RAGT Semillas**

Una identidad visual fiel a la tradición de RAGT Semillas

La nueva identidad visual de RAGT Semillas moderniza la marca al tiempo que conserva los elementos distintivos que la hacen reconocible al instante. En todos los materiales de comunicación y en los envases de semillas, el logotipo aparece ahora de forma destacada en la parte superior, conservando sus rasgos icónicos y adoptando al mismo tiempo un estilo más contemporáneo.

Los colores característicos de la marca, el amarillo y el azul, se han renovado con tonos modernos, mientras que cada línea se identifica con un color específico. Además, se ha reorganizado y priorizado la información para mejorar la legibilidad y facilitar una identificación más rápida de los productos.

A partir del 1 de septiembre de 2026, esta nueva identidad visual se irá implantando progresivamente en todos los materiales de comunicación, plataformas digitales y envases de semillas, incluida la marca Deleplanque, que a partir de ahora se presentará bajo la marca RAGT.

Una firma que refleja la experiencia de RAGT Semillas

Esta identidad renovada se ve respaldada por el nuevo lema, «Breeder & Seeds Expert», que refleja la experiencia de RAGT Semillas a lo largo de toda la cadena de valor, desde el fitomejoramiento hasta la producción de semillas.

Más que una muestra de experiencia, representa una forma de trabajar basada en la observación, la estrecha colaboración con los agricultores y la validación de la innovación mediante pruebas de campo en condiciones reales. Encarna el principio rector que ha marcado a RAGT Semillas desde sus orígenes:

Comprender antes de actuar. Observar antes de innovar. Demostrar antes de prometer.

Trigo de RAGT ARREBATO.

BALANCE SALAMAQ 2026

Un récord nacional en la subasta de Limusín y más de 90.000 visitantes cierran Salamaq26 en una edición histórica

El presidente de la Diputación de Salamanca, Javier Iglesias, acompañado por el diputado responsable de Salamaq, Santiago Castañeda, ha destacado la satisfacción de la institución provincial por el desarrollo de una edición de Salamaq que ha superado las expectativas y que deja algunos de los mejores registros de la historia de la feria. Además, han estado presentes los vicepresidentes y diputados provinciales del equipo de gobierno.

"Salamaq 26 ha vuelto a situar a Salamanca en el centro de las miradas del sector agropecuario", ha señalado Javier Iglesias, quien ha puesto en valor la combinación de actividad profesional, ganadera, comercial y social que caracteriza a esta feria.

La organización estima que la edición de este año cierra con más de 90.000 visitantes, después de registrar jornadas como el sábado y el domingo con alrededor de 25.000 personas cada día.

La feria ha contado además con la presencia de profesionales y visitantes procedentes de distintos puntos de España, Portugal, Francia y delegaciones del continente africano, consolidando la dimensión nacional e internacional de Salamaq.

Javier Iglesias ha subrayado finalmente que los resultados de esta edición se producen en un recinto ferial que continúa su proceso de transformación y modernización, como son los cerca de 15 millones de euros previstos hasta final de la década.

En este sentido, ha destacado que la reforma presentada por la Diputación de Salamanca y las próximas actuaciones previstas permitirán seguir mejorando las instalaciones y adaptar el recinto a las necesidades de una feria que aspira a continuar creciendo.

Récord histórico en la subasta de Limusín

Uno de los grandes protagonistas de esta edición ha sido, sin duda, la Subasta Nacional de Ganado Vacuno, que ha alcanzado un remate total de 525.630 euros, frente a los 475.570 euros del año pasado, lo que supone un incremento de 50.060 euros y prácticamente duplica el remate registrado en 2023, cuando se alcanzaron 262.000 euros.

En total, se presentaron 114 ejemplares de siete razas y fueron adjudicados 104, lo que supone una tasa de adjudicación superior al 96%.

Pero el dato más extraordinario se produjo en la raza Limusín. El ejemplar Valiente, propiedad del ganadero abulense Blas Barroso, fue adjudicado por 30.200 euros, estableciendo un récord nacional en una subasta oficial de ganado vacuno. Se trata de un precio sin precedentes en las distintas subastas oficiales de ganado vacuno celebradas en España y que convierte a este ejemplar en uno de los grandes protagonistas de la historia reciente de Salamaq.

"Salamaq ha vuelto a marcar el precio máximo de la ganadería de vacuno en España", ha destacado Javier Iglesias, quien ha considerado que este resultado pone de manifiesto la calidad del ganado que llega a Salamanca y el prestigio alcanzado por la Exposición Internacional de Ganado Puro.

La subasta de Charolés también alcanzó un récord en Salamanca, con un ejemplar adjudicado por 12.000 euros, frente a los 10.200 euros del año anterior. Asimismo, un ejemplar de raza Avileña alcanzó los 11.500 euros, un precio nunca visto en Salamanca para esta raza.

El resultado global de la subasta supone además un incremento de más de 50.000 euros respecto a 2025 y prácticamente duplica el remate registrado en 2023.

Para la Diputación de Salamanca, estos resultados registrados en la puja de los ejemplares de las siete razas de ganado vacuno que protagonizaron la Subasta Nacional en 2026, son consecuencia, en buena medida, de la extraordinaria calidad del ganado presente en Salamaq y del compromiso de los ganaderos y las asociaciones con la Exposición de Ganado Puro. Una calidad que también se ha puesto de manifiesto en los cuatro concursos nacionales de vacuno celebrados en la feria y que ha sido reconocida por los propios jueces.

Estos resultados permiten afirmar que Salamaq se consolida como feria ganadera de referencia en España, la península ibérica y el sur de Europa.

Una feria agropecuaria cada vez más profesional

En la Feria del Sector Agropecuario, los expositores han trasladado una valoración positiva y han destacado las mejoras realizadas en el recinto ferial, especialmente en pabellones y naves.

La zona de maquinaria ha recuperado protagonismo dentro de la feria, con una clara apuesta por el carácter profesional y la presencia de ocho nuevos expositores, habiéndose constatado un buen nivel de venta directa durante la Feria, amén de los múltiples contactos establecidos.

El Pabellón Central y los Pabellones Circulares han ofrecido una imagen más profesional y se ha reforzado la presencia de la propia Diputación de Salamanca como organizadora de Salamaq.

La feria ha contado asimismo con la participación de la Universidad de Salamanca, el Ayuntamiento de Salamanca y la Junta de Castilla y León, con iniciativas vinculadas a la investigación, la innovación y la promoción agroalimentaria.

También se ha consolidado la apuesta por los food trucks y la oferta gastronómica en el boulevard del recinto, ampliando las posibilidades de ocio y disfrute para los visitantes.

De este modo, Salamaq ha ofrecido una imagen cada vez más completa del sector primario, con una importante presencia ganadera, una zona comercial y de maquinaria de carácter profesional y un espacio de encuentro que favorece el intercambio de contactos y el cierre de operaciones entre empresas y profesionales.

Más de 3,5 millones de visualizaciones en redes sociales

Salamaq 26 también ha experimentado un importante crecimiento en su dimensión digital.

Las publicaciones realizadas en Instagram, Facebook y TikTok durante los cinco días de feria han superado los 3,5 millones de visualizaciones, prácticamente el doble que el año pasado.

