



# EMPRESAS AGRARIAS

Nº 98 Abril/Mayo 2026

de Castilla y León

## Especial VIÑA 2026

# MILDICUT<sup>®</sup> MAX

Fungicida

NUEVO

### Protección total contra el mildiu de la vid

- Acción sistémica y contacto
- Potente protección del racimo
- Efecto translaminar y esporicida



#### Posicionamiento:

El intervalo entre aplicaciones será de 8-10 días con dosis: 3,5 l/ha y de 12-14 días con dosis: 4,5 l/ha. Aplicar desde BBCH 15 hasta la maduración de los frutos BBCH 81-89.





# Cultiva tu ahorro con Iberdrola



Plan  
Regantes

La solución más eficiente y limpia para tu explotación.

Disfruta de 8h al **mejor precio** los días entre semana y 24h los fines de semana.

Y con **Smart Solar**, súmale el ahorro de la energía 100% renovable del sol.



Infórmate en el:  
900 400 999

125  Iberdrola

**Edición**

LUCIO FERNÁNDEZ CHOYA

**Redacción**

ENRIQUE PALOMO MARIANO  
enrique@empresaagraria.com

@enripalomo @enriquepalomomariano

**COLABORADORES**

Larry José Lara.  
Mikel Esparza.  
Maria Adanez.  
Aurelio Martín  
Elena Domingo.  
Ana Plaza.  
Ignacio Mucientes.  
Jéssica Hernández.

**Dirección comercial y publicidad**

LUCIO FERNÁNDEZ CHOYA  
Plaza Circular nº 11 - 4º C  
47005 Valladolid  
Móvil: 625 696654  
E-mail:  
luciofernandezchoya65@gmail.com

Búscame en:



**Maquetación**

Mª DEL MAR ATANES  
maratanes@telefonica.net

**Fotografía**

ENRIQUE PALOMO / JAVIER FUERTES

**Preimpresión e Impresión**

CAMUS IMPRESORES, S.L.

**Distribución**

GRUPO LINCE GUPOST

**Tirada**

10.000 ejemplares.

**Dpto. Legal**

VA321-2015

**Revista de distribución gratuita**

Reservados todos los derechos.  
Queda prohibida la total o parcial reproducción,  
por cualquier procedimiento, del contenido  
de esta revista sin autorización por escrito  
de Empresa Agraria de Castilla y León.

*\* A efectos de lo dispuesto en la Ley Orgánica 15/1999 de Protección de Datos de Carácter Personal, le informamos que su dirección postal está incorporada a un fichero cuyo responsable es EMPRESA AGRARIA DE C y L, con domicilio social en Plaza Circular, nº 11 - 4º C - 47004 VALLADOLID. El manejo del fichero lo realiza GUPOST Marketing Directo, siendo este fichero destruido cada vez que se realiza un envío con carácter gratuito para el destinatario. Para ejercer los derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición, dirijase por escrito a la dirección señalada.*

# SUMARIO

- 4. Guzmán Gómez Alonso, Alcalde de Medina del Campo.
- 26. Mucy, la nueva generación del vino de Cigales.
- 37. Limagrain Field Seeds Ibérica: 50 años junto al agricultor.



**HNOS. DE SANTIAGO**  
CORREDURÍA DE SEGUROS

## Agricultor contrata:

**Seguro de PEDRISCO e INCENDIOS**  
**Campaña 2025-2026**

**Hasta el 15 de Junio de 2026**

  
**HNOS. DE SANTIAGO**  
CORREDURÍA DE SEGUROS

Infórmate en:

C/ Pasión, 5 y 7 - 1ª planta - 47001 - Valladolid  
Tlf.: 983 35 00 52 - Fax 983 37 18 68

## Guzmán Gómez Alonso, Alcalde de Medina del Campo

# “MEDINA DEL CAMPO QUIERE SER EL GRAN ESCAPARATE AGROALIMENTARIO DEL CENTRO DE ESPAÑA”



Guzmán Gómez: “Nuestro compromiso con agricultores y ganaderos es total”.

### Usted lleva siete años al frente del Ayuntamiento de Medina del Campo, ¿Qué balance personal puede hacer?

Nuestro balance es muy satisfactorio. Medina puede dar a cualquier persona que quiera vivir o emprender todo lo que se le puede pedir a un municipio, porque es un municipio afable y agradecido. Por su tamaño te permite conocer a una gran parte de la población, incidir directamente en su vida. Es verdad que también es un desgaste, porque vas caminando por la calle y todo el mundo te para, te pregunta, te hace alguna queja, alguna sugerencia, pero nosotros estamos para eso. Yo estoy aquí para el servicio del ciudadano y para atender al ciudadano las 24 horas del día, los 7 días de la semana, los 365 del año.

Estoy, muy feliz a nivel personal y muy satisfecho a nivel político, porque me ha permitido crecer en la parte profesional de la participación en política y me ha permitido hacer muchas cosas que yo creo que Medina del Campo necesitaba, dándole una normalidad y una cercanía, que es la que nos gusta trabajar.

### Medina del Campo es una ciudad con pasado, pero también con futuro. ¿Qué logros podría poner encima de la mesa en cuando a su gestión durante los últimos siete años?

Creo que le hemos dado una vuelta importante al tema de la mejora de la visibilidad como modelo de ciudad. Somos una ciudad, lo primero, más amable con el resto de administraciones públicas y el resto de colectivos del municipio. Nosotros nos encontramos una Medina del Campo que no tenía buenas relaciones a nivel de administraciones públicas, no tenía buenas relaciones con la policía local, no tenía buenas relaciones con la Junta de Semana Santa.

Desde 2019, no es todo como una “balsa de aceite”, porque siempre va a haber diferentes puntos de vista, pero también es cierto que todo se debate y se llega a un punto de encuentro en el que hay un objetivo común, que es mejorar la vida de los ciudadanos de Medina del Campo y de la comarca.

A nivel global y a futuro, la consecución del polígono escaparate, con las grandes inversiones que van a llegar, va a ser una de las transformaciones más importantes que Medina del Campo ha sufrido en los últimos años porque una inversión de más de 35 millones de euros no la obtiene cualquiera.

### ¿Y qué objetivos de futuro tiene para Medina del Campo?

Seguir trabajando en el camino en el que lo estamos haciendo y poder mejorar también, porque nosotros cometemos fallos, reconocemos nuestros errores, y del mismo modo lo único que intentamos es enmendarlos y a futuro no cometer esos mismos errores.

Creo que en la mayoría de las cuestiones hemos acertado porque trabajamos con sentido común. Tengo un equipo que conoce perfectamen-

te ya Medina del Campo, es verdad que iniciamos en el 2019 con poca experiencia la mayoría de los concejales y siendo un equipo muy joven, pero siete años de experiencia ya dan una madurez importante a todos los concejales. Además de conocer perfectamente la ciudad, tratan las cosas con la importancia que requieren y aquí todos los temas que llegan a este ayuntamiento se tratan de una manera seria, con sentido común, consensuada y a nivel participativo también con la ciudad, con las asociaciones de vecinos, con colectivos, con los técnicos. Intentamos tener un equilibrio que es fundamental a la hora de gestionar un ayuntamiento como el de Medina del Campo.

### La despoblación y envejecimiento están haciendo mella en las zonas rurales de toda España. ¿Qué se está haciendo desde el Ayuntamiento de Medina del Campo, para retener talento joven en el municipio?

Lo primero que se está haciendo es intentar ayudar y colaborar con las empresas para generar puestos de trabajo. Para nosotros el desarrollo es fundamental, la industria, los autónomos y los pequeños empresarios son esenciales. Creo que se han dado pasos muy importantes en la industria agroalimentaria en Medina del Campo para que la gente joven pueda tener el futuro vinculado a nuestra tierra, a Medina del Campo y a su comarca.

También hemos mejorado otras situaciones como bonificaciones fiscales vinculadas y relacionadas con los ICOs, con el IBI, con el IAE, para que la gente pueda ver en Medina del Campo un futuro en el que quedarse para poder establecerse aquí.

Pero no solamente el medinense sino también muchos vecinos que son de pueblos de alrededor y que por unas razones u otras la vida de sus hijos y de sus familias están vinculadas con Medina del Campo y han querido venirse a vivir aquí. Entonces si nosotros dejamos de ofrecer todos esos servicios que ofrecemos, pues probablemente esos vecinos de la comarca en vez de decidir quedarse en Medina podían ir a Valladolid o a otra capital de provincia o a otra ciudad y sin embargo están decidiendo quedarse aquí.

### Una de las responsabilidades que tienen los Ayuntamientos es el mantenimiento y conservación de las vías pecuarias. ¿Cómo es la relación entre la JAL de Medina del Campo y su Ayuntamiento?

Nosotros conocemos perfectamente nuestra responsabilidad con los caminos. Soy un hombre de campo, toda mi familia procede de agricultores y ganaderos, por lo que estoy muy vinculado y concienciado con este tema. Desde el 2019 que llegamos, nos encontramos con una paradoja, que era que el ayuntamiento no cumplía con su responsabilidad del mantenimiento de caminos, se invertían 5.000 euros al año en caminos, por lo que no se cumplía ni con las expectativas ni con las necesidades que tenían los



**Mayor eficiencia en el uso de los nutrientes**



Garantía de suministro de nitrógeno y el resto de nutrientes esenciales durante todo el ciclo de los cultivos

**Ahorro de aplicaciones y mayor flexibilidad**



Posibilidad de reducir las aplicaciones de fertilizantes y mayor tiempo para su aplicación

**Imprescindibles para la protección del clima y del medio ambiente**



Gama de fertilizantes con la menor huella de carbono del mercado y reducción sustancial de la contaminación de las aguas, sobre todo en zonas vulnerables

**ENTECH® maximiza el uso de los nutrientes y la protección del medio ambiente**



EuroChem Agro Iberia, S.L.  
Consulta nuestro catálogo de productos en  
[www.eurochemiberia.com](http://www.eurochemiberia.com)



**EUROCHEM**

caminos agrícolas en Medina del Campo. Nosotros hemos transformado eso, hemos hecho grandes inversiones, entre otras cosas, gracias a la Junta de Castilla y León, en diferentes zonas, en diferentes caminos, y la relación con la JAL actualmente es exquisita.

Tal es así que hemos llegado a un acuerdo para la firma de un convenio en el que la JAL ponía una parte de ese convenio y el ayuntamiento ponía una parte mayor, porque para eso son los caminos nuestros, para intentar llegar a arreglar todos los años una serie de caminos y de tal forma que empezar, por ejemplo, en un término e ir dando la vuelta al término y tener todos los caminos mantenidos. Creo que es una buena cuestión, es verdad que está en nuestro haber todavía y en nuestro debe, en este caso en el debe, el comenzar a invertir con este convenio, porque por cuestiones burocráticas no nos ha sido posible. Pero en este año 2026 tendremos que invertir lo del 2025 y lo del 2026. Nosotros estamos totalmente concienciados, no nos apartamos de ello y prueba de ello es que en esta entrevista lo estoy manifestando.

Nuestro compromiso con los agricultores y con los ganaderos es total, al 100%. Es más, siempre que hemos podido, les hemos ayudado.

**Un Concejal suyo, Borja del Barrio, acaba de ser elegido procurador en las Cortes Regionales. ¿Qué ventajas va a tener Medina del Campo con Borja en las Cortes Regionales?**

Creo que la representación de Borja del Barrio en las Cortes va a ser muy positiva para Medina del Campo y para la comarca. La entrada de Borja puede facilitar el contacto con directores generales, con consejeros, con viceconsejeros. Va a ayudar a continuar y perseguir proyectos iniciados más cerca con la Junta de Castilla y León. Desde luego yo creo que es un enlace importante para Medina del Campo y para su comarca, para continuar con esos proyectos que ya están iniciados y sobre todo para comenzar nuevos.

**La pasada edición de DEMOAGRO se celebró en Medina del Campo y ANSEMAT acaba de anunciar que la próxima edición de DEMOAGRO también se celebrará en Medina del Campo. ¿Qué balance hace del paso de DEMOAGRO por su municipio?**

Pienso que ha sido un total y rotundo éxito, un antes y un después tanto en Demoagro como en Medina del Campo. Nuestra población no había vivido una feria agrícola así nunca, jamás, y creo que Demoagro no había tenido las infraestructuras y facilidades que ha tenido en Medina.

La localización de Medina geográficamente es excepcional y creo que podemos ofrecer muchos más servicios que otros pueblos más pequeños que han acogido ya la propia feria de Demoagro. Todo esto dicho desde la humildad y desde el realismo que plantea Medina del Campo. Quiero decir que nosotros podemos ofrecer más servicios que otro pueblo más pequeño y podremos ofrecer menos servicios que una ciudad más grande, evidentemente.