Más de 500.000 personas diferentes han sido alcanzadas por las publicaciones y los perfiles oficiales de Salamaq han incrementado en un 20 % el número de seguidores.

A estas cifras se suman las publicaciones realizadas a través de los canales de la Diputación de Salamanca, reforzando la difusión de la feria y su dimensión institucional.

Salamaq llega a todo el mundo a través de la Feria Virtual

La Feria Virtual de Salamaq ha permitido seguir desde cualquier lugar los concursos morfológicos, las jornadas profesionales, los showcookings y las subastas.

El seguimiento ha procedido principalmente de España, que concentra el 74 % de las visualizaciones, pero también se ha registrado audiencia en países como Portugal, Francia, Brasil, México, Argentina y Estados Unidos.

Las subastas han marcado un nuevo récord en retransmisiones, con más de 8.000 visualizaciones en directo, frente a las poco más de 5.000 del año pasado, lo que supone un incremento del 45 %. Los concursos morfológicos también mantienen un importante seguimiento virtual, con una media cercana a las 6.000 visualizaciones en el caso de Limusín y alrededor de 4.000 en Charolés.

La Feria Virtual permite además que estos contenidos sigan siendo consultados posteriormente, ofreciendo a los profesionales la posibilidad de revisar con mayor detenimiento los concursos, las jornadas y las subastas.

El presidente de la Diputación de Salamanca, Javier Iglesias, concluyó mostrado el "orgullo de una administración local, peque-

ña, como es la Diputación de Salamanca, en organizar un evento que traspasa fronteras en poner el valor el sector primario de nuestra economía". "Salamaq, tiene futuro y mucho recorrido aún, queremos que siga creciendo porque Salamanca y Salamaq son el punto de encuentro de los profesionales del campo. Hemos logrado una Feria con una gran fortaleza profesional para visualizar el sector primario, pero también es una Feria social para acercar el mundo rural al mundo urbano", concluyó Javier Iglesias.

De izq. a dcha. Luis Jimeno , Jesús Aguirre y José Ignacio Lobo.

SEMBRADORA AGUIRRE SD-T ARRASTRADA DE SIEMBRA DIRECTA DE DISCO

Con este nuevo modelo de disco, fruto de la experiencia e innovación en siembra directa, AGUIRRE se posiciona como fabricante integral de sembradoras para cultivos extensivos.

El modelo SD-T se fabrica en 3, 4, 4.5, 5 y 6 metros de anchura de trabajo y dadas las características de diseño de los cuerpos, las distancias de siembra pueden variar de 17,5 cm a 20 cm.

Además, dicho cuerpo consta de un sistema de regulación Nonstop de doble muelle unido a un paralelogramo individual, asegurando la máxima adaptación al terreno y favoreciendo el trabajo del monodisco de 18", todo ello sin necesidad de engrasador. La regulación de la presión de trabajo es hidráulica.

La bota de siembra es regulable en altura para adaptarse a todo tipo de condiciones y su lengüeta pisagranos asegura que la semilla se deposite en el fondo del canal de siembra.

El tapado se realiza mediante una rueda dentada de doble regulación.

Como en los modelos TD-T de siembra polivalente de reja con carburo de tungsteno, el modelo SD-T se comercializa para semilla o con dos distribuidores para abono y semilla (combinada). La versión ISOBUS, con distribuidor eléctrico de serie, posibilita el trabajo con gestión de dosificación variable y mapas de rendimiento previamente definidos por GPS.

Todas las opciones disponibles se pueden acoplar: tolva MEGA de 9.500 L., trazadores horizontales, enganche de bola y conjunto hidráulico autónomo.

Aguirre continúa evolucionando gracias a su gran experiencia en siembra.

CEREALES Y ABONOS GONZÁLEZ QUIROGA, S.L.
SERVICIOS AGRÍCOLAS & COMPRA Y VENTA DE CEREALES Y ABONOS
609033355 - 696983175
www.cerealesyabonos.com - lgonzalezquiroga@hotmail.com
GQ

RECAMBIOS ORIGINALES DE MASCHIO GASPARDO PARA MANTENER LA PRODUCTIVIDAD DE LA CAMPAÑA

Septiembre es un mes clave para la planificación de las próximas labores agrícolas. Tras la finalización de la cosecha en muchas zonas de la Península Ibérica, los profesionales del sector afrontan nuevos trabajos de preparación del terreno y puesta a punto de los equipos para las campañas de siembra de otoño

El verano trae consigo una mayor abrasión del terreno, especialmente en suelos secos y endurecidos, lo que incrementa el desgaste de los componentes de trabajo. Las incidencias más habituales no suelen estar relacionadas con grandes averías, sino con elementos sometidos a desgaste constante, como las cuchillas de fresadoras o gradas rotativas o las rejas de cultivador, que en esta época sufren un deterioro más acusado. Posteriormente, durante la campaña de siembra, también se registra una alta demanda de piezas como discos, ruedas compactadoras y muelles de tapado de las sembradoras. La sustitución preventiva de estos componentes resulta clave para mantener la productividad y evitar interrupciones en momentos críticos.

Diogo Monteiro. responsable de recambios de Portugal y José Manuel García, responsable de recambios de España; ambos de MASCHIO GASPARDO IBÉRICA.

-*"Cuando una máquina se detiene en plena campaña, el problema va mucho más allá de la reparación. Muchas labores cuentan con una ventana óptima de ejecución, y cualquier retraso puede afectar tanto a la eficiencia del trabajo como al resultado final"*, explica José Manuel García, responsable de recambios de España de MASCHIO GASPARDO IBÉRICA.

-La disponibilidad de recambios se ha convertido, por tanto, en un aspecto estratégico para los profesionales del sector agrario. Mantener la maquinaria en condiciones óptimas permite reducir el riesgo de incidencias y garantizar que los equipos respondan con la máxima eficacia cuando más se necesitan.

-*"La experiencia nos demuestra que muchas paradas durante la campaña están relacionadas con elementos de desgaste cuyo reemplazo podría haberse previsto"*, añade Diogo Monteiro, responsable de recambios de Portugal de MASCHIO GASPARDO IBÉRICA.

-Por ello, Monteiro recomienda realizar una revisión completa de la sembradora antes del inicio de la campaña y disponer de las piezas más expuestas al desgaste. *"Esperar a que aparezca una avería durante la siembra puede traducirse en pérdidas de tiempo y costes innecesarios. Contar con un stock mínimo de componentes críticos permite trabajar con mayor tranquilidad, garantizar la continuidad de la campaña y mantener la máquina en condiciones óptimas de rendimiento"*, señala.

Recambios que garantizan calidad

La calidad del recambio tiene una influencia directa en el rendimiento del equipo y, en consecuencia, en la eficiencia del trabajo. En equipos de siembra de precisión, componentes como discos de distribución, cuerpos de siembra, sistemas de sellado o elementos de transmisión intervienen en aspectos clave como la uniformidad de implantación, la dosificación de la semilla o la correcta colocación en el suelo.

Para ello, MASCHIO GASPARDO desarrolla una amplia gama de recambios originales diseñados específicamente para cada una de sus máquinas; desde elementos de desgaste hasta componentes mecánicos e hidráulicos, así como tecnologías diseñadas para aumentar la durabilidad de los equipos. Todas las piezas están concebidas para mantener las prestaciones, la compatibilidad y la fiabilidad para las que fue diseñado cada equipo.

"Los recambios originales de MASCHIO GASPARDO no son simplemente piezas de sustitución, cada componente se desarrolla con materiales de alta calidad, especificaciones certificadas y procesos de fabricación controlados, con el objetivo de mantener un nivel de resistencia, durabilidad y rendimiento que ofrece la máquina a lo largo de su vida útil", señala José Manuel García.

KWS OVNIS

LA REFERENCIA EN SANIDAD, PRODUCCIÓN Y PESO ESPECÍFICO.

TOLERANCIA VIROSIS

CEBADA

AVENA

AVENA PARA COPOS

LA REVOLUCIÓN DE LAS AVENAS

ALBATROS

HERNAN-VILLA

La empresa de **Semillas**

www.hernanvilla.es

MANEJO EN LA CONSERVACIÓN DE LA PATATA ALMACENADA

Luis Ferrero, asesor integral del cultivo de la patata.

Como ha sucedido en otros muchos sectores, de pocos años hacia acá ha habido un gran cambio en las formas de almacenaje, selección, sistemas de refrigeración, y productos empleados.

Este cambio por un lado se debe a los altos costes de material, energía, mano de obra (cara y muchas veces inexistente), prohibición de materias activas a nivel de antigerminantes, y, por otro lado, a nuevas variedades adaptadas a las necesidades de mercado.

Comenzando con la llegada del producto a los almacenes, se están sustituyendo las antiguas mesas de selección manuales por sistemas automáticos de selección, los cuales ahorran mano de obra, a la vez que hacen una selección mucho mas perfecta y con menos golpeo. Como ejemplo cabe destacar el CROP VISION de DOWNS, máquina de selección óptica capaz de separar a través de un Software patata óptima de patata con defectos (verdeo, cortadas, etcétera), además de objetos extraños, terrones y otras impurezas. Esta máquina ya está instalada en España en empresas patateras de referencia, como Floyma y Arampino en Salamanca, o Garlan y Alavesa de Patatas en el País Vasco.

Ya en el almacenamiento propiamente dicho, hace años los almacenes solo tenían equipos de ventilación forzada y alguno que otro, equipos individuales de frío. Se fue evolucionando y se añadieron a esos sistemas, sensores de CO_2 y humidificadores, todo controlado automáticamente. Con el tiempo se observó que muchas veces se tenía un exceso de horas de ventilación, lo que provocaba un gran gasto energético y mermas tanto en cantidad como en la calidad de la patata almacenada.

Esto unido a la prohibición de la materia activa antigerminante Clorprofam (CIPC), desencadenó que las casas comerciales de sistemas de almacenamiento investigaran en cómo conseguir sacar el CO_2 sin meter grandes volúmenes de aire exterior, los cuales deshidrataban la patata y a la vez eliminaban muy pronto los nuevos antigerminantes permitidos, con lo que había que retratar muy a menudo.

La clave fue la instalación de extractores de CO_2 (pequeños ventiladores situados en los pasillos técnicos, que a través de sensores comenzaban a extraer el CO_2 a partir de un nivel marcado, sin necesidad de abrir las ventanas) y equipos de frío.

Respecto a los equipos de frío, se están sustituyendo las variedades "de toda la vida", por otras capaces de poderse almacenar a más baja temperatura, por su estabilidad en azúcares, y sin perder la calidad culinaria, lo cual permite tener un mayor control en el crecimiento de los tallos, y unas menores mermas, ya que se hace mucho menos necesarias las horas de ventilación exterior. Además, se están sustituyendo los equipos de frío individuales por centrales de Agua Glicolada, las cuales desde una sola central puede enfriar varios almacenes, con la consiguiente disminución del gasto, lo que, unido a la instalación de sistemas de energía fotovoltaica en los almcenes, hace viables las inversiones.

Productos antigerminantes.

Como ya he comentado, una de las principales causas del cambio en los sistemas de almacenaje, y uno de los mayores quebraderos de cabeza de los almacenistas a fecha de hoy, es la eliminación de la materia activa estrella hace ya unos años. El Clorprofam, más conocido como CIPC, era un producto más o menos asequible, fácil de utilizar, ya que se conocía su funcionamiento y época y condiciones de aplicación a la perfección, además que muy efectivo y duradero (hasta 3 meses o incluso más sin necesidad de retratar).

A fecha de hoy hay varias materias activas en el mercado, ni mejores ni peores, simplemente, y con la experiencia adquirida en unas pocas campañas, productos que hay que solapar dependiendo de cada situación (llegada del producto al almacén, temperatura, estado de dormancia, y fecha de venta de las patatas). Lo que sí que es verdad, es que ninguno de ellos es tan efectivo como el CIPC, y en alguno de los casos, su aplicación resulta hasta 6 veces más cara.

-**Hidracida Maleica.** Es de aplicación en el campo, y se ha comprobado que ayuda mucho a controlar los tallos después en el almacén. Los agricultores tienen miedo de que produzca mermas en la producción, pero está visto que aplicado en el estado de tubérculo que marca el fabricante, esto no es así. Lo complicado en varias zonas de España, como Castilla, es que es difícil conseguir las condiciones óptimas de aplicación para que sea efectivo al 100%, ya que se necesita gran humedad y bajas temperaturas, cosas difíciles en los meses de Julio y Agosto, que es cuando se aplica.

- **Dimetilnaftaleno (DMN).** Este producto prolonga el estado de dormancia de la patata, es decir, es puramente preventivo. Funciona muy bien cuando no hay tallos y la temperatura del almacén es baja. Hay que tener cuidado en los posteriores tratamientos de que las patatas no hayan germinado aún. Además, reduce la merma, ya que disminuye la respiración de la patata y evita pérdida de peso, deshidratación y daños de presión.

-**Aceite de Menta**. Al contrario que el DMN, el aceite de menta precisa que los tallos estén apuntando, ya que este producto es curativo. Quema el tallo y le inhibe. Hay que buscar el punto óptimo de aplicación, ya que si hay tallos grandes, puede inhibir la brotación hacia el exterior, pero favorece los tallos internos, con el consiguiente problema de calidad.

-**Aceite de naranja.** El aceite de naranja es menos duradero que el resto, pero tiene mucha capacidad y rapidez de quemar tallos existentes, lo que para finales del ciclo de almacenaje, unido a que es más económico y sin plazo de seguridad, hace que sea una gran opción de cara a preparar la patata para la salida al mercado.

LUIS FERRERO
Asesor Integral del cultivo de la Patata
Instagram: @luis_ferrero_agro

Abiomed

Soluciones naturales para un almaceamiento más seguro

Tratamientos en almacenes de patata mediante

TERMONEBULIZACIÓN

BIOX·M®
Aceite de menta 94,9%

1,4SIGHT®
1,4-dimetilnaftaleno 98%

ARGOS®
Aceite de naranja 84,32%

- Eficacia comprobada
- Respeto por el medio ambiente
- Mayor conservación de la patata
- Aplicación mediante termonebulización

Nos adaptamos a cualquier situación de almacenamiento

Solicite asesoramiento sin compromiso para la planificación de los tratamientos

Tlfn. 923 19 37 27 | info@abiomed-higiene.com | www.abiomed.es

EL FUTURO VUELVE A SEMBRARSE

Agronomía, bioestimulación e innovación para afrontar con confianza una nueva campaña

Antonio Torres , junto al equipo de CEAVALL.