Hemos puesto "toda la carne en el asador" y seguiremos poniéndola porque a mí, además de encantarme el campo, me encanta tener actividad y desarrollo en Medina, y que nuestra población sea el centro neurálgico del mundo agrícola a lo largo de tres o cuatro días, es para mí un orgullo como alcalde y como vecino de Medina. Además tiene un retorno económico importantísimo para la propia hostelería de Medina del Campo, a nivel de pernотaciones, de comidas, etc. Es un escaparate magnífico para más de 30.000 visitantes

**Recientemente usted pidió ayuda al Gobierno de España para afrontar los problemas que está generando la migración descontrolada en su municipio. ¿Qué pediría al Gobierno de España para intentar mitigar este problema?**

Bueno, que sean responsables con sus actos y que dejen de actuar y de ponerse de perfil con las cuestiones complejas de la sociedad actual. Nosotros estamos muy contentos con la población inmigrante que tenemos en Medina, que está estabilizada, que tiene sus trabajos, que vive totalmente adaptada a Medina del Campo y a las normas que todos nos hemos puesto, pero desde luego en épocas estivales recibimos numerosos inmigrantes que normalmente vienen con alojamiento, pero el problema son los que vienen sin alojamiento. Entonces, esto no es una competencia municipal, si el Gobierno de España quiere que sea esto una competencia municipal, pues que lo financie, pero si no lo financia, pues al menos tampoco se tiene que poner de perfil.

Nosotros estamos acostumbrados ya a que el Gobierno de España nos maltrate, porque ya hace unos años recibimos aquí a 200 inmigrantes que los trajeron en autobuses con nocturnidad y alevosía sin avisar absoluta-

mente a nadie y eso trajo consigo malos entendidos y una mala sensación en la población y en la sociedad de Medina del Campo. Ese problema se acabó y además se terminó no por la acción del Gobierno de España, sino por inanición. Esas personas se fueron marchando poco a poco de aquí y fue la manera que terminó ese problema, pero todos los años vemos como en periodos estivales, viene población inmigrante a trabajar al campo, que nosotros sabemos que es necesario, pero esa población tiene que venir de manera ordenada y sobre todo tiene que vivir con unas condiciones higiénico-sanitarias correctas.

Lo primero porque son personas y lo segundo porque no vamos a permitir que esas condiciones higiénicas o sanitarias perjudiquen a los propios médicos. Es único que hemos pedido al Gobierno de España y a la Junta de Castilla y León y a las administraciones que tengan las competencias. Desde el ayuntamiento pondremos lo que esté de nuestra mano, pero no es una competencia municipal y desde luego seguiremos reclamando que se pongan medidas a la llegada de estas personas siempre y cuando no vengan de una manera correcta y cumpliendo con unas medidas y con un orden lógico y relacionado con el sentido común.

**Tanto Nava del Rey como Medina del Campo son todo un referente en el mundo del galgo. ¿Qué balance e impacto económico tienen los Campeonatos Naciones para la zona?**

Creo que es un impacto directo del que nadie duda. Son periodos invernales, después de todas las navidades, en una época del año compleja en nuestra zona y desde luego que se ponen en marcha todos los instrumentos y herramientas de la zona para poder aprovechar todo ese movimiento de población. Creo que es un éxito y ahora mismo como la mejor zona de España para celebrar este tipo de campeonatos.

Creo que la gente que viene lo valora y tenemos que seguir trabajando y fomentando esta actividad, sin duda alguna. Soy un defensor a ultranza de nuestra cultura, de nuestras tradiciones y la caza con galgo es una de nuestras tradiciones, es uno de los baluartes que tiene nuestra zona.

**Dos cultivos que tiene un protagonismo especial en Medina del Campo y comarca son la patata y el viñedo. ¿Qué ofrece Medina del Campo al sector de la patata y la viña, para que los principales operadores tengan sus vanguardistas instalaciones en su municipio?**

Nosotros cuando llegamos a Medina del Campo, el ayuntamiento estaba enfrentado con el C.R.D.O. de Rueda y estaba enfrentado con la Ruta del Vino de Rueda. Ese enfrentamiento se dirimió en pocos minutos, en la primera reunión que tuvimos, porque nosotros somos colaboradores. Con el resto de pueblos que conformamos la D.O. Rueda y la ruta, nos compenetramos y entre todos somos más.

Creo que el mundo del vino está trayendo muchos beneficios a nuestra tierra. Debemos estar volcados y convencidos de que las administraciones públicas tienen que apoyar sin fisuras al mundo del vino, porque estamos en tierra de vino y en la denominación Origen Rueda, una de las denominaciones más importantes de España y la que más está creciendo en los últimos años.

Por la parte de la patata, somos la población que cuenta con las infraestructuras más modernas de España dedicada a este tubérculo. Tenemos la suerte de contar con Patatas Meléndez y de contar con Europe Snacks, dos de las empresas que más empleo generan en Medina del Campo y comarca. Europe Snacks es la empresa que más empleo genera de Medina del Campo y comarca y por lo tanto el apoyo tiene que ser automático y sin fisuras también.

Todo lo que sea apoyar al mundo de la patata y su industria vamos a estar ahí como ayuntamiento. La relación con las dos empresas vinculadas a las patatas es excepcional y la relación con el otro pilar, que son los agricultores, pues es excepcional también. Todo lo que podamos ayudarlos y estar apoyándolos, pues ahí vamos a estar.

**Las cabeceras de comarca, ejercen de faro económico y catalizan los servicios como educación, sanidad y atención a los mayores. ¿Cómo evalúa la prestación de servicios básicos a la comarca?**

Medina del Campo tiene más de 20.000 habitantes, pero no tiene absolutamente nada que ver con Arroyo o con Laguna de Duero, que son ciudades dormitorio. Nosotros tenemos un hospital comarcal que da servicio a alrededor de 80.000 personas. Tenemos juzgados, hacienda, seguridad social, policía nacional, tenemos una red comercial que es capaz de dar servicio no solamente a nuestra comarca, sino de dar servicio en el mundo agrícola de toda la provincia.

No solamente estamos orgullosos de prestar servicios, sino que sabemos que tenemos que tratar bien a todos los que lleguen a Medina y esta-

alimentosdevalladolid.com



**ALIMENTOS  
DE VALLADOLID**  
*A gusto de todos*



**DIPUTACIÓN  
DE VALLADOLID**



El alcalde de Medina del Campo, Guzmán Gómez, junto con el responsable de Empresa Agraria, Lucio Fernández, durante la entrevista.

mos encantados de dar esos servicios y de tratar bien a todos los vecinos de la comarca o de la provincia. Nuestra historia dice que si Medina del Campo es lo que es, es gracias a todos esos servicios que ofrece y es gracias también a todas esas personas que vienen a recibir esos servicios.

Nosotros estamos muy concienciados, tenemos una programación de ferias, por ejemplo, que atrae a un numeroso público, el mercadillo dominical, tenemos muchísimas bonificaciones que son capaces de beneficiar a vecinos de nuestra comarca y no solamente es que estemos orgullosos, sino que, repito, es una responsabilidad que tenemos y la asumimos con total sentido común y con orgullo también.

**Una de las reivindicaciones que ha mantenido frente al ministerio de Transportes es el mantenimiento de los servicios ferroviarios para Medina del Campo. ¿Concréteme esa reivindicación?**

El Gobierno de España no dice claramente que está en contra del medio rural porque no es valiente, pero con sus hechos así lo manifiesta.

Cuando maltrata a territorios tan castigados por la despoblación como es el nuestro, como es la zona sur de la provincia de Valladolid, como es la zona de Sanabria, de Zamora, o como son algunas partes de Galicia, que no cuadran en este caso con Vigo gobernada por el socialismo.

Yo no quiero que a Vigo le vaya mal, pero no quiero que a Vigo le vaya bien a costa del mal que se le hace a Medina del Campo. Siempre voy a defender los intereses de Medina del Campo y me pondré enfrente de quien me tenga que poner. En este caso es el Gobierno de España, pero si mañana fuera otro el que nos maltratara y el que nos perjudicara, pues me pondría al frente de esa administración o del que nos atacara. Así lo he manifestado siempre.

También he de decir que he sido el único alcalde que ha sido recibido por el presidente de Renfe, y a eso lo agradezco, después de mucho tiempo, y sobre todo después del trabajo de algún técnico del Ministerio, pues pudimos reunirnos con ellos. Creo que la situación ahora mismo es estable, más o menos, pero seguiremos defendiendo los derechos de nuestros habitantes y que haya más frecuencia de trenes. Defendiendo que un mundo rural como es Medina, una cabecera de comarca, pues no se le puede vilipendiar y no se le puede maltratar en este tema, porque el AVE no solamente estaba al servicio de Medina, sino que estaba al servicio de muchos vecinos de la comarca y de la provincia de Valladolid.

**Nuestra revista se lee en todo el territorio nacional. ¿Qué les diría a todos aquellos que no conozcan Medina del Campo, para que la visiten?**

Medina del Campo es la villa donde murió Isabel la Católica, es una villa con muchísima historia, patrimonio y futuro. Es una villa que puede hacer las delicias de cualquiera que nos visite a nivel gastronómico, por sus vinos, los servicios que ofrecemos, las posibilidades que tenemos a nivel turístico y todas las acciones que llevamos a cabo a lo largo del año a todos los niveles: ferias, fiestas, eventos, promoción con todos los sectores.

Es una localidad que tiene todos los atractivos para ser visitada. Puedes venir en AVE, en tren ordinario, en coche y sabes que no va a defraudar a nadie. Una de las cosas más positivas que tiene Medina es su gente, cualquiera que venga va a ser recibido con los brazos abiertos.

LR  
RI

LEONCIO RIVERA

Alta y Baja tensión  
Bombas sumergidas  
Mantenimiento Industrial

Energías Renovables

C/ Santísimo Cristo, 20 - LA SECA (Valladolid)

Tel./Fax: 983 81 63 77

[www.leoncorivera.com](http://www.leoncorivera.com)



# PROCROP™ MITTEX

## El escudo natural para tus cultivos



Efecto bioestimulante que potencia la resistencia natural de las plantas.



Activación de rutas metabólicas de defensa natural.



Mejor tolerancia al estrés abiótico (calor, sequía y fitotoxicidad).



Bioestimulante de plantas no microbiano.  
CFP 6 (B).

#MaximizaElPoderDeTuCultivo

Alltech.com/Spain  
f AlltechCropScienceSpain  
@ AlltechCropScienceSpain  
AlltechCropScienceSpain

**Alltech**<sup>®</sup>  
CROP SCIENCE

## EL PROYECTO DE ZONIFICACIÓN DE VIÑEDOS DE RUEDA IMPULSARÁ UNA VITICULTURA DE PRECISIÓN, SOSTENIBLE Y ADAPTADA AL CAMBIO CLIMÁTICO

*La iniciativa del Consorcio de la Ruta del Vino de Rueda, en colaboración con el Consejo Regulador de la D.O. Rueda, incluida en su Plan de Sostenibilidad Turística, permite identificar el potencial de cada parcela y ofrece herramientas prácticas para mejorar la gestión del viñedo, reforzar la calidad del vino y la información al visitante*



*Una de las paradas fue al Pago de Saltamontes en La Seca de la bodega Javier Sanz. Un viñedo en vaso de 2,27 hectáreas de cepas de verdejo de más de 150 años.*

El Consorcio de la Ruta del Vino de Rueda y el Consejo Regulador de la D.O. Rueda han presentado el Proyecto de Zonificación de Viñedos, una iniciativa estratégica que permite conocer en profundidad la estructura y comportamiento de los suelos de la Denominación de Origen Rueda con el objetivo de avanzar hacia un modelo de viticultura más eficiente, sostenible y resiliente frente a los efectos del cambio climático.

El acto, celebrado en el Hotel Olid de Valladolid, ha contado con la participación de José Enrique Garzón, creador del Instituto de la Viña y el Vino de la Universidad de León y responsable científico del proyecto; Cristina Solís, gerente de la Ruta del Vino de Rueda; Santiago Mora, director general del Consejo Regulador de la D.O. Rueda; y Juancho Asenjo, reconocido periodista especializado en vino.

Se trata de una iniciativa de la Ruta del Vino de Rueda coordinada por el Consejo Regulador de la D.O. Rueda y enmarcada en el Eje 1 del Plan de Sostenibilidad Turística "Ruta del Vino de Rueda" del Consorcio de la Ruta del Vino de Rueda, sujeto al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia financiado por la Unión Europea con fondos NEXTGENERATION- EU, que cuenta con la etiqueta climática 022 "Adaptación al cambio climático", lo que implica una contribución del 100% a los objetivos climáticos europeos.

Este proyecto responde a una necesidad clave para el territorio. La Ruta del Vino de Rueda es un destino eminentemente enoturístico cuya identidad, proyección y competitividad dependen directamente de la producción del vino. El cultivo de la vid y la elaboración del vino no solo sostienen la actividad turística, sino que constituyen



*Foto de familia de algunos periodistas que conocieron de primera mano el Proyecto de Zonificación de Viñedos.*



*El responsable de Empresa Agraria, Lucio Fernández, en un momento de las catas que se realizaron.*

yen uno de los pilares fundamentales de la economía local y del desarrollo social del territorio. En este contexto, cualquier afectación a la producción vitícola pondría en riesgo tanto la propia actividad turística, como el bienestar y la cohesión del territorio.

La producción vitícola, como gran parte de la actividad agraria, es especialmente sensible a las perturbaciones medioambientales derivadas del cambio climático. El aumento de temperaturas, los periodos prolongados de sequía, la degradación y desertificación de los suelos o la pérdida de nutrientes representan amenazas reales para el sector. De ahí la importancia de impulsar iniciativas que per-

mitan profundizar en el conocimiento del suelo para anticipar y mitigar estos efectos, desarrollando estrategias de adaptación y fomentando una producción más sostenible.