Cada nueva sementera representa mucho más que el comienzo de una campaña. Es el momento de volver a mirar nuestras parcelas, valorar lo aprendido y tomar muchas decisiones que acompañarán al cultivo durante los próximos meses.

La agricultura de Castilla y León sabe bien lo que significa adaptarse. Nuestros agricultores llevan generaciones haciéndolo: incorporando nuevas variedades, modernizando la maquinaria, mejorando las técnicas de cultivo y aprovechando los avances que la investigación y la experiencia han ido poniendo a disposición del sector.

Hoy ese proceso continua, probablemente a mayor velocidad que nunca. Tenemos por delante importantes retos ; una climatología cada vez más irregular, periodos de sequía y temperaturas extremas, la necesidad de aprovechar mejor el agua y los nutrientes, conservar la calidad de nuestros suelos y responder a unas exigencias medioambientales crecientes.

Pero junto a estos retos también aparecen nuevas oportunidades y herramientas. Disponemos de un mayor conocimiento sobre nuestros suelos y sobre nuestros suelos y sobre la fisiología de las plantas, nuevas variedades, fertilizantes, microorganismos beneficiosos, herramientas digitales, teledetección y tecnologías capaces de ayudarnos a conocer mejor lo que sucede en nuestras parcelas.

Por eso, ante una nueva sementera, desde CEAVALL. Queremos trasladar un mensaje de confianza; No podemos decidir como vendrá la campaña, pero si podemos hacer mucho para que nuestros suelos y cultivos estén mejor preparados para afrontarla.

Preparar el suelo, es preparar el cultivo.

En una agricultura cada vez mas tecnológica, una de nuestras principales herramientas continua estando bajo nuestros pies. El suelo sigue siendo nuestro primer aliado. Conocer su pH, contenido en materia orgánica, disponibilidad de nutrientes, estructura o capacidad para almacenar agua permiten tomar decisiones más acertadas. Las analíticas de suelo siguen siendo una herramienta fundamental y hoy pueden complementarse con mapas, sensores e imagines que permiten conocer incluso la variabilidad existente dentro de una misma parcela. Pero además de hablar de fertilidad, cada vez prestamos mayor atención a la salud del suelo.

Un suelo bien estructurado, con materia orgánica, actividad biológica y capacidad para favorecer un buen desarrollo radicular crea mejores condiciones para que la planta pueda aprovechar el agua y los nutrientes.

Rotaciones con leguminosas, colza o cártamo sumado a un adecuado manejo de los restos de cosecha, conservación de la materia orgánica o prevención de compactaciones son prácticas conocidas que adquieren todavía más importancia ante una climatología irregular. Porque innovar no significa necesariamente abandonar aquello que sabemos que funciona. Muchas veces consiste en conocerlo y utilizarlo mejor.

Una buena campaña comienza con una buena implantación del cultivo.

Los primeros días de vida del cultivo son decisivos. Una nascencia homogénea y un correcto establecimiento permiten afrontar las siguientes fases desde una mejor posición. Por ello, la elección de la semilla y de la variedad, la preparación del terreno, el empleo de semilla certificada, la profundidad de siembra y las condiciones que rodean a la germinación merecen una atención especial. También debemos mirar hacia abajo. Durante la campaña observamos aquello que ocurre sobre la superficie: nascencia, ahijamiento, desarrollo vegetativo, floración o llenado del grano. Sin embargo, una parte fundamental de lo que determinará la respuesta del cultivo está sucediendo donde no podemos verla; en la raíz.

Un sistema radicular correctamente desarrollado permite explora un mayor volumen de suelo y aumenta las posibilidades de acceder al agua y a los nutrientes disponibles. En nuestros secanos esta capacidad cobra todavía mayor importancia. Cuando las precipitaciones escasean, cada centímetro de suelo que las raíces son capaces de explorar puede convertirse en un aliado. Y alrededor de esas raíces encontramos un mundo que estamos comenzando a conocer mucho mejor: la rizosfera, ese espacio de interacción entre suelo, raíces y microorganismos que desempeña un papel fundamental en numerosos procesos relacionados con la nutrición vegetal. Precisamente aquí se esta abriendo uno de los campos de innovación más interesantes para los próximos años.

Bioestimulación: Preparar mejor la planta.

La bioestimulación ha experimentado un importante desarrollo durante los últimos años y está llamado a convertirse en una herramienta cada vez más presente dentro de las estrategias agronómicas. Pero conviene entender correctamente que significa bioestimular. No se trata simplemente de aportar más nutrientes. La bioestimulación busca actuar sobre procesos naturales, la de la planta y de su entorno para favorecer aspectos como la eficiencia en el uso de los nutrientes, la tolerancia frente a determinados estreses abióticos o la disponibilidad de nutrientes en el suelo y la rizosfera. El concepto resulta especialmente interesante ante las condiciones que encontramos cada vez con mayor frecuencia en nuestros campos. Sequía, temperaturas extremas o situaciones que dificultan la absorción de nutrientes pueden alterar profundamente el desarrollo del cultivo.

Por ello, estamos pasando de preocuparnos únicamente por alimentar correctamente a la planta , a preguntarnos también cómo podemos ayudarla a aprovechar mejor los recurso disponibles y es-

tar mejor preparada frente al estrés. Aminoácidos, bacterias fijadoras de nitrógeno, extractos de algas, sustancias húmicas y fúlvicas además de diferentes microorganismos beneficiosos , forman parte de un campo de investigación e innovación que continua avanzando.

Tratamientos de semilla, aplicaciones dirigidas al desarrollo radicular y estrategias destinadas a favorecer la interacción entre planta, microorganismos y suelo abren nuevas posibilidades para acompañar al cultivo desde la nascencia. La raíz vuelve así a convertirse en protagonista. Favorecer un sistema radicular capaz de explorar correctamente el suelo puede contribuir a que la planta utilice mejor los recursos que tiene a su disposición y llegue mejor preparada a aquellos momentos en los que las condiciones ambientales sean menos favorables. La bioestimulación no sustituye una buena agronomía, la complementa. No puede corregir por si sola una estructura de suelo deficiente, una mala implantación o una estrategia de fertilización incorrecta. Su verdadero potencial aparece cuando se integra adecuadamente con el resto del manejo. El futuro, por tanto, no debería consistir simplemente en utilizar más bioestimulantes, sino en bioestimular mejor; saber que queremos conseguir, que herramienta utilizar y cuál es el momento adecuado para hacerlo.

Fertilizar mejor, para aprovechar más.

También nuestra manera de entender la nutrición vegetal está evolucionando. El objetivo continua siendo proporcionar al cultivo los nutrientes que necesita, pero cada vez cobra mayor importancia conseguir que pueda aprovecharlos con mayor eficiencia.

Los fertilizantes de eficiencia mejorada, los inhibidores de la ureasa y de la nitrificación, el fraccionamiento de determinadas aplicaciones o la sherramientas de agricultura de precisión ofrecen nuevas posibilidades para ajustar la nutrición a las necesidades del cultivo y a las características de cada parcela. Probablemente debamos dejar de considerar fertilización y bioestimulación como dos mundos independientes. Nutrición, desarrollo radicular, disponibilidad de nutrientes, actividad de la rizosfera y fisiología vegetal están estrechamente relacionados.