Por ello, este proyecto se ha concebido no solo como una herramienta técnica, sino como una forma de proteger el origen de la uva, elemento esencial sin el cual la actividad enoturística no podría existir.

Además, esta iniciativa busca dotar a bodegas, viticultores y agentes turísticos de información eficaz, veraz y científica sobre las características del viñedo, permitiéndoles trasladar ese conocimiento al visitante y enriquecer la experiencia enoturística desde una base rigurosa.

En este sentido, Cristina Solís ha destacado que el suelo y el clima son elementos únicos e irrepetibles del territorio. "Conocerlos en profundidad y saber comunicarlos es fundamental para desarrollar una actividad enoturística de valor y de calidad, que conecte al visitante con el verdadero origen del vino".

A través de este proyecto se ha realizado un estudio integral del suelo vitícola mediante más de 100 calicatas distribuidas estratégicamente en 21 municipios del territorio que han permitido analizar en profundidad los distintos horizontes del suelo, identificando su composición (arcilla, caliza, cascajo), estructura, capacidad de drenaje y retención hídrica, así como parámetros físico-químicos y biológicos claves.

A este trabajo de campo se han sumado analíticas de laboratorio que han evaluado parámetros físico-químicos y biológicos como el pH, la conductividad eléctrica, la materia orgánica, los niveles de

## Nuestro compromiso: El cuidado de tus cultivos



 **TEMPUS FRUCTUUM**  
FITOSANITARIOS - SEMILLAS - ABONOS

NUEVAS  
INSTALACIONES

*La experiencia; garantía de calidad en el servicio*



**TEMPUS FRUCTUUM**

C/ Del Vidriero, nº 2 - 47300 PEÑAFIEL ( Valladolid )

Alfredo Tapias :606070978

Alfredo Tapias Jr. :646447175

Email : info@tempusfructuum.com



Una imagen de la cata realizada en la Finca Montepedroso.

macro y micronutrientes, la caliza activa o la capacidad de intercambio catiónico.

**Resultados**

Los resultados revelan una elevada variabilidad de suelos, con presencia de depósitos aluviales de cantos rodados del río Duero, capas de arcilla y afloramientos calizos, que configura una auténtica “huella dactilar” del territorio. Esta diversidad condiciona directamente el comportamiento de la vid y la expresión final del vino, especialmente de la variedad verdejo.

Tal y como ha señalado Enrique Garzón, “el suelo es un factor de producción fundamental. Conocerlo en profundidad permite contextualizar el viñedo y favorecer que la uva exprese todo su potencial”. En este sentido, el proyecto integra el análisis de campo con estudios de laboratorio y modelización geoestadística, lo que ha permitido elaborar un mapa de zonificación extrapolable a todo el territorio.

Garzón ha explicado que “las calicatas son cortes perpendiculares en el suelo que permiten identificar los distintos horizontes de las zonas vitivinícolas de la D.O. Rueda. A través de su análisis en laboratorio determinamos qué tipos de suelos existen y cuáles son sus características físicas, químicas y biológicas, lo que permite su aprovechamiento por parte de los viticultores”.

En este sentido, ha subrayado el carácter innovador del proyecto: “hemos desarrollado un estudio de vida del suelo que identifica parámetros relacionados con los microorganismos presentes, lo que aporta una información clave para conocer su estado y su valor nutricional dentro del suelo vitivinícola”.

**Más información:**

Ruta del Vino de Rueda  
Dpto. Comunicación  
E-mail: comunicacion@rutadelvino-rueda.com  
Teléfono: 659 554 994

La actuación de ‘Zonificación de Viñedos’ y su comunicación están enmarcadas en el Plan de Sostenibilidad Turística “Ruta Del Vino De Rueda”, sujeto al Plan De Recuperación, Transformación y Resiliencia y financiado por la Unión Europea con Fondos Next-Generation EU.

# sivar gold

- Fungicida sistémico para el control de mildiu
- Estimula las defensas naturales de la planta
- Ejerce acción preventiva, curativa y erradicante
- Formulación exclusiva



# CIGALES, UNA AÑADA CON MUCHA FRUTA E INTENSIDAD DE AROMAS EN ROSADOS Y MADUREZ EN LOS TINTOS

Almudena Alberca, master of Wine, fue la encargada de presentar la añada de la DO Cigales en el castillo de Fuen-saldaña, tras la cata previa que realizó el día anterior en el Consejo Regulador. Del análisis de más de 60 vinos, resaltó el carácter frutal e intensidad aromática de los rosados y la madurez en los tintos. Según su criterio la añada se ha resuelto fantásticamente sin pérdida de fruta y se han conseguido vinos potentes y equilibrados.

Durante la ponencia de Almudena Alberca hubo un interesante debate sobre la posibilidad de acrecentar los tintos claros o los rosados oscuros y potenciar los vinos claretes de guarda, echó de menos en la Denominación la cata de vinos más envejecidos para conquistar otros territorios y nichos de mercado que busquen los vinos Premium y de mayor valor añadido. "Cigales teniendo ese saber hacer en cuanto a rosados está capacitada para hacer esos claretes oscuros o tintos claros. Elaborar un buen rosado es complicado y aquí se saben hacer de manera clara y plausible. Es bueno potenciar en lo que soy el mejor", recalcó.

En el caso de los tintos, su criterio es acercarse a la tendencia actual que busca vinos más frescos y frutales que se puedan enfriar, añadió que los vinos corpulentos y con estructura siempre van a existir y a los consumidores de vino habituales les gusta pero la manera de introducir el vino a los nuevos consumidores es precisamente con estos vinos más ligeros y amables. De los blancos destacó la mezcla de variedades blancas en esta comarca vitivinícola.



Las dieciséis bodegas presentes en el show-room dieron a catar más de 60 vinos, concretamente nuevas elaboraciones de rosados, blancos y tintos jóvenes y vinos tintos de añadas anteriores que salen al mercado en este momento. En algunos casos, primicias que pudieron degustar los profesionales del sector que acudieron a un acto anual que ya es un referente en el calendario de eventos vitivinícolas, tras su cuarta edición.

Protos, Traslanzas, Mucy, La Luz de Cigales, Museum, Frutos Villar, Hijos de Rufino Iglesias, Ovidio García, César Príncipe, Cooperativa Cigales, Sinforiano, Salvueros, Valdelosfrailes, Hijos de Félix Salas, Herederas de Remigio de Salas y Concejo fueron las bodegas participantes en esta ocasión. La impresión general de sus vinos fue muy satisfactoria, a pesar de la complejidad del año se ha conseguido una gran añada en la DO Cigales.

La Denominación recogió 7.062.628 kilos de uva, un 15,6 % más que en la campaña anterior. La vendimia de 2025 se caracterizó por ser la segunda más temprana de su historia, comenzando el 29 de agosto en el municipio de Cubillas de Santa Marta para la elaboración de rosados.

El Consejo Regulador a través de la Estación Enológica de Castilla y León ha realizado dos experiencias con una de las variedades asentadas en la zona con gran potencial de crecimiento como es la Garnacha Gris y con la Claireto. Además, de la experiencia de una bodega con otra variedad que se conserva en los viñedos de la comarca vitivinícola como es la Castellana Blanca.



## IRCONSA®

Infraestructuras de Riego y Conducciones, S.A.



RIEGO  
POR GOTEO



AUTOMATIZACIÓN  
Y MONITORIZACIÓN



INSTALACIÓN  
DE PIVOTS



MANTENIMIENTO  
Y PRESUPUESTOS

Ctra. CL-610 Km. 27 - 47491 La Seca, Valladolid

983 55 94 11 • [www.irconsa.es](http://www.irconsa.es) • [f](#) [X](#) [in](#)

# LA AÑADA 2025 DE LA D.O. RUEDA CONFIRMA SU CALIDAD CON UNA CALIFICACIÓN DE “MUY BUENA”

22 profesionales del sector catan 12 referencias en una cata a ciegas dirigida por el crítico, divulgador y docente, Juancho Asenjo

La cosecha de 2025 de la Denominación de Origen Rueda ha sido **calificada como “Muy Buena”**. Así se anunció en el Hotel Eurostars 5\* de Valladolid tras la celebración de una cata a ciegas en la que **han participado más de una veintena de sumilleres y profesionales del sector**, encargados de valorar la calidad de la añada.

En esta edición, la Denominación de Origen Rueda ha vuelto a confiar en el criterio de sumilleres y prescriptores de primer nivel, profesionales en contacto directo con el consumidor final y con una **amplia experiencia en el análisis sensorial del vino**. Su participación aporta una visión rigurosa, actual y alineada con las tendencias del mercado, reforzando la objetividad y el valor de la calificación.

La sesión ha estado **dirigida por el reconocido experto en vino Juancho Asenjo**, quien ha guiado la degustación de un total de **12 vinos** -ocho elaboraciones con la variedad Verdejo y cuatro con Sauvignon Blanc- seleccionadas por los Servicios Técnicos de la D.O. Rueda.

*“Nos encontramos ante una añada muy buena, con vinos muy bien elaborados y representativos del estilo de Rueda”, ha señalado Juancho Asenjo. “Son vinos equilibrados, con una clara expresión varietal y un perfil que refleja muy bien el carácter de la D.O. Rueda”, ha añadido.*

Por su parte, el presidente de la D.O. Rueda, Carlos Yllera, ha destacado que *“contar con un panel de sumilleres de este nivel supone una garantía de rigor y profesionalidad en la evaluación de la añada”. “Son perfiles que conocen perfectamente lo que demanda el consumidor y que, además, interpretan el vino desde una perspectiva gastronómica, lo que enriquece enormemente la valoración”, ha subrayado.*

*Asimismo, ha querido poner en valor “el trabajo de viticultores y bodegas que, año tras año, demuestran su compromiso con la calidad y con la identidad de nuestros vinos”. “Esta calificación es el resultado del esfuerzo conjunto que consolida el posicionamiento de la Denominación de Origen Rueda como referente del vino blanco en España”, ha concluido.*

## Una mirada al origen: “Rueda desde sus raíces”

Tras la cata oficial, los asistentes han participado en una **segunda degustación bajo el nombre “Rueda desde sus Raíces”**, una propuesta enfocada al conocimiento y al disfrute que no ha influido en la calificación final.

Esta cata ha puesto el foco en la procedencia y **calificación de los suelos y en la influencia que estos tienen en las características de los vinos**, en el marco de estudio que la D.O. Rueda está desarrollando junto a la Universidad de León con el director del Instituto de Investigación de la Viña y el Vino en Universidad de León, Enrique Garzón.

*“Entender el suelo es clave para comprender el vino”, ha explicado Juancho Asenjo durante esta segunda sesión. “Rueda tiene una riqueza geológica extraordinaria que se traduce en matices y perfiles muy distintos en sus vinos, y este tipo de iniciativas ayudan a ponerlo en valor”, ha apuntado.*



La jornada incluyó también una segunda cata, ‘Rueda desde sus raíces’, centrada en la influencia de los suelos en los vinos de la Denominación de Origen

## Primera cata a ciegas: Vinos de la cosecha 2025

- Pie Franco 2025 – Blanco Nieva
- La Caprichosa 2025 – Palacio de Bornos
- 40 Vendimias Sobre Lías 2025 – Bodega Cuatro Rayas
- Las Amapolas 2025 – Bodega La Granadilla
- Tres Olmos 2025 – Bodegas Garciarévalo
- Chapirete Sobre Lías 2025 – Viñas Murillo
- Analivia Verdejo Ecológico 2025 – Pagos del Rey
- Mantel Blanco 2025 – Álvarez y Díez
- Pita Sauvignon Blanc 2025 – Bodegas Pita

- Pandora Sauvignon Blanc 2025 – Bodegas Pandora
- Javier Sanz Sauvignon Blanc 2025 – Javier Sanz Viticultor
- Eresma Sauvignon Blanc 2025 – Bodega Eresma-La Soterraña

## Segunda cata: “Rueda desde sus Raíces”

- Prehistórico Vino de Órbita Gran Vino de Rueda 2023 – Bodegas Naia
- José María Herrero Gran Vino de Rueda 2022 – Herrero Bodega
- Finca La Medina Vino de Pueblo 2023 – Bodegas José Pariente
- Amador Díez Gran Vino de Rueda 2020 – Bodega Cuatro Rayas
- Harena 2024 – Bodegas Garciarévalo
- Finca La Cantero Verdejo 2022 – Bodegas Pita
- Finca Los Hornos Gran Vino de Rueda 2023 – Bodegas Hermanos del Villar
- Limousin Gran Vino de Rueda 2024 – Bodegas Marqués de Riscal
- Martinsancho Gran Vino de Rueda 2022 – Bodega Martinsancho
- Protos Verdejo Reserva Gran Vino de Rueda 2022 – Bodega Protos
- Palo Norte 2020 – Bodegas Rodríguez y Sanzo
- De Alberto VORR – Bodegas De Alberto



El director general de la D.O. Rueda, Santiago Mora; Lucio Fernández de Empresa Agraria y el presidente de la D.O. Rueda, Carlos Yllera.

# MILDICUT® MAX: UNA NUEVA SOLUCIÓN ANTIFÚNGICA PARA REFORZAR LA PROTECCIÓN DEL VIÑEDO FRENTE AL MILDIU

La llegada de esta solución supone una nueva herramienta para reforzar los programas de control del mildiu en vid y uva de mesa

*Uno de los elementos más destacados de Mildicut® Max es su marcada actividad preventiva.*



El mildiu sigue siendo uno de los grandes desafíos de la viticultura moderna. Cada campaña, las condiciones climáticas pueden favorecer la presencia de *Plasmopara viticola*, un patógeno capaz de comprometer el rendimiento y la calidad de la uva si no se gestiona con una estrategia preventiva eficaz. En este contexto, la llegada de **Mildicut® Max** supone una nueva herramienta para reforzar los programas de control del mildiu en vid y uva de mesa.

## **Una combinación de ingredientes activos diseñada para aportar eficacia y estabilidad**

Mildicut® Max se formula como una suspensión concentrada (SC) que combina **ciazofamida (25 g/L)** y **fosfonato disódico (250 g/L)**. Esta mezcla ofrece una doble acción —sistémica y de contacto— que permite trabajar con mayor flexibilidad en situaciones de riesgo variable y facilita su integración en estrategias preventivas.

La acción de la ciazofamida, de carácter preventivo y con capacidad translaminar, garantiza una protección homogénea en el tejido tratado. El fosfonato disódico, por su parte, refuerza la respuesta sistémica de la planta y contribuye al control del patógeno en fases iniciales de desarrollo.

## **Prevención reforzada y actividad esporicida**

Uno de los elementos más destacados de Mildicut® Max es su marcada actividad preventiva. Su efecto translaminar protege de forma más completa el envés de la hoja y contribuye a frenar la aparición de nuevas infecciones.

Además, presenta un comportamiento **antisporulante y esporicida**, lo que limita la liberación y diseminación de esporas. Esta característica es clave para reducir la presión del patógeno en momentos críticos del ciclo del cultivo y para contener la progresión de los focos iniciales.

En el viñedo, donde el racimo es la estructura más sensible a las pérdidas, Mildicut® Max está desarrollado para aportar una protección sólida precisamente en esta parte del cultivo, especialmente cuando las condiciones favorecen el desarrollo del mildiu.

**Persistencia y resistencia al lavado: estabilidad en condiciones cambiantes**

Otra de las ventajas del producto es su **persistencia**, que puede prolongarse hasta 14 días en función de la estrategia y del estado del viñedo. Esto permite ampliar la estabilidad de la protección incluso en escenarios de mayor presión o durante fases de crecimiento activo.

A esta persistencia se suma una **alta resistencia al lavado**, un aspecto especialmente relevante en campañas con episodios de lluvia o alta humedad. Mantener la eficacia tras una precipitación ligera o moderada se ha convertido en un requisito clave en muchos programas antifúngicos actuales.

## **Posicionamiento en el programa de tratamientos**

Mildicut® Max está autorizado en **vid y uva de mesa**, desde el estado fenológico **BBCH 15** (desarrollo de brotes) hasta la etapa comprendida entre **BBCH 81-89** (inicio de maduración). Este amplio rango fenológico facilita su integración en diferentes momentos de riesgo, tanto al inicio como durante la fase de crecimiento del racimo.

Por su perfil técnico, se adapta bien a programas donde se busca una protección sostenible y estable, especialmente en turnos de aplicación en los que es importante mantener el intervalo entre tratamientos sin perder eficacia.

## **Una herramienta para afrontar los retos actuales del mildiu**

La presión de mildiu, cada vez más marcada en determinadas zonas vitícolas, unida a la necesidad de estrategias consistentes y compatibles con la gestión de resistencias, ha impulsado la demanda de soluciones más robustas. En este contexto, Mildicut® Max surge como una opción para complementar los programas antifúngicos y reforzar la protección del viñedo con un modo de acción contrastado y un perfil técnico versátil.

Para más información sobre Mildicut® Max, se puede consultar la página web de Certis Belchim. <https://certisbelchim.es/productos/mildicut-max/>



*Mildicut® Max presenta un comportamiento antisporulante y esporicida, lo que limita la liberación y diseminación de esporas.*



Ingeniería y Consultoría Fraile, S.L.

**OFICINA EN VALLADOLID**

C/ Recondo nº 17-19 bajo oficina 47007 VALLADOLID  
983 470118

**OFICINA EN PALENCIA**

Parcela 72 nave 2 polígono industrial 34800 Aguilar de Campoo PALENCIA  
629803182

**OFICINA EN SORIA**

C/ Venerable Carabantes nº 1 Despacho 4  
42003 SORIA  
697 487 531

**OFICINA EN SEGOVIA**

C/ Moral nº 6  
Valledado 40213 SEGOVIA  
677402754

[www.ingfraile.com](http://www.ingfraile.com)



# PROFESIONALES EN INGENIERÍA, ARQUITECTURA, CONSULTORÍA Y MEDIO AMBIENTE

**PROYECTOS:**

**Construcciones agrarias**  
**Industrias agroalimentarias**  
**Industriales**  
**Arquitectura y edificación**  
**Silvícolas**  
**Obras públicas**

**TRAMITACIÓN DE SUBVENCIONES**

**Estudios Medio Ambientales**

**Tramitación de licencias**  
**Dirección de obra**  
**Coordinación de Seguridad y Salud**  
**Valoraciones y certificaciones**  
**Diseño y cálculo de estructuras**  
**Diseño y cálculo de instalaciones**  
**Registros sanitarios**  
**Topografía**

# GOWAN FORTALECE SUS SOLUCIONES TÉCNICAS PARA VIÑA



Esta empresa apuesta por materias activas diferenciadas, formulaciones innovadoras y una estrecha conexión con el campo para responder a los retos del viñedo actual

Las huellas en el suelo, símbolo de nuestra filosofía de las “botas embarradas” (muddy boots), reflejan quiénes somos: una compañía profundamente conectada con el territorio, los agricultores y los técnicos, una presencia constante en el campo que nos permite comprender sus necesidades y afrontar juntos los retos de la agricultura moderna.

Gowan España refuerza su compromiso de poner a disposición de los agricultores una amplia gama de soluciones técnicas de eficacia y fiabilidad probadas, dedicadas a la protección y nutrición especial de los distintos cultivos agrícolas, con gran atención a la innovación y la sostenibilidad.

## Mildiu de la vid, una enfermedad clave para todos los viticultores.

El mildiu de la vid es una de las enfermedades más importantes y potencialmente dañinas del viñedo, causada por el oomiceto *Plasmopara viticola*. Puede atacar todos los órganos verdes de la planta y causar una pérdida significativa en la producción de uva.

A partir de primavera y bajo condiciones favorables *P. viticola* causa infecciones primarias seguidas de múltiples infecciones secundarias a lo largo de la estación, si las condiciones de humedad y temperatura son idóneas para su desarrollo. El periodo floración-cuajado es especialmente sensible al ataque del oomiceto, sobre todo en las zonas endémicas es fundamental mantener protegido el viñedo con una estrategia conforme a las condiciones meteorológicas.

Entre las especialidades se confirman cada año con excelentes resultados en el campo, los fungicidas anti-mildiu basados en zoxamida (tecnología “Zoxium® Innovation”), la sustancia activa patentada de Gowan. “Zoxium® Innovation” es uno de los pilares de nuestro catálogo anti-mildiu y delinea una gama caracterizada por una investigación que cumple con los más altos estándares científicos, una extrema cura en todas las fases productivas y un packaging a la vanguardia.

## Zoxamida un nuevo concepto de protección frente al mildiu

- Elevada actividad biológica frente a varios Oomicetes. Zoxamida es eficaz contra cepas que han desarrollado resistencia a otros fungicidas.

- Es el único fungicida en el comercio de la familia de Benzamidas con mecanismo de acción único en su género.

- Zoxamida penetra rápidamente en la planta y se difunde homogé-

neamente en la cera cuticular en un corto periodo de tiempo después de la aplicación. Su fuerte afinidad con las ceras cuticulares de brotes, hojas y bayas asegura una excelente resistencia al lavado y una protección prolongada de la vegetación y racimos.

El producto estrella de esta gama es ELECTIS® CX (zoxamida 33% + Cimoxanilo 33%) en granulo dispersable en agua. La complementariedad de estas materias activas asegura la protección de las hojas y frutos de los ataques de mildiu, con la máxima versatilidad de uso a lo largo del ciclo de la vid.

Estas soluciones encajan perfectamente en la estrategia con la “Gama Tempio”, basada en la sustancia activa sistémica benalaxil-m.

Benalaxyl-m es otro pilar fundamental de nuestro catálogo. Es una fenilamida de segunda generación, que proporciona una protección mejorada y una acción más rápida a menor dosis de aplicación.

- Doble modo de acción

- Movilidad sistémica equilibrada gracias a la buena afinidad con las ceras cuticulares y la buena solubilidad en agua. La difusión dentro de la hoja se realiza en pocas horas, protegiendo los brotes de nueva formación sin acumularse en la punta.

- La movilidad de benalaxyl-m y las novedosas formulaciones hacen que la Gama Tempio® sea adecuada para su uso durante todo el ciclo del cultivo, sin que las bajas temperaturas influyan negativamente sobre el éxito del tratamiento.

TEMPIO® A es un fungicida innovador que une Benalaxyl-M y la combinación única y sinérgica entre Oxiclورو de cobre e Hidróxido cúprico.

La tecnología de formulación FLUID BED permite a Tempio® A la máxima eficacia a bajas dosis de cobre, siendo adecuado para su uso desde las primeras fases de crecimiento hasta el comienzo de maduración.

TEMPIO® F es el producto resultante de la asociación de Benalaxyl-M y Folpet, en forma de granulado dispersable. La capacidad de penetración y la buena afinidad con las ceras epicuticulares de Benalaxyl-M hacen de Tempio® F/ Fantic® F un fungicida adaptado para proteger tantos racimos como vegetación.

En paralelo destaca EMERALD®, una microemulsion especial de Tetraconazol que confiere un efecto sistémico de acción translaminar, de inmediata y progresiva penetración y reparto en el interior de la planta que garantiza la máxima eficacia contra oídio.

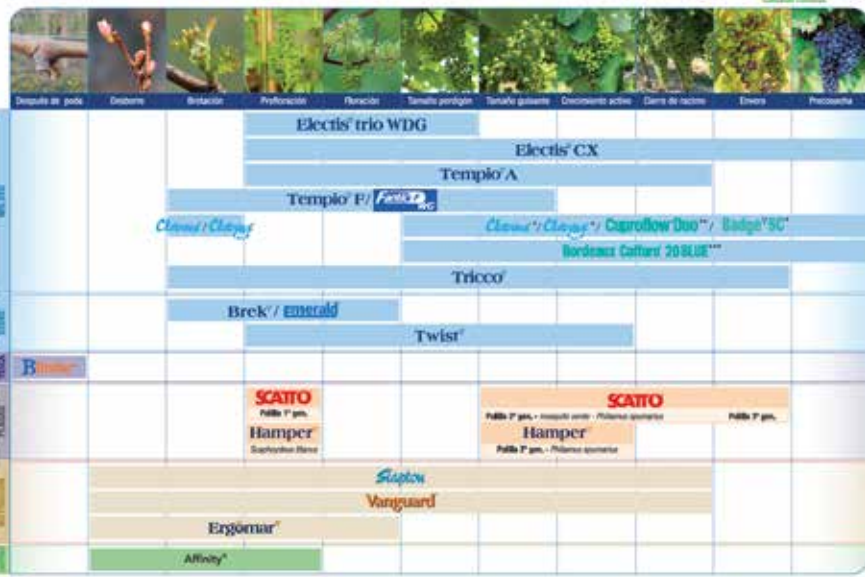
El catálogo se enriquece de SIAPTON®. Un fertilizante especial de origen natural con una formulación única. El proceso de producción controlado garantiza un balance equilibrado y específico entre polipéptidos, péptidos y aminoácidos, cuya absorción por la planta es rápida y completa. Especialmente indicado en los periodos de mayor crecimiento vegetativo y condiciones de estrés.

Gowan también puede contar con una excelencia en producción como la planta de Adria, dedicada exclusivamente a la síntesis (partiendo de materia prima reciclada, totalmente sostenible) y la formulación (con la innovadora tecnología “Fluid Bed” que garantiza excelente calidad y eficacia) de fungicidas cúpricos. Las especialidades CLARUS® y CUPROFLOW® DUO lideran la defensa frente a mildiu, escoriosis y black rot desde las primeras fases de desarrollo de las hojas hasta el invierno.

Finalmente, BORDEAUX CAFFARO® 20 WP es un básico en la protección durante el verano pudiendo tratar a la dosis de 5 kg/ha hasta 4 aplicaciones por campaña.



## Calendario soluciones viña



# La excelencia de los anti-mildius

Gama  
**Tempio**®

Gama  
**Electis**®

**Gowan**®  
Cultivando Confianza

## Electis® trio WDG



FUNGICIDA COMPUESTO POR ZOXAMIDA, FOSETIL-AL Y CIMOXANILO.

Los tres ingredientes activos, con diferente modo de acción, y movilidad complementaria en la planta, permiten que el producto sea efectivo en todas las fases del ciclo biológico del hongo, incluso en condiciones de lluvia intensa. **ELECTIS® TRIO WDG** posee un notable efecto preventivo, curativo temprano y antiesporulante.