Podemos avanzar hacia estrategias en las que primero conozcamos nuestro suelo; ajustemos después la nutrición a sus características y a las necesidades del cultivo; favorezcamos un buen establecimiento y desarrollo radicular y utilicemos la bioestimulación en aquellos momentos en los que pueda aportar una respuesta concreta. No se trata necesariamente de realizar más intervenciones, se trata de conseguir que cada intervención tenga un objetivo agronómico claro y eficiente.

Rotaciones y variaciones: Utilizar la agronomía a nuestro favor.

No todas las innovaciones llegan dentro de un envase o aparecen en una pantalla. La rotación continua siendo una de las herramientas agronómicas más importantes que tenemos a nuestra disposición. Alternar cereales , oleaginosas y leguminosas permite diversificar sistemas radiculares, romper determinados ciclos de malas hierbas, plagas y enfermedades para aprovechar de manera diferente los recursos del suelo.

Las leguminosas, además, introducen en la rotación el enorme valor de la fijación biológica de nitrógeno mediante su asociación con microorganismos. A la hora de preparar la sementera quizá debamos, por tanto, hacernos dos preguntas: Que queremos sembrar esta campaña y que rotación queremos construir para los próximos años. El nuevo escenario también invita a mirar hacia cultivos que hasta ahora han tenido poca presencia en nuestros campos, como el cártamo, una alternativa que puede abrir nuevas posibilidades de diversificación en nuestros secanos.

También la elección varietal resulta fundamental. La mejora genética continua proporcionando nuevos materiales, pero elegir correctamente exige mirar más allá del potencial productivo. Adaptación al ciclo, comportamiento frente a enfermedades, resistencia al encamado, precocidad y estabilidad ante diferentes condiciones ambientales pueden ser determinantes. Los ensayos realizados en nuestras propias condiciones agroclimáticas constituyen, por ello, una información especialmente valiosa. La innovación tiene que llegar al campo y demostrar allí su utilidad.

Tecnología para conocer mejor nuestras parcelas.

La digitalización ofrece otra oportunidad extraordinaria. Satélites, sensores, mapas de rendimiento, sistemas de posicionamiento y maquinaria capaz de modificar dosis mientras trabaja, permiten observar diferencias que hace algunos años resultaban mucho más difíciles de detectar. Pero la agricultura de precisión no consiste solo en acumular datos. Su verdadero valor aparece cuando conseguimos convertir información en decisiones agronómicas. Una imagen de satélite puede detectar una diferencia dentro de una parcela. Después debemos entrar en ella y comprender que esta sucediendo.

Un mapa puede mostrarnos distintas zonas de comportamiento. El siguiente paso consiste en preguntarnos por que existen esas diferencias y que podemos hacer con esa información. Y una máquina puede aplicar dosis variables, pero siempre necesitaremos conocimiento agronómico para decidir qué aplicar, donde hacerlo y con qué objetivo. La tecnología no sustituye al agricultor ni al técnico. Amplia su capacida para observar , comprender y decidir.

Innovar también significa probar.

No todas las nuevas soluciones funcionaran igual en todos los suelos, cultivos o campañas. Eso no debe ser un freno para innovar, sino una invitación a hacerlo correctamente. Probar una nueva estrategia en una parte de la parcela, mantener una zona testigo, comparar tratamientos y observar la nascencia, el desarrollo del cultivo y su respuesta a lo largo de la campaña es una excelente manera de incorporar innovación. El agricultor siempre ha experimentado y ahora dispone de más herramientas para medir, comprar y aprender. Por eso , innovar no significa utilizar todo lo nuevo. Significa identificar aquello que puede mejorar nuestra agricultura y aprender a utilizarlo en nuestras condiciones.

Una nueva sementera para mirar adelante.

Cada sementera comienza con una dosis de incertidumbre , siempre ha sido así. No sabemos cómo se repartirán las lluvias durante los próximos meses, que temperaturas tendremos en primavera o que dificultades tendremos durante el ciclo. Pero incertidumbre no significa falta de capacidad para actuar. Podemos conocer y cuidar mejor nuestros suelos y diseñar rotaciones más equilibradas. Elegir variedades adaptadas y certificadas favorecerán una buena implantación y un sistema radicular preparado para explorar el terreno. Avanzar hacia una fertilización más eficiente que aprovéchelas posibilidades de la bioestimulación y de los microorganismos. Y utilizar la tecnología para conocer mejor nuestras parcelas.

Tenemos en definitiva, una caja de herramientas agronómicas cada vez mayor. Ninguna resolverá por si sola los problemas de una campaña . Su verdadero potencial aparecerá cuando sepamos combinarlas con algo que nuestros agricultores poseen desde hace generaciones ; conocimiento, experiencia y capacidad de adaptación.

La agricultura de Castilla y León ha demostrado muchas veces que sabe evolucionar. Ante esta nueva sementera debemos volver a hacerlo con confianza, aprovechando el conocimiento acumulado y manteniendo la puerta abierta a aquellas innovaciones que nos permitan producir mejor y preparar nuestros cultivos para los nuevos retos.

Desde CEAVALL estamos convencido de que tradición, conocimiento e innovación deben caminar juntos. Porque cuando una sembradora vuelve a entrar en nuestros campos no comienza solamente una nueva campaña. Comienza otra vez la ilusión de ver nacer el cultivo, de acompañarlo durante meses y de esperar que todo el trabajo realizado encuentre su recompensa. ¡¡¡ El futuro vuelve a sembrarse !!!

Antonio Torres . CEAVALL

LA INNOVACIÓN TAMBIÉN SE SIEMBRA

Nuevas variedades, investigación y selección para cultivos cada vez mejor adaptados

Cuando llega el momento de sembrar, podemos elegir el cultivo, ajustar la fecha, preparar el suelo o diseñar la fertilización. Pero hay una decisión que condicionará todo lo que hagamos después: qué variedad ponemos en nuestra parcela.

Y no siempre la variedad que más produce en unas condiciones determinadas es necesariamente la mejor elección.

Regularidad entre campañas, adaptación a nuestra zona, ciclo, resistencia al encamado, comportamiento frente a enfermedades, capacidad de implantación o calidad final son características que debemos valorar junto al potencial productivo.

Detrás de las nuevas variedades existe un enorme trabajo de investigación. Durante años se seleccionan, comparan y evalúan nuevos materiales en diferentes ambientes hasta encontrar aquellos capaces de aportar mejoras respecto a los que ya conocemos.

En trigo y cebada, esta evolución está permitiendo disponer de variedades con diferentes ciclos y comportamientos frente a enfermedades, encamado y situaciones ambientales diversas. El objetivo ya no es únicamente alcanzar grandes producciones en condiciones favorables, sino conseguir también estabilidad cuando la campaña no acompaña tanto.

En colza, la evolución varietal está siendo igualmente importante. Cada campaña encontramos nuevos híbridos que buscan mejorar aspectos como el vigor inicial, la implantación, la adaptación del ciclo, la sanidad, la resistencia al desgrane o la capacidad para desenvolverse ante diferentes condiciones ambientales.