## Electis® CX



FUNGICIDA COMPUESTO POR DOS INGREDIENTES ACTIVOS: LA ZOXAMIDA CON CAPACIDAD CERA-PENETRANTE Y EL CIMOXANILO CON EFECTO TRANSLAMINAR.

La complementariedad de estas materias activa asegura la protección de las hojas y frutos de los ataques de hongos Oomicetos. **ELECTIS® CX** posee efecto antiesporulante y una excelente resistencia al lavado.

## Tempio® A



FUNGICIDA INNOVADOR QUE UNE BENALAXYL-M, UNA FENILAMIDA CON ACTIVIDAD SISTÉMICA EQUILIBRADA Y LA COMBINACIÓN ÚNICA Y SINÉRGICA ENTRE OXICLORURO DE COBRE E HIDRÓXIDO CÚPRICO.

La tecnología de formulación FLUID BED permite a **TEMPPIO® A** la máxima eficacia a bajas dosis de cobre, siendo adecuado para su uso desde las primeras fases de crecimiento hasta el comienzo de maduración.

## Tempio® F/ **Fantic® F WG**



PRODUCTO RESULTANTE DE LA ASOCIACIÓN DE BENALAXYL-M Y FOLPET, EN FORMA DE GRANULADO DISPERSABLE

Eficaz en el control preventivo del mildiu de la vid (*Plasmopara viticola*) con actividad colateral frente a Botritis.

La capacidad de penetración y la buena afinidad con las ceras epicuticulares de Benalaxyl-M hacen de **TEMPPIO® F / FANTIC® F** un fungicida adaptado para proteger tanto racimos como vegetación.

## CRISTINA MENÉNDEZ: “LAS VARIEDADES DE VID RESISTENTES A ENFERMEDADES FÚNGICAS SON UNA HERRAMIENTA PARA LA SOSTENIBILIDAD DEL VIÑEDO”

Entrevistamos a Cristina Menéndez, responsable del Grupo de Mejora Genética de la Vid en el Instituto de Ciencias de la Vid y el Vino (ICVV)

Cristina Menéndez es doctora ingeniera agrónoma y una voz autorizada en España en el ámbito de la mejora genética de la vid. Tras una sólida trayectoria internacional en centros como la Universidad de California, el Max Planck de Colonia o NEIKER, lleva más de dos décadas liderando proyectos de investigación en La Rioja. Conversamos con ella sobre los desafíos de la viticultura ante el cambio climático, el papel de las variedades resistentes, y el ensayo pionero que están llevando a cabo en la región.

**La mejora genética en viticultura es aún un terreno conservador, especialmente en zonas con fuerte arraigo como Rioja. ¿Cuál es tu percepción?**

En vid para vinificación, el sector sigue siendo muy tradicional, con una fuerte vinculación a variedades premium. Sin embargo, el cambio climático obliga a buscar alternativas. Aunque la mejora genética se ha desarrollado mucho en uva de mesa, en vinificación sigue habiendo muchas resistencias. Cualquier cambio o introducción de variedades nuevas se percibe como una amenaza, sobre todo en regiones con mucha historia. Aun así, se están explorando soluciones como la recuperación de variedades minoritarias —también hemos participado en este tipo de proyectos—, y algunas se han introducido en las DO. Aunque estrictamente no sea mejora genética propiamente dicha, es una señal de que algo se está moviendo en el ámbito del material vegetal.

**¿Qué pueden aportar las variedades resistentes al sector vitícola?**

Son una herramienta muy valiosa, especialmente desde el punto de vista de la sostenibilidad económica y medioambiental. Para el viticultor suponen una reducción de costes importante, por la reducción de tratamientos fitosanitarios, algo crucial en un contexto donde cada vez hay más restricciones en el uso de fitosanitarios, como el cobre, por parte del Pacto Verde Europeo. Hay mercados que siguen apostando por la tradición, pero otros priorizan la eficiencia



Cristina Menéndez lleva más de dos décadas liderando proyectos de investigación en La Rioja.

y la sostenibilidad. En ese sentido, estas variedades tienen mucho potencial. De hecho, el Gobierno de La Rioja ha financiado un proyecto para evaluar su adaptación en la región y sobre todo, para estudiar la aceptación por el consumidor de los vinos obtenidos de estas variedades.

**¿Qué habéis descubierto en este proyecto con las 9 variedades resistentes que habéis evaluado?**

Variedades como ‘Soreli’, ‘Sauvignon Rytos’ y ‘Cabernet Eidos’ presentan buen rendimiento agronómico, incluso sin tratamientos fitosanitarios. En 2023, hemos observado un muy buen comportamiento en campo y una buena resistencia a las enfermedades fúngicas, en ausencia de tratamientos. Aunque presentan una maduración un poco temprana en la mayoría de los casos. Desde el punto de vista agronómico, las que mejor se han comportado son las más tardías. Entre las blancas destacan Soreli, y Sauvignon Rytos; y en las tintas, Merlot Khorus y Cabernet Eidos. Soreli ha sido una grata

sorpreza: da buenos rendimientos, buena calidad enológica y tolera bien el oídio, a pesar de no tener genes específicos contra el hongo.

**¿Cómo se ha testado la aceptación de estas variedades por parte del consumidor?**

Realizamos dos estudios sensoriales en cata con más de 160 consumidores no profesionales en La Rioja. En general, los vinos tuvieron muy buena aceptación, en especial los blancos. Variedades como Soreli, Sauvignon Rytos o Sauvignon Kretos gustaron especialmente, y Merlot Khorus fue la mejor valorada entre las tintas.

**¿Crees que el consumidor está dispuesto a valorar positivamente estos vinos por su componente sostenible?**

Sí, sin duda. Hay estudios que demuestran que, si se comunica bien el menor uso de tratamientos o el menor impacto ambiental, muchos consumidores lo valoran. Existe una gran oportunidad para posicionar estos vinos como diferenciales (algo muy relevante hoy en día) y, sobre todo, más sostenibles.



## ALMENDRO EN SETO

CON LOS PORTAINJERTOS ROOTPAC



MAYOR  
PRECOCIDAD  
PRODUCTIVA



INCREMENTO  
DE LA  
RENTABILIDAD



MÁXIMA  
EFICIENCIA



MECANIZACIÓN  
TOTAL



MÍNIMA  
INCIDENCIA DE  
ENFERMEDADES

**¿Qué retos implica el manejo en campo de estas variedades?**

El principal es la precocidad. Algunas son tan tempranas que las hace vulnerables a heladas. En cuanto a tratamientos, recomendamos no eliminarlos del todo. En un ensayo sin tratamientos durante la campaña 2023, variedades como Soreli, Cabernet Eidos, Merlot Khorus y Sauvignon Rytos se comportaron muy bien en comparación con los testigos, Tempranillo y Viura. Pero otras, como Sauvignon Kretos o Sauvignon Nepis, sufrieron más por falta de genes de resistencia al oídio.

**¿Ves posible que estas variedades lleguen a formar parte de la DO Ca Rioja?**

El interés por parte de bodegas existe. Sin embargo, la clave está en la normativa: aunque a nivel estatal puedan registrarse en un futuro, los Consejos Reguladores de las DO deben autorizarlas. Para que eso ocurra, considero que es necesario que haya interés y presión desde dentro: viticultores y bodegas que demanden esa posibilidad. El cambio no vendrá solo.



*Variedades como 'Soreli', 'Sauvignon Rytos' y 'Cabernet Eidos' presentan buen rendimiento agronómico, incluso sin tratamientos fitosanitarios.*



**#SOSTENIBILIDAD #CAMBIOCLIMÁTICO  
#CAMBIOGUSTOSDELCONSUMIDOR  
#INNOVACIÓN #EFICIENCIA**



**Nuevos  
PORTAINJERTOS M  
UNA ELECCIÓN RADICAL  
M1 M2 M3 M4**

# VIVIR EL VIÑEDO PARA CONSTRUIR EL FUTURO DEL VINO

## Palacio de Bornos y BMS Micro-Nutrients refuerzan una alianza basada en innovación, sostenibilidad y viticultura de precisión

Medio siglo después de su nacimiento, Palacio de Bornos mira al futuro con la misma convicción con la que comenzó su camino en el viñedo: entender que la calidad del vino nace en la tierra. La bodega, una de las grandes referencias de la D.O Rueda y con presencia también en otras denominaciones como Ribera del Duero y Toro, celebra en 2026 su 50 aniversario consolidando un modelo vitícola en el que tecnología, sostenibilidad y conocimiento agronómico avanzan de la mano.

En esta evolución ha jugado un papel clave la colaboración que desde hace más de dos décadas mantiene con BMS Micro-Nutrients, compañía especializada en nutrición vegetal. Una relación construida campaña tras campaña y basada en un objetivo común: desarrollar una viticultura más eficiente, precisa y sostenible sin renunciar a la calidad.

Ana Martín, responsable de Viticultura de Palacio de Bornos, resume el momento que vive la bodega como “una fecha que invita a mirar atrás, reconociendo el camino andado, y al mismo tiempo, mirar hacia adelante con responsabilidad, reforzando un proyecto sólido, con raíces profundas en el viñedo y una clara vocación de futuro”.

La responsable vitícola explica que en estas cinco décadas el trabajo en campo ha cambiado profundamente. “Hemos pasado de una viticultura más tradicional a un modelo mucho más técnico, preciso y sostenible”, afirma. Hoy, añade, el viñedo se entiende “como un ecosistema complejo que hay que observar, interpretar y acompañar de forma continua”.

Ese cambio de mentalidad ha llevado a la incorporación de nuevas tecnologías, sistemas de monitorización y herramientas de gestión que permiten tomar decisiones más precisas en función de cada parcela y de cada campaña. Sin embargo, Martín insiste en que hay un principio que permanece intacto: “el respeto absoluto por la tierra y la convicción de que la calidad del vino nace en el viñedo”.

### Más de 500 hectáreas bajo una misma filosofía

Actualmente, Grupo Bornos gestiona más de 500 hectáreas de viñedo propio distribuidas en diferentes zonas vitivinícolas españolas. Palacio de Bornos representa la explotación más extensa, con alrededor de 300 hectáreas propias. Entre Rueda, Ribera del Duero y Toro se concentran cerca de 350 hectáreas, lo que refleja la fuerte implantación del grupo en algunas de las principales áreas productoras del país.

Gestionar superficies de esta dimensión exige una importante capacidad técnica y organizativa. Según explica Ana Martín, la evolución hacia una mayor mecanización y tecnificación ha permitido “trabajar grandes extensiones de viñedo de una forma más eficiente, optimizando tiempos y reduciendo costes operativos sin renunciar a la calidad”.

No obstante, el modelo de trabajo no responde a una receta única. Cada territorio obliga a adaptar las decisiones agronómicas a sus características específicas. “El tipo de suelo, las condiciones climáticas, la altitud y la variedad cultivada determinan las decisiones agronómicas en cada zona”, señala.

De esta forma, prácticas como la poda, el laboreo, el control del vigor, la aireación de racimos o la gestión hídrica durante el verano se ajustan en función de las necesidades concretas de cada parcela. El objetivo es siempre el mismo: alcanzar una maduración equilibrada y expresar el máximo potencial del viñedo.

### Viticultura de precisión y presencia constante en campo

En un momento en el que gran parte del sector habla de origen, diferenciación y sostenibilidad, Palacio de Bornos considera que su principal valor diferencial está en la forma de entender el viñedo.

“Nuestra viticultura es de precisión, sostenible y profundamente ligada al terreno”, explica Ana Martín. Para la responsable de Viticultura, el viñedo es “el verdadero motor de nuestros vinos y el origen de su personalidad”.

La bodega ha apostado en los últimos años por incorporar herramientas tecnológicas capaces de monitorizar el viñedo en tiempo real y optimizar el uso de recursos. Estos sistemas permiten anticiparse a fenómenos climáticos adversos y actuar con rapidez ante cualquier incidencia.

*Emiliano Oreca, director regional de BMS Micro-Nutrients zona Norte; Ana Martín, responsable de Viticultura de Palacio de Bornos y Manuel Martín, responsable de viñedo de SANUVEG frente a la bodega que tiene Palacio de Bornos en Rueda.*



Pero junto a la tecnología, la presencia continua en campo sigue siendo uno de los pilares fundamentales del proyecto. “Hay una máxima que define nuestra forma de trabajar: vivir cada día el viñedo”, subraya Martín. Esa observación constante permite reaccionar con agilidad ante enfermedades, cambios climáticos o necesidades específicas de la planta.

El trabajo en campo también se apoya en una intensa labor de experimentación. La bodega estudia distintos patrones, densidades de plantación, sistemas de conducción, tipos de poda y estrategias de riego con

el objetivo de generar diversidad dentro del viñedo.

Gracias a ello, incluso parcelas situadas en una misma zona y cultivadas con la misma variedad pueden ofrecer vinos diferentes, con identidad propia y perfiles claramente diferenciados.

### Más de veinte años de colaboración técnica

En este modelo de viticultura avanzada, la colaboración con BMS Micro-Nutrients se ha convertido en un elemento estratégico. La compañía lleva más de dos décadas trabajando junto a Palacio de Bornos en el desarrollo de programas de nutrición y seguimiento técnico.

Emiliano Oreca, director regional de BMS Micro-Nutrients zona Norte, explica que la evolución de esta relación “ha sido positiva campaña tras campaña”. Según señala, comenzaron “con una visión parcial de las soluciones que BMS podía aportar para la mejora de los viñedos” hasta llegar a profundizar “en aspectos claves tanto en la sanidad como a nivel cualitativo de las cosechas”.

El trabajo diario se basa en un seguimiento constante del estado del viñedo y en el análisis continuo de parámetros considerados fundamentales para mantener el equilibrio de la planta.

Oreca destaca además el papel desempeñado por SANUVEG en este proyecto. “Las bases fundamentales son las analíticas continuadas de parámetros que consideramos esenciales para el equilibrio del viñedo, así como un seguimiento continuado de tratamientos diseñados junto con los técnicos de SANUVEG, sin los cuales esta labor sería imposible”.

Esta colaboración técnica permite ajustar las estrategias nutricionales y fitosanitarias a las necesidades reales de cada campaña, minimizando intervenciones innecesarias y optimizando resultados.

### Nutrición foliar: eficiencia y sostenibilidad

Uno de los aspectos centrales del modelo vitícola de Palacio de Bornos es la apuesta decidida por la nutrición foliar. La bodega lleva más de 25 años trabajando bajo una filosofía basada en aportar a la planta “exactamente lo que necesita y en el momento adecuado”.

Ese enfoque ha permitido desarrollar un sistema de nutrición totalmente foliar que ha sustituido en gran medida a los fertilizantes tradicionales aplicados al suelo.

Para Emiliano Oreca, la clave diferencial de BMS reside tanto en la calidad de las materias primas como en los procesos de fabricación. “El proceso de fabricación actual y la tecnología implantada nos diferencia a nivel profesional. Trabajamos con materias primas de alta pureza y procesos sin residuos, cumpliendo estrictamente la normativa”, afirma.

Según explica, esa calidad técnica hace que “el aprovechamiento de los productos sea máximo”, algo que termina reflejándose directamente “en la calidad del producto final”.

Desde Palacio de Bornos destacan además el impacto positivo que este modelo tiene sobre la sostenibilidad del viñedo. Ana Martín explica que la nutrición foliar ha permitido reducir de forma significativa las emisiones de CO<sub>2</sub> asociadas al manejo agronómico y minimizar el riesgo de contaminación de las capas freáticas.

“Se trata de una forma de trabajar más eficiente, sostenible y alineada con las exigencias medioambientales actuales”, sostiene.

### El desafío de la sostenibilidad

La sostenibilidad se ha convertido en uno de los grandes ejes estratégicos del sector vitivinícola y Palacio de Bornos ha querido situarse en una posición de liderazgo. La bodega fue la primera en obtener la certificación Ecomethod por la reducción de emisiones de CO<sub>2</sub> en la totalidad de su explotación vitícola en España.

Para Ana Martín, esta certificación “es una herramienta clave para validar y reforzar nuestro compromiso con una viticultura respetuosa con el medio ambiente”.

El sistema pone el foco en la reducción de la huella de carbono a través de prácticas agronómicas innovadoras y de una gestión más eficiente de los recursos.

Desde BMS recuerdan que este trabajo comenzó mucho antes de que la reducción de emisiones se convirtiera en una prioridad generalizada dentro del sector. “Ahora que está tan de moda la reducción de huella de carbono, BMS implantó hace diez años el Ecomethod, una certificación válida a nivel internacional en cuanto al abonado”, explica Orecia.

El director regional de BMS subraya que este modelo permite “reducir la nutrición vía suelo y complementarla vía foliar sin reducir producción e incrementando la calidad”, todo ello avalado por certificadoras internacionales.

La estrategia de sostenibilidad de Palacio de Bornos no se limita únicamente a la reducción de emisiones. También incluye un modelo agronómico basado en la preservación de la fertilidad del suelo y el respeto al ecosistema del viñedo.

Cuando es necesario reforzar la fertilidad, la bodega recurre exclusivamente a aportes orgánicos, como estiércol de oveja, con el objetivo de mejorar de forma natural la estructura y la vida del suelo.

Además, se prioriza el manejo mecánico mediante intercepas para evitar el uso de herbicidas y fomentar una viticultura más respetuosa con el entorno.

### Sanidad vegetal: intervenir menos, intervenir mejor

La sanidad del viñedo es otro de los grandes desafíos de la viticultura moderna, especialmente en un contexto marcado por fenómenos climáticos extremos y una creciente presión de enfermedades.

En Palacio de Bornos, la estrategia parte de un principio muy claro: prevenir antes que corregir. “Nuestro objetivo no es intervenir más, sino intervenir mejor, fomentando la resistencia natural de la vid y favoreciendo el equilibrio del ecosistema del viñedo”, explica Ana Martín.

El manejo de la cepa juega aquí un papel fundamental. Operaciones como la poda, la poda en verde, el deshojado, el desniete, el control del vigor o la aireación de racimos buscan mantener un microclima equilibrado dentro de la planta y reducir la presión de enfermedades.

El control fitosanitario se apoya también en herramientas de bajo impacto ambiental. La bodega utiliza trampas de confusión sexual, preparados de biocontrol, extractos vegetales y materias activas de contacto, además de aplicar estrategias de rotación para evitar resistencias.

“Trabajamos para mantener los patógenos por debajo del umbral de daño, no para buscar una erradicación total”, resume Martín.

En este punto, la nutrición vuelve a jugar un papel determinante. Emiliano Orecia recuerda que “una planta bien nutrida estará mejor preparada para combatir las adversidades”.

El responsable de BMS insiste en que la clave está en “dar a la planta lo que necesita y cuando lo necesita”, siempre a partir de un conocimiento preciso de los elementos que condicionan tanto la cantidad como la calidad de la producción y en este proceso y otros es clave la colaboración con los técnicos de SANUVEG.

### La respuesta al mildiu

La pasada campaña estuvo marcada en muchas zonas vitícolas por una fuerte presión de mildiu. Una situación que puso a prueba la capacidad de reacción de viticultores y técnicos de SANUVEG.

Desde BMS consideran que las explotaciones que realizaron un manejo correcto tanto a nivel nutricional como fitosanitario tutorizado por SANUVEG lograron mantener producciones elevadas.

De cara a esta campaña, siguiendo las indicaciones de los responsables de SANUVEG, la estrategia se ha centrado en reforzar los tejidos vegetales y mejorar la resistencia natural de la planta.

“Toca trabajar con aportaciones de nutrientes que refuercen los tejidos vegetales y eviten la deshidratación de hojas”, explica Orecia. Además, se apuesta por programas “bajos en nitrógeno para evitar crecimientos inadecuados que hagan a la planta más vulnerable al ataque de patógenos”.

Este enfoque busca lograr un equilibrio vegetativo que permita al viñedo afrontar mejor futuras situaciones de estrés climático o sanitario.

### Trazabilidad y confianza

La creciente demanda de transparencia por parte del consumidor ha convertido la trazabilidad en un aspecto esencial dentro del sector vitivinícola.

En Palacio de Bornos, cada parcela está perfectamente identificada y la uva se bodega de forma diferenciada desde el momento de la vendimia hasta el embotellado.

“La trazabilidad la garantizamos mediante un control continuo de todo el proceso, desde el viñedo hasta la botella”, explica Ana Martín. Este sistema permite asegurar “en todo momento el origen y la calidad del vino final”.

Desde el punto de vista agronómico y nutricional, Emiliano Orecia añade que el control se apoya en múltiples herramientas: “cuadernos de explotación, certificados de huella de carbono, analíticas de nutrición y de residuos”, además de la confianza depositada en los proveedores y el prestigio de la propia bodega.

La combinación de estos controles permite ofrecer al consumidor no solo un vino de calidad, sino también garantías de sostenibilidad, transparencia y coherencia con el origen.

### Un viñedo con vocación de futuro

A lo largo de estos cincuenta años, Palacio de Bornos ha construido un modelo en el que tradición y tecnología no se entienden como conceptos opuestos, sino complementarios.

La experiencia acumulada en el viñedo convive hoy con sistemas de monitorización en tiempo real, estrategias avanzadas de nutrición foliar y programas de sostenibilidad certificados internacionalmente.

Sin embargo, detrás de toda esa estructura técnica permanece una idea sencilla: la necesidad de mantener una relación permanente con la tierra.

“La clave del éxito de nuestros vinos está en vivir el viñedo en primera persona, acompañarlo durante todo su ciclo y aprender de él campaña tras campaña”, afirma Ana Martín.

La responsable de Viticultura sostiene que el viñedo “te enseña cada año a interpretar mejor, a cuidarlo con más precisión y a respetar sus tiempos”. Esa relación continua con la tierra es, según explica, “la base de todo lo que hacemos”.

En un contexto en el que el sector vitivinícola se enfrenta a retos tan complejos como el cambio climático, la sostenibilidad o la demanda de mayor transparencia, Palacio de Bornos y BMS Micro-Nutrients defienden un modelo basado en el conocimiento técnico, la innovación y la observación constante del viñedo.

Un modelo que busca reducir al máximo el impacto ambiental sin renunciar a la calidad ni a la identidad de los vinos.

“Trabajamos con un compromiso firme hacia una viticultura responsable y sostenible, tanto en el cultivo como en la elaboración”, concluye Ana Martín. El objetivo, añade, es “contribuir activamente a la lucha contra el cambio climático sin renunciar a la calidad ni a la identidad de nuestros vinos”.

Cincuenta años después, Palacio de Bornos mantiene intacta la convicción de que el futuro del vino comienza, cada día, en el viñedo.



[www.chelal.com](http://www.chelal.com)



**SANUVEG. Sanidad y Nutrición Vegetal.**

**C/ Manuel Prieto Burón, 2. 47400.**

**Medina del Campo. (Valladolid).**

**Manuel Martín: 687 546 070.**

**Claudio del Brío: 610 42 78 59.**

**Email: [oficina.sanuveg@gmail.com](mailto:oficina.sanuveg@gmail.com)**

# GUÍA TRATAMIENTOS DE



Fotos: J.I. Pérez de Obanos (EVENA)



**ESTADIO A**  
BBCH 00  
**YEMA DE INVIERNO**

**ESTADIO B**  
BBCH 05  
**YEMA DE ALGODÓN**

**ESTADIO C**  
BBCH 07  
**PUNTA VERDE**

**ESTADIO D**  
BBCH 09  
**SALIDA DE HOJAS**

**ESTADIO E**  
BBCH 12  
**SALIDAS EXTENDIDAS**

**ESTADIO F**  
BBCH 53  
**RACIMOS VISIBLES**

**ESTADIO G**  
BBCH 55  
**RACIMOS SEPARADOS**

	ESTADIO A BBCH 00 YEMA DE INVIERNO	ESTADIO B BBCH 05 YEMA DE ALGODÓN	ESTADIO C BBCH 07 PUNTA VERDE	ESTADIO D BBCH 09 SALIDA DE HOJAS	ESTADIO E BBCH 12 SALIDAS EXTENDIDAS	ESTADIO F BBCH 53 RACIMOS VISIBLES	ESTADIO G BBCH 55 RACIMOS SEPARADOS
<b>BOTRYTIS CINEREA</b>							
<b>EXCORIOSIS</b> ( <i>Phomopsis viticola</i> ) <b>BLACK-ROT</b> ( <i>Guignardia bidwellii</i> )						<b>COBRE NORDOX 75</b> 70 - 150 g/ha ; 700 - 900 g/ha +	<b>QUIMAZUFRE 80 WG</b> (500 g/ha - 2,5 kg/ha)
<b>MILDIU</b> ( <i>Plasmopara viticola</i> ) <b>ANTRACNOSIS</b> ( <i>Gloeosporium ampelophagum</i> )							
							<b>ALEXIN 75 LS</b>
							<b>SPONSOR® COMBI WG</b> (200 g/ha)
							<b>COBRE NORDOX 75</b> (70 - 150 g/ha; 700 - 900 g/ha)
							<b>COBRE NORDOX 50</b> (80 - 700 g/ha; 1 - 1,4 kg/ha)
<b>OIDIO o CENIZA</b> ( <i>Erysiphe necator</i> )							
							<b>NORDOX ENERGY</b> (1 kg/ha)
							<b>ALIADO CF</b> (0,9 l/ha)
<b>NECROSIS BACTERIANA</b> ( <i>Xanthomonas ampelina</i> ) <b>PODREDUMBRE ÁCIDA</b>							
							<b>TACTIC</b> (0,15 - 0,2 kg/ha)
							<b>QUIMAZUFRE</b> (200 - 500 g/ha ; 1 - 7,5 kg/ha)
<b>PIRAL</b> ( <i>Sparganothis pilleriana</i> ) <b>GUSANO GRIS</b> ( <i>Agrotis segetum</i> ) <b>ALTICA</b> ( <i>Haltica lythri</i> ) <b>CIGARRERO</b> ( <i>Byctiscus betulae</i> )							
							<b>ABIR</b> (0,3-1,3 l/ha uva mesa; 0,1-0,8 l/ha vinita)
<b>MELAZO</b> ( <i>Pseudococcus citri</i> ) ( <i>Eulecanium, Pulvinaria</i> )			<b>NOMINAL</b> (50 - 75 cc/ha ; 0,25 - 0,75 l/ha)				
<b>POLILLAS</b> ( <i>Lobesia botrana</i> )							
<b>CICADELIDOS</b> ( <i>Empoasca vitis</i> ) ( <i>Scaphoideus titanus</i> )							
<b>TRIPS</b>				<b>LALGUARD M52</b> (1,25 l/ha)			
<b>MALAS HIERBAS</b>		<b>MAXOFEN EC</b> (0,6 l/ha)					
			<b>ACTIVUS SC</b> (3-5 l/ha)				
			<b>HERBANOL</b> (0,2 kg/ha) aplicar entre líneas, no superando 1/3 de la parcela				
<b>OTROS</b>							
<b>FITOREGULADORES</b>							
							<b>WINSHOT</b> (4-6 l/ha)