La avena, quizá con menos protagonismo, tampoco se ha quedado atrás. Las nuevas variedades buscan combinar producción, sanidad, resistencia al encamado y adaptación, pero también características de calidad orientadas a destinos específicos. Es el caso de las variedades aptas para la elaboración de copos, que abren nuevas posibilidades para un cultivo tradicional que puede encontrar oportunidades en mercados cada vez más especializados.

También debemos mantener la mirada abierta a otros cereales como el triticale y el centeno. La aparición de nuevos materiales, con mejoras en adaptación, sanidad, estabilidad y comportamiento agronómico, amplía las posibilidades para introducirlos en determinadas explotaciones y diversificar nuestras rotaciones.

Mención aparte merece la cebada maltera, un cultivo que está abriéndose paso en nuevas zonas y que demuestra perfectamente por qué la elección varietal no puede basarse exclusivamente en el rendimiento. En este caso, además de producir, es necesario alcanzar unos parámetros de calidad específicos para su destino industrial. Elegir variedades adecuadas y adaptar el manejo del cultivo a ese objetivo abre una posibilidad diferente para nuestras explotaciones y pone de manifiesto cómo la investigación varietal puede acercar el campo a nuevos destinos.

Pero disponer de más variedades también hace más importante saber elegir.

Los ensayos de campo constituyen aquí una herramienta fundamental. Observar un material durante varias campañas y en diferentes localizaciones permite conocer algo quizá más importante que un buen resultado puntual: su regularidad.

También están evolucionando las herramientas utilizadas para desarrollar y seleccionar nuevas variedades. El análisis de grandes cantidades de información, nuevas técnicas de selección, herramientas digitales, cámaras y sensores capaces de medir características de miles de plantas permiten avanzar cada vez con mayor precisión.

El resultado es un abanico de posibilidades cada vez mayor para el agricultor.

Por eso, quizá deberíamos dejar de preguntarnos únicamente «¿cuál produce más?» y empezar a preguntarnos «¿cuál se adapta mejor a mi explotación y al destino que buscamos?».

Porque elegir variedad no consiste simplemente en buscar una ganadora.

Consiste en encontrar la adecuada para cada campo y para cada objetivo.

Antonio Torres. CEAVALL.

mas seeds
ACT TOGETHER FOR A CHANGING AGRICULTURE

CATÁLOGO OTOÑO

Consulta nuestro catálogo en:
www.masseeds.es

CONTACTO
David Roca
+34 681 15 57 91
d.roca@maisadour.com

masseeds
ACT TOGETHER FOR A CHANGING AGRICULTURE

LA SEQUÍA Y LA ACTIVIDAD TORMENTOSA DE ESTE AÑO ELEVAN LA PREVISIÓN DE INDEMNIZACIONES EN CASTILLA Y LEÓN A CASI 76 MILLONES DE EUROS

Aguilar de Campos (VALLADOLID)

El año 2026 se está caracterizando por una gran variabilidad climática con alternancia de períodos de precipitaciones muy intensas (como las ocurridas entre enero y marzo, que afectaron sobre todo a Andalucía donde se batieron todos los récords hasta el momento) con otros de sequía o ausencia casi total de lluvias. Además, en cuanto a las temperaturas, han predominado los valores muy elevados, con diversas olas de calor que han afectado a prácticamente a toda la Península, aunque se han producido bajadas puntuales en marzo y mayo ocasionando algunos daños por helada. Las altas temperaturas del verano han contribuido a la aparición de graves incendios que este año han afectado a un total de alrededor de 17.000 hectáreas.

En total, con todo esto, la superficie agrícola siniestrada, hasta el momento, a nivel nacional, ya supera la cifra de 1.300.000 hectáreas, con una previsión de indemnizaciones de más de 434 millones de euros. Las líneas más afectadas a la fecha son los cultivos herbáceos con una estimación de 80 millones de euros, frutales con 68 millones y uva de vino con 48 millones. También son importantes el conjunto de las hortalizas con casi 40 millones de euros y el caqui y los cítricos con estimaciones que rondan los 20 millones cada uno.

En el caso concreto de Castilla y León, la situación refleja muy bien lo descrito anteriormente. La superficie declarada con siniestro este año se reparte entre daños por sequía, con cerca de 276.000 hectáreas afectadas y daños producidos por la intensidad tormentosa, con casi 142.570 hectáreas (la mayor parte debidas a episodios de pedrisco). Además, este año también se han registrado en la región daños por helada y por fauna, en torno a 14.000 hectáreas cada uno, sin olvidar los siniestros provocados por los incendios de este verano, con casi 4.000 hectáreas declaradas con siniestro. En total, casi 493.500 hectáreas con daños.

Los cultivos herbáceos son los más afectados por la adversidad meteorológica con alrededor de 470.000 hectáreas reclamadas con siniestro (sobre todo cereal de invierno). La estimación de indemnización, teniendo en cuenta los eventos climáticos ocurridos hasta el momento, alcanzan los 38 millones de euros. A continuación, el viñedo cuenta con más de 12.500 hectáreas dañadas y una indemnización prevista que superará los 11 millones. También este año los cultivos industriales no textiles (la remolacha azucarera fundamentalmente) han sufrido daños, con aproximada mente 5.600 hectáreas afectadas.

En total, las indemnizaciones estimadas en la comunidad autónoma de Castilla y León derivadas de la adversidad meteorológica de este año, alcanza casi los 76 millones de euros.

Seguro de cultivos herbáceos

Precisamente ahora, con la llegada del otoño da comienzo el periodo para contratar el seguro de cultivos herbáceos, a través del cual el agricultor que lo desee puede proteger producciones como el trigo, la cebada, la avena, el centeno, el arroz, el girasol, el maíz, el garbanzo, la lenteja o la judía, entre otros cultivos, y cuenta con coberturas frente a los daños provocados por los riesgos de pedrisco, incendio, no nascencia y no implantación, riesgos excepcionales (fauna silvestre, inundación-lluvia torrencial, lluvia persistente y viento huracanado) y resto de adversidades climáticas..

Ahora es el momento de suscribir los módulos 1 y 2, que son las opciones de este seguro que ofrecen cobertura frente al riesgo de sequía (a través del denominado "resto de adversidades climáticas"), un fenómeno que, de forma más o menos severa, se ha repetido hasta convertirse en el riesgo que, junto con el pedrisco, más daños ha generado en los últimos años. El módulo 1 ofrece al agricultor garantías básicas frente a todos los riesgos a nivel de explotación, por lo que supone una opción más ajustada en precio. El módulo 2, o módulo "todo riesgo", como lo apodan los asegurados, también tiene todos los riesgos garantizados, pero ofrece coberturas por parcela y por explotación.

Para apoyar al seguro de cultivos herbáceos, y manteniendo su compromiso de calidad con los agricultores y ganaderos, Agroseguro promueve de nuevo la bonificación del 5% para los agricultores que hayan contratado los módulos 1 ó 2 en secano en la anterior cosecha y ahora lo renueven en las condiciones que marca esta línea de seguro. En el caso concreto de la comunidad autónoma de Castilla y León, para obtener esta bonificación, los productores de cereal de invierno, leguminosas y oleaginosas (cártamo, girasol, lino semilla y camelina) tienen hasta el 15 de noviembre de 2026 para formalizar la póliza. A partir de esta fecha, el periodo para contratar las modalidades de otoño del seguro continuará abierto, si bien ya no contará con esta bonificación.