# LA VID Y UVA DE MESA



ESTADIO H BBCH 57 BOTONES FLORALES SEPARADOS	ESTADIO I BBCH 63 FLORACIÓN	ESTADIO J BBCH 73 CUAJADO	ESTADIO K BBCH 75 GRANO TAMAÑO GUISANTE	ESTADIO L BBCH 81 INICIO DEL ENVERO	ESTADIO M BBCH 89 MADURACIÓN	
LALSTOP G46 (0.25-0.5 Kg/ha) Se recomienda mezclar con 3 Kg/ha de Greenstim.						
						Eficaces también contra MILDIU de primavera
SPORAMIL CMX (0.27 Kg/ha)						Seguir avisos de los S.P.V. Pueden mezclarse con <b>ALEXIN® 75 LS</b> excepto los que contienen oxiclورو de Cu
(2-4 l/ha)						
- 2 Kg/ha						
FOLPERAN (1,8 Kg/ha uva vinificación ; 2 Kg/ha uva mesa) Aplicar hasta BBCH 60 en uva de mesa						
RECITAL (250/300 g/hl - 2.5 kg/ha)						
COBRE NORDOX 75 (70 - 150 g/hl; 700 - 900 g/ha)						
COBRE NORDOX 50 (80 - 700 g/hl; 1 - 1.4 kg/ha)						
NORDOX ENERGY (1 kg/ha)						
ALIADO CF (0.9 l/ha)						
TACTIC (0.15 - 0.2 kg/ha)						<b>TACTIC®</b> es frenante de excoriosis, BLACK-ROT y BOTRYTIS
QUIMAZUFRE (200 - 500 g/hl ; 1 - 7.5 kg/ha)						
ABIR (0,3-1,3 l/ha uva mesa; 0,1-0,8 l/ha vinificación)						
COBRE NORDOX® 75 (70 - 150 g/hl ; 700 - 900 g/ha)						
						Contra GUSANOS GRISES tratar preferentemente al atardecer. <b>AKIRA®</b> es eficaz contra los PULGONES.
MASSOMETRIN EC (40 - 60 cc/hl ; 0,4 - 0,6 l/ha)						Seguir los avisos de S.P.V. Estos tratamientos son también eficaces contra POLILLAS si coinciden en el tiempo.
BACTUR 2X (50 - 100 g/hl ; 0,5 kg - 1 kg/ha) / BIOBIT 32 (0,5 - 1 kg/ha)						
SUMICIDIN EXTRA EW (0.2-0.3 l/ha)						
AKIRA WG 400 - 800 g/hl ; 0,4 - 0,8 kg/ha / AKIRA PLUS (75 - 150 cc/ha)						
CLORANTRIL (0.18l/ha)						
CORDIAL EXTRA ( 64 cc/hl ; 0,96 l/ha)						
TALITA (20 cc/hl ; 40 cc/ha)						
AKIRA WG 400-800 g/hl ; 0,4-0,8 kg/ha / AKIRA PLUS (75-150 cc/ha)						
LALGUARD M52 (1,25 l/ha)						
LOGRADO 360 (1,5 - 10 l/ha)						Si en el momento de aplicar el preemergente hay presencia de hierbas añadir <b>LOGRADO 360/INTRUDER 360 NT</b> Dosis según forma de aplicación (consultar).
INTRUDER 360 NT (3 - 8 l/ha)						
DIXON (0,5 - 2 l/ha)						
ABRIC 2-5 l/ha / AZUR 4-5 Kg/ha / URTICA CHT 2-6 l/ha / EQUISETUM CHT 2-5 l/ha / WELGRO Cu +Zn 0.5 Kg/ha / PANEL DÚO 1-2 Kg/ha						
FLORIGIB 4 L (75 ml/ha)						
SITOFEX 7.5 EC (130 ml/ha)						

# MUCY, LA NUEVA GENERACIÓN DEL VINO DE CIGALES QUE CONQUISTA DENTRO Y FUERA DE ESPAÑA

Esta bodega de Mucientes apuesta por uva propia, rosados con identidad y vinos modernos que ya llegan a países como Bélgica o Dinamarca

## ¿Cómo ha sido la trayectoria hasta crear vinos Mucy?

Nuestra familia lleva generaciones dedicándose a la agricultura y al cultivo de la vid. El recoger ese conocimiento y ponerle en valor era el siguiente paso lógico y en 2015 empezamos con ese sueño. De la mano de Naves de Rioseco construimos la bodega y en 2019 realizamos la primera vendimia con bodega propia.

## ¿El producir vinos de viñedos propios ofrece una identidad muy marcada?

Tuvimos claro desde el principio que nuestros viñedos iban a ser unos de los pilares principales y señas de identidad. Todos nuestros vinos provienen de nuestros viñedos y uvas propias. Tenemos unas 12 hectáreas de majuelos viejos que superan los 85 años y otras 18 hectáreas de viñedo más joven en espaldera para un total de unas 30 hectáreas. La variedad principal es la tempranillo pero tenemos también para nuestras diferentes creaciones verdejo, albillo, garnacha gris, viura, garnacha tinta.

## ¿Cómo es el manejo de vuestros viñedos?

Estamos muy encima de nuestros viñedos con un gran interés en su cuidado y mantener una excelente sanidad y homogeneidad. Hay una supervisión continua.

La vendimia es mecanizada para los viñedos en espaldera más jóvenes y manual para los viñedos en vaso más antiguos.

## ¿Cómo es la elaboración?

La primera gran apuesta fue por el clarete tradicional de la zona, nuestro vino más reconocible y apreciado como es Mucy Rosado. Pero después hemos ido incorporando vinos tintos de distintas elaboraciones y crianzas, un verdejo y Alpairo Rosado que es un rosado totalmente diferente. Los últimos en llegar han sido la serie Tres Fugados.

## ¿Cómo han ido adaptándose a las nuevas tendencias de consumo?

Partiendo de nuestros viñedos propios hemos ido construyendo diferentes marcas para que cada consumidor encuentre lo que busca. Alpairo Rosado nació pensando en un consumidor joven que demandaba un rosado, diferente y más desenfadado.

## Ustedes gracias a la calidad de sus vinos han conseguido en poco tiempo una gran penetración tanto en Castilla y León como a nivel nacional?

Nos hemos ido afianzando poco a poco tanto en Valladolid como en la comunidad y después en otras regiones y las islas. Tenemos un contacto muy directo con bares, restaurantes y hoteles que también nos dan sus impresiones que vamos recogiendo para ir un paso más allá.

## ¿En qué países están presentes los vinos de su bodega?

Uno de los pilares para aumentar cuota de mercado pasa por la exportación. Nos hemos ido introduciendo en diferentes países haciendo contactos con distribuidores en diferentes ferias del sector. Un 7% de nuestra producción la destinamos a la exportación, actualmente estamos presentes en países como Dinamarca o Bélgica y la idea es seguir abriendo mercados.

## ¿Qué características tiene la uva del 2025 de cara a los futuros vinos?

La vendimia de 2025 ha sido de una muy buena calidad. Intervenimos un poco antes de cara a que no subiera el grado alcohólico para tener unos vinos más frescos. Las características de las uvas de la última vendimia son excelentes, estamos muy satisfechos y creo que será una añada prometedora.

## La D.O. cigales ha transmitido hasta hace poco la imagen de vinos de "chateo". ¿Actualmente, este concepto ha ido variando hasta vinos más de maridaje?

El rosado marida con todo, es un vino que no tapa el sabor de los alimentos, es ideal para el chateo pero también para maridarlo con una buena comida



como por ejemplo un cocido o un lechazo que se asocia más a un tinto. Hay distintas elaboraciones para todo tipo de momentos tanto en rosados como en tintos.

## ¿En el "chateo" se pasado de pedir un Cigales de hace unos años, a pedir más una marca concreta?

Creo que ha habido una evolución, Valladolid en la actualidad, es eminentemente marquista, pide lo que le gusta y creo que eso no es malo. Lo importante es que el consumidor este abierto a probar diferentes marcas y nuevas propuestas.

## ¿Hemos pasado de considerar al vino como un alimento fundamental de nuestras comidas a verlo ahora más como una parte de nuestros momentos de ocio?

Creo que esta tendencia ha llegado gracias a la apuesta por diferentes variedades y elaboraciones de las bodegas que han ido introduciendo nuevos vinos.

En otros países de Europa y EE.UU. el vino se consume en casa y en España está más asociado a consumirlo fuera del hogar.

## ¿Cuáles son las tendencias de mercado actuales?

El mercado pide vinos más fáciles de beber, que tengan madera, pero que tengan más fruta que madera. El vino duro de antes va desapareciendo. Creo que vivimos el mejor momento para el vino español, con auténticas joyas en casi todos los rincones de nuestro país.

## ¿Nos puede describir brevemente la gama de vinos de su bodega?

**Mucy Rosado** es un vino 75% tempranillo y 25% verdejo. Un rosado elaborado por el tradicional método de sangrado. El mosto permanece en contacto con las partes sólidas de la uva (hollejos) un corto periodo de tiempo (10 horas), para pasar después a depósito. Se fermenta a una temperatura controlada de 15°C durante 16 días.

**Mucy tinto joven** es un 100% tempranillo procedente de viñedos propios, sin salirnos del los tintos tenemos **Mucy 12 Meses**. Un vino tinto procedente de majuelo de unos 70 años de edad y plantado en vaso. Después de fermentación alcohólica y maloláctica, el vino pasa a ser criado en barricas de roble francés durante un periodo de 12 meses. Tras esa crianza en barrica, se dispone a estar 1 año en botella para su redondez y elegancia.

**Alpairo Rosado** es un vino rosado procedente de un majuelo plantado en vaso de unos 70 años de edad. Compuesto por mezcla de tres variedades: garnacha gris, albillo y tempranillo. **Alpairo verdejo** es vino blanco de variedad de uva verdejo, vendimiado mecánicamente por la noche. Se prensa y se fermenta con control de temperatura a 14°C. Tras la fermentación, se le trasega y se le cría 1 mes con sus lías finas en depósito de acero inoxidable.

**Paño de Lágrimas** es un vino tinto procedente de un majuelo plantado en vaso de unos 70 años de edad. La vendimia se realiza de forma manual. Después de fermentación, el vino pasa a ser criado en barricas de roble francés durante 6 meses. Siendo un coupage de barricas de primer, segundo y tercer año.

La gama **Tres Fugados de Bodegas Mucy** (D.O. Cigales) es una colección moderna y de autor que utiliza crianzas en roble francés para aportar complejidad a variedades clásicas. Destaca por un enfoque en la vinificación integral y la exploración de perfiles más profundos y estructurados, incluyendo blanco (Verdejo), rosado (Garnacha) y tinto (Tempranillo).

## ¿Por qué tres buenos motivos deberíamos descorchar una botella de Bodegas Mucy?

En el chateo, en un encuentro con amigos sería un buen momento para degustar un Mucy, un Alpairo Rosado o un Alpairo Verdejo.

Para una comida de trabajo el acompañamiento ideal sería dos de nuestros tintos más reconocidos Paño de Lágrimas o Mucy 12 meses.

En cambio, en una celebración, que es un momento más especial, yo recomendaría abrir una botella de cualquiera de nuestra gama Tres Fugados.

# SCINTILLA®

FUNGICIDA LÍQUIDO **ANTI OÍDIO**

- ✓ **PROTECCIÓN ALTAMENTE EFICAZ**
- ✓ **EXCELENTE HOMOGENEIDAD Y COMPATIBILIDAD**
- ✓ **MAYOR ADHESIVIDAD DE LA APLICACIÓN**



➤ **EL PRIMER AZUFRE DE ORIGEN ORGÁNICO**



# DESIGNER

EL COADYUVANTE DE **TECNOLOGÍA LÁTEX-SUPERSPREADING**

- **SUPERMOJANTE**
- **MAXIRETENTOR**
- **ANTIREBOTE**
- **ADHESIVO**



**AUMENTA LA EFICACIA DE TUS TRATAMIENTOS**

## Gonzalo Pérez, Ingeniero Técnico Agrícola en Medinagro

### “TRATAMIENTOS PREVENTIVOS Y ANTICIPARSE A LAS TORMENTAS SON LAS CLAVES PARA UNA BUENA SANIDAD VEGETAL”

Empresa Agraria se acercó a Medina del Campo para conversar con Gonzalo Pérez, Ingeniero Técnico Agrícola en Medinagro, con el que hablamos de la próxima campaña en viña.

**MEDINAGRO es una empresa especializada en dar soluciones al viñedo. ¿Cuáles son las principales acciones para mantener una sanidad vegetal óptima en la viña?**

Lo primero que habría que hacer es retroceder a la campaña anterior y en el caso de haber tenido cualquier tipo de enfermedad, bien sea mildiu u oídio, llevar a cabo una correcta destrucción de los restos de poda y desinfectar la madera de aquellas plantas que han sido infectadas por los patógenos. Así empezariamos una buena campaña hablando en términos de sanidad vegetal. A partir de ahí marcarnos un calendario de tratamientos con productos que combinen diferentes formas de actuación. A poder ser siempre de manera preventiva y adaptándonos a las condiciones meteorológicas.

**La pasada campaña, el mildiu, que no es endémico en la D.O. RUEDA, apareció causando graves perjuicios. ¿Cuáles son las acciones preventivas principales frente al mildiu en viña?**

Comenzar antes con los tratamientos y acortar los plazos entre las aplicaciones. Por el momento este año se han empezado los tratamientos con estados fenológicos más pequeños a años anteriores. También, las segundas aplicaciones y sucesivas se prevén que los márgenes de días se acorten. Siempre respetando los plazos que marcan las etiquetas de los productos.



# URTIKAR

POWERED BY KARYON TECHNOLOGY

Solución a base de Urtica dioica  
Acción de contacto polivalente

## VENTAJAS

- Actúa por contacto con un efecto choque.
- Con actividad acaricida, insecticida y fungicida.
- Minimiza la aparición de resistencias gracias a su modo de acción físico.
- Compuesto rápidamente biodegradable y rico en hierro.
- Carente de LMR.
- Certificado para agricultura ecológica.
- Ideal para incluir en programas de producción integrada y GlobalGAP
- Al tener baja tensión superficial, puede llegar a los lugares más inaccesibles



**El oídio, en cambio, sí que es un problema endémico en la D.O. RUEDA. ¿Cómo hay que afrontar su prevención? ¿Y su curación?**

Lo de endémico hay que “cogerlo con pinzas” el tiempo es cambiante, como las plagas. Pero al igual que el mildiu hay que seguir un calendario de tratamientos. Bien es cierto según mi experiencia que es mucho más fácil prevenir y curar el oídio que el mildiu.

**Los viñedos en ecológico son los que más sufrieron con el mildiu, ¿cómo se debe afrontar el problema del mildiu en ecológico?**

En los viñedos ecológicos la clave recae sobre tener una planta sana, con defensas y bien nutrida. A partir de ahí, calendario de tratamientos con los plazos muchos más cortos que en un viñedo convencional ya que los productos nos lo permiten y no tienen la misma persistencia

**MEDINAGRO está respaldada por un equipo técnico de primer nivel. ¿Esto es garantía de un asesoramiento y de un servicio de calidad?**

Por supuesto, somos un equipo pequeño pero con las funciones muy distinguidas. Esto se traduce en un mejor servicio para el cliente. Al final un buen asesoramiento más un buen servicio de calidad son determinantes para una buena sanidad vegetal.

**Ustedes son distribuidores de marcas con prestigio en el sector. ¿Háganos un breve recorrido en cuestión de firmas y productos en los que ustedes se apoyan para ofrecer soluciones a los viticultores?**

Al final trabajamos con productos de primera línea lo que nos aporta un plus de calidad para nuestros clientes. Todo ello gracias a nuestros proveedores que hacen un trabajo de desarrollo increíble para que nuestro campo esté lo más sano posible y proporcionar alimentos óptimos para el consumo.

**El estar en permanente contacto con el viticultor. ¿Qué ventaja aporta esa transferencia de conocimiento?**

Me encanta el contacto con el agricultor o viticultor en este caso. Me enriquece acudir con ellos a pie de campo y ver el estado de sus cultivos. Ellos me aportan conocimientos prácticos y yo conocimientos técnicos. Además de la experiencia y sabiduría que aporta el conjunto del campo.

**¿Qué le diría a un viticultor para que utilice los servicios de MEDINAGRO?**

Decirle que no es cuestión de aplicar fitosanitarios por aplicar. Si no que aquí estamos para estudiar su caso particular, asesorarle y poderle ofrecer los mejores productos y servicios agrícolas que mejor se adapten a sus necesidades.



*“En los viñedos ecológicos la clave recae sobre tener una planta sana, con defensas y bien nutrida”*



**MEDINAGRO, S.L.**

Cañada de Rueda, nº 9 - 47400 MEDINA DEL CAMPO - Valladolid  
T: 983 80 25 25 - Email - info@medinagro.com

**Medinagro.**  
Suministros y Servicios Agrícolas

FITOSANITARIOS • SEMILLAS • ABONOS • TRABAJOS AGRICOLAS • SERVICIO TECNICO

# PROTEGER LA VID SIN PENALIZAR LA PLANTA: EL CAMBIO QUE YA ESTÁ LLEGANDO AL VIÑEDO

Una estrategia basada en cobre optimizado, metabolitos microbianos y activación fisiológica permite reducir dosis sin perder eficacia frente a mildiu, oídio y botritis

En la viticultura española, proteger el cultivo ya no consiste solo en “cubrir” la viña, sino en hacerlo con más precisión, más estabilidad y con menos presión sobre la planta. *Mildiu, oídio y botritis* siguen marcando buena parte de la estrategia sanitaria de la campaña, y el sector trabaja cada vez más con una doble exigencia: **mantener un alto nivel de eficacia y, al mismo tiempo, reducir la carga de materias activas más cuestionadas, especialmente el cobre.**

No es casual que la regulación europea mantenga el límite de 4kg/ha de cobre por hectárea y año, ni que las enfermedades aéreas sigan siendo uno de los grandes ejes de decisión técnica en vid.

En este contexto, una estrategia basada en econatur **ACTICUPER, METAMYL y SALIX** ofrece una propuesta muy actual para el viñedo: *protección directa, estimulación fisiológica y activación de defensas en una misma lógica de programa.* Son tres piezas que encajan entre sí para construir una defensa más completa del cultivo.

**Tres herramientas complementarias para una nueva estrategia sanitaria**

**Econatur ACTICUPER** representa una nueva forma de entender el cobre en vid. Su base es un cobre translaminar complejo con polifenoles, diseñado para mejorar su comportamiento sobre el tejido vegetal y aportar un perfil más estable, más homogéneo en mezcla y con una mayor capacidad de distribución funcional. A ello, se suma una fracción de aminopolisacáridos que ayudan a que el tratamiento no actúe solo “contra” el patógeno, sino también “a favor” de una planta más activa y con mejor capacidad de recuperación, capaz de elicitar defensas y aportar una dimensión cicatrizante muy valiosa tras episodios de estrés biótico o daños por poda en vegetación, madera y racimo.

La gran diferencia de **econatur ACTICUPER** es que permite hablar de alta eficacia con bajo contenido de cobre. En un momento en el que el sector necesita reducir unidades de cobre sin renunciar al control, disponer de una formulación capaz de rebajar de forma muy importante la carga metálica respecto a un oxiclورو convencional y mantener el nivel de biocontrol cambia el planteamiento técnico del tratamiento. Además, frente a los cobres clásicos, **econatur ACTICUPER** no se posiciona como una herramienta que “frena” fisiológicamente a la planta, sino como una formulación que protege con un perfil menos estresante y con un plus reparador.

El segundo pilar es **econatur METAMYL**, una solución basada en metabolitos microbianos procedentes de *Bacillus amyloliquefaciens* que combinan **acción biocontroladora sobre enfermedades aéreas con un efecto fisiológico y nutricional más amplio sobre el cultivo.** La microbiología aplicada está demostrando su capacidad para mejorar la disponibilidad de nutrientes, sostener la actividad vegetal y reducir la dependencia de materias activas únicas. Por eso, soluciones de este perfil encajan perfectamente en una viticultura que ya no busca solo “curar”, sino hacer al



La sinergia entre ACTICUPER, METAMYL y SALIX es lo que convierte el programa en una propuesta especialmente potente para la vid.

viñedo más resiliente sobre los principales patógenos aéreos del viñedo y, al mismo tiempo, ayuda al cultivo a trabajar con una base fisiológica más eficiente.

El tercer componente de la estrategia es **econatur SALIX**, una formulación basada en corteza de sauce, con un papel especialmente valioso en programas de defensa avanzada. Su interés en vid es doble. Por un lado, actúa de forma directa ayudando a frenar esporulación y limita desarrollo micelial, algo especialmente interesante en momentos de presión sanitaria o tras ventanas de riesgo. Por otro, y

aquí está su gran diferencial, tiene una marcada capacidad para inducir sistemas de defensa de la planta, activando respuestas relacionadas con **proteínas PR**, señales defensivas y la biosíntesis de compuestos como **los estilbenos**, clave en la respuesta natural de la vid frente a distintos patógenos.

## Sinergia, fisiología y protección integral del viñedo

La sinergia entre los tres es lo que convierte el programa en una propuesta especialmente potente para la vid. **Econatur ACTICUPER** aporta una base de protección muy estable, con menor carga de cobre, efecto biocontrolador elevado y una dimensión cicatrizante y bioestimulante diferencial. **Econatur METAMYL** suma una capa microbiológica y metabólica que refuerza el control de enfermedades aéreas y ayuda a sostener la actividad del cultivo. **Econatur SALIX**, por su parte, funciona como el gran activador de defensas, reforzando la capacidad intrínseca de la planta y aportando un efecto secante y reparador muy útil en manejo preventivo y en fases de presión. Además, al actuar sobre diferentes puntos del patógeno eliminamos la posibilidad de generar cualquier tipo de resistencia.

La estrategia deja de depender de una sola herramienta y pasa a trabajar en tres niveles simultáneos. Ese enfoque múltiple es especialmente interesante en un cultivo tan sensible a la repetición de tratamientos y a la presión epidemiológica como la viña, donde mildiu, oídio y botritis obligan a pensar no solo en la eficacia inmediata, sino en la robustez global del programa.

La consecuencia práctica es muy atractiva para el viticultor: menos unidades de cobre, más estabilidad del tratamiento, mejor compatibilidad fisiológica con la planta y una estrategia más completa frente a enfermedades complejas. En una viticultura española que necesita precisión, reducción de insumos y máxima eficacia, la combinación **econatur ACTICUPER + METAMYL + SALIX** no es solo una alternativa interesante; es una forma moderna de entender cómo proteger la viña sin renunciar ni a la eficacia ni a la fisiología del cultivo.

**Autor: Larry José Lara.**  
**Responsable de la zona Norte de España de Econatur.**  
**Ingeniero Agrónomo**



Microorganismos,  
Resistencia y  
Biocontrol

PLATAFORMA  
METABIÓTICA

# METAMYL ACTICUPER SALIX



## PROTECCIÓN CONTRA ENFERMEDADES Y MEJORA PRODUCTIVA

### ACTICUPER

*Cobre altamente tecnológico, con efecto traslaminar, inductor de defensas y cicatrizante*

### METAMYL

*Bioprotección microbiana: Formación de biopelículas en la superficie foliar que protegen el cultivo de enfermedades aéreas*

### SALIX

*Reducción del estrés y activación de mecanismos de defensa por activación de ácido salicílico.*

### ● BENEFICIOS

- REDUCCIÓN DE U.F DE COBRE/AÑO
- PROTECCIÓN CONTRA HÓNGOS AÉREOS
- EFECTO CICATRIZANTE

Producto	Método de aplicación	Dosis	Recomendaciones
Acticuper	Foliar	2,0-4,0 ml/l	Uso individual o mezcla con SALIX
Metamyl	Foliar	0,5-1,0 ml/l	Uso individual o alternando con SALIX
Salix	Foliar	2,0 ml/l	Uso individual o alternando con METAMYL

## Tomás de la Fuente, Delegado para CyL de Cerestia Crop Care

# “EL MILDIU NO SE PUEDE IMPROVISAR”

Tomás de la Fuente estudió ITA en INEA y tras acabar sus estudios, en 2017 realizó el Grado Agrícola también en INEA en la especialidad de Explotaciones agrícolas.

Tiene una amplia trayectoria profesional de más de 40 años a sus espaldas, siempre vinculada a multinacionales del mundo de la sanidad vegetal, pasando por BASF, Sandoz, Rhon Poulenc, Certis y ahora en Cerestia Crop Care (Antes IQV Agro España), donde trabaja desde 2006.

Enamorado de la agricultura, para él “es un sector apasionante que ha evolucionado mucho, tanto desde el punto de vista técnico, como desde el punto de vista legislativo y regulatorio. En Empresa Agraria hemos repasado la actualidad con él con motivo de este especial de viñedo.

**IQV forma parte de un grupo empresarial más amplio como es MatHolding, con soluciones integrales para la agricultura. ¿Nos podría explicar brevemente que es CERESTIA y el papel que juega Cerestia Crop Care (antes IQV Agro España) dentro del grupo?**

MatHolding es un grupo industrial multinacional de carácter familiar, especializado en soluciones sostenibles para la agricultura y el agua.

CERESTIA, es la marca paraguas de la división agro e integra compañías como IQV, Altinco, Regaber, TerraNostra y VEGGA, ofreciendo un ecosistema global que combina sanidad vegetal, riego de precisión, digitalización y modernización de fincas.

Este enfoque integrado facilita el desarrollo de soluciones más eficientes, sostenibles y adaptadas a las necesidades reales del campo, combinando tecnología, conocimiento agronómico y proximidad al agricultor.

En este contexto, Cerestia Crop Care —anteriormente IQV Agro España— desempeña un papel