Frutos secos, olivar y uva de vino

También es ahora el momento de renovar otros seguros como el de frutos secos y olivar, desde el 1 de septiembre; y, a partir del 1 de noviembre, el de uva de vino. Este seguro cuenta con coberturas frente a los riesgos de helada, pedrisco, riesgos excepcionales (fauna silvestre, incendio, inundación-lluvia torrencial, lluvia persistente y viento huracanado) y resto de adversidades climáticas. Además, en Denominación de Origen, vinos de pago y viñedo de características específicas se cubren los daños en calidad ocasionados por los riesgos de helada y pedrisco.

Las próximas semanas son importantes para la seguridad con la que los productores afrontarán la próxima cosecha. La situación provocada por el cambio climático está confirmando año tras año la utilidad, solvencia y solidez del sistema de seguros agrarios para resistir situaciones complicadas.

Agrocaser

Sabemos cuidar de nuestras raíces

Nacimos para dar soluciones en el ámbito rural y gracias a nuestra experiencia contamos con una línea de seguros que cubren tus necesidades profesionales y personales.

- Explotaciones agropecuarias
- Multirriesgo de ganado
- Nueva gama Caser Hogar
- Caser Salud
- Turismo Rural
- Tractores y maquinaria agrícola
- Responsabilidad Civil Agrocaser
- Seguros agrarios combinados
- Seguros complementarios

Si deseas información sobre estos productos consulta en tu oficina más cercana.

628 987 460 | Atención exclusiva para Empresas y Autónomos

902 454 455 | Atención personalizada para Particulares: seguros de Auto, Salud, Hogar y Vida

caser seguros

NANTA REFUERZA SU APUESTA POR LA INNOVACIÓN EN SALAMAQ 2026

La participación de Nanta en Salamaq 2026 ha puesto de nuevo de manifiesto el compromiso de la compañía con el desarrollo de soluciones innovadoras para los sectores porcino, ovino y vacuno de carne, con herramientas y servicios orientados a mejorar la rentabilidad, la sostenibilidad y el bienestar animal de las explotaciones

Celebrada del 3 al 7 de septiembre en el Recinto Ferial de Salamanca, Salamaq se consolida un año más como uno de los principales puntos de encuentro para los profesionales del sector agroganadero nacional. En este contexto, el stand de Nanta, líder en piensos compuestos, se convirtió en un espacio para el intercambio de conocimiento, la presentación de novedades y el contacto directo con clientes, técnicos y productores.

Oscar Gorostiaga de NANTA, junto al Presidente de la Diputación de Salamanca, Javier Iglesias, en la visita inaugural de SALAMAQ26.

Durante la feria, la compañía presentó diferentes novedades destinadas a dar respuesta a algunos de los principales retos que afrontan actualmente las explotaciones ganaderas. Nanta mostró sus últimas propuestas en nutrición animal, acompañadas de un amplio porfolio de servicios técnicos y de asesoramiento que refuerzan el valor añadido de su oferta.

Innovación en porcino

En el ámbito del porcino, Nanta volvió a destacar su marca **Nantiber,** una solución diseñada para obtener productos de alta calidad de carne sin dejar de lado la eficiencia productiva y el cuidado de la salud animal. Estos factores permiten a los ganaderos afrontar con mayores garantías los actuales desafíos productivos y sanitarios. La propuesta se completa con el asesoramiento especializado de los servicios técnicos de la empresa, que acompañan al productor en la correcta implementación de las estrategias nutricionales en la explotación.

La presencia de Nanta en Salamaq también estuvo marcada por la transferencia de conocimiento. La compañía organizó los IX Encuentros Profesionales del Porcino Ibérico, centrados en los principales retos sanitarios del sector bajo el título «Problemas respiratorios, metabólicos y PPA. ¿En qué punto estamos?». La jornada reunió a destacados especialistas y profesionales para analizar la situación actual del porcino ibérico y abordar aspectos clave relacionados con la salud y la rentabilidad de las explotaciones.

Nuevas soluciones para el sector ovino

En ovino, Nanta presentó **BestCor**, una solución integral que combina nutrición, sanidad, manejo y análisis de datos para favorecer una transición más eficiente al cebadero. La llegada de los corderos al cebadero constituye una fase crítica del ciclo productivo, en la que se concentran algunos de los principales desafíos para las explotaciones. El estrés, la adaptación a un nuevo entorno, los cambios de alimentación y la presión sanitaria pueden afectar al arranque de los animales y comprometer los resultados posteriores.

Junto al programa, la compañía puso en valor la importancia de sus servicios de acompañamiento técnico, orientados a maximizar el rendimiento de las explotaciones y apoyar a los ganaderos en ámbitos como la alimentación, la gestión productiva y el bienestar animal.

Avances para el vacuno de carne

El vacuno de carne también tuvo un papel protagonista en la presencia de Nanta en Salamaq 2026. La compañía presentó la gama **Opticar**, desarrollada para responder a las necesidades actuales de las explotaciones de cebo y producción de carne.

La gama permite seleccionar el pienso en función de la edad y el peso de entrada, así como de la condición genética de los animales. Estos factores determinarán también la duración del programa y el peso final del ternero que se busca obtener.

Opticar pone en valor el diseño de los piensos de Nanta y su propuesta de Valor Seguro, basada en formulaciones y aditivos específicos que ayudan a proteger la salud de los animales durante las diferentes fases productivas. Este enfoque adquiere especial relevancia en el actual contexto de elevados precios de los pasteros, en el que asegurar un correcto arranque y una óptima entrada al cebo resulta clave para maximizar el potencial productivo de los animales.

Por otro lado, la marca recordó a los ganaderos que dispone de diferentes soluciones de alimentación para vacuno extensivo que, tras una primavera y un verano marcados por la escasez de forrajes, permiten optimizar la alimentación de las vacas nodrizas, contener los costes de mantenimiento y contribuir a una gestión más rentable de las explotaciones. Entre ellas destaca **Vaquinanta Fertiplus**, uno de los principales referentes de la compañía y un producto consolidado en el mercado.

En paralelo, Nanta organizó los IX Encuentros Profesionales del Vacuno de Carne, bajo el lema «Vacuno de carne, sector en crecimiento: amenazas y oportunidades». La mesa redonda abordó cuestiones estratégicas para el futuro del sector, como la Política Agraria Común, la sostenibilidad, la disponibilidad de materias primas, las enfermedades emergentes y el impacto de determinadas decisiones regulatorias europeas.

Estas jornadas permitieron reunir a representantes de diferentes ámbitos de la cadena de valor para compartir puntos de vista y reflexionar sobre los desafíos y oportunidades que marcarán la evolución del vacuno de carne en los próximos años.

Mucho más que productos: servicios para impulsar la rentabilidad

Junto a las novedades nutricionales, Nanta aprovechó Salamaq 2026 para reforzar el conocimiento de sus servicios de valor añadido. La compañía continúa apostando por un modelo basado en la proximidad al ganadero, combinando soluciones nutricionales con asesoramiento especializado, programas de seguimiento técnico, herramientas digitales y servicios enfocados a mejorar la eficiencia de las explotaciones.

Esta visión integral permite ofrecer respuestas adaptadas a las necesidades específicas de cada producción y contribuir a mejorar la rentabilidad, la sostenibilidad y la resiliencia de las explotaciones ganaderas.

Una experiencia muy positiva

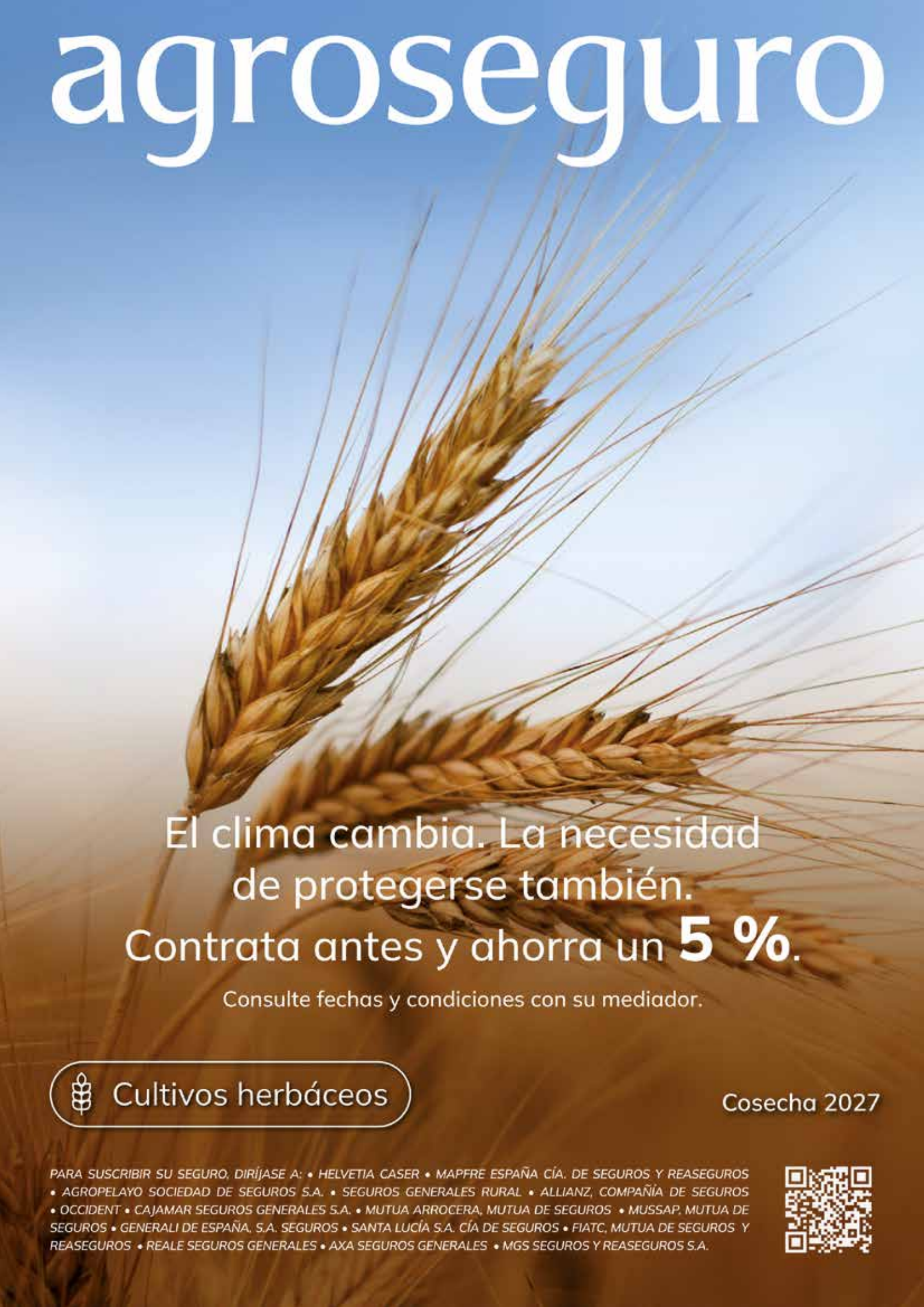
La valoración de la participación de Nanta en Salamaq 2026 ha sido especialmente positiva. El stand de la compañía registró una elevada afluencia de visitantes durante toda la feria y se consolidó como punto de encuentro para clientes, distribuidores, veterinarios y otros profesionales del sector.

El interés mostrado por las novedades presentadas y la participación en las jornadas técnicas reflejan la importancia de la innovación y la transferencia de conocimiento para el futuro de la ganadería.

La compañía destaca especialmente la oportunidad que ofrece Salamaq para mantener un contacto directo con los profesionales del sector, conocer sus inquietudes y compartir experiencias que contribuyan al desarrollo de una ganadería cada vez más eficiente, sostenible y preparada para afrontar los retos futuros.

Con esta participación, Nanta reafirma su compromiso con el sector ganadero español y su apuesta por la innovación, el conocimiento técnico y la cercanía al cliente como pilares fundamentales para seguir construyendo el futuro de la producción animal.

agroseguro



El clima cambia. La necesidad de protegerse también.
Contrata antes y ahorra un **5 %**.

Consulte fechas y condiciones con su mediador.

Cultivos herbáceos

Cosecha 2027

PARA SUSCRIBIR SU SEGURO, DIRÍJASE A: • HELVETIA CASER • MAPFRE ESPAÑA CÍA. DE SEGUROS Y REASEGUROS • AGROPELAYO SOCIEDAD DE SEGUROS S.A. • SEGUROS GENERALES RURAL • ALLIANZ, COMPAÑÍA DE SEGUROS • OCCIDENT • CAJAMAR SEGUROS GENERALES S.A. • MUTUA ARROCERA, MUTUA DE SEGUROS • MUSSAP, MUTUA DE SEGUROS • GENERALI DE ESPAÑA, S.A. SEGUROS • SANTA LUCÍA S.A. CÍA DE SEGUROS • FIATC, MUTUA DE SEGUROS Y REASEGUROS • REALE SEGUROS GENERALES • AXA SEGUROS GENERALES • MGS SEGUROS Y REASEGUROS S.A.

aGrae CumpLex

cumple, cuida y gana tranquilidad.

Cumple la norma, cuida tu explotación, gana tranquilidad

Con aGrae cumplex ejecuta la normativa y recibe el asesoramiento técnico esencial, sin papeleos ni complicaciones.

Todo incluido:

- ✓ 2 visitas técnicas que te acompañan de principio a fin **
- ✓ Muestreo de suelo representativo **
- ✓ Análisis completos de suelo y estiércol.
- ✓ Asesoramiento técnico y plan de abonado necesario.
- ✓ Soporte agronómico telemático cuando lo necesites*

Pensado para explotaciones como la tuya

- ·Hasta 300ha – 4 UHM *
- ·Adaptado a los requisitos del RD Nutrición Sostenible

*Unidades Homogéneas de Muestreo

**Consulta otras condiciones

Precio

1350 € + IVA

➡ Una inversión pequeña para ganar seguridad, cumplimiento y tranquilidad durante toda la campaña.

Tu explotación al día. Tu PAC asegurada. Tu mente tranquila.

Consulta condiciones: info@agrae.es | 644 347 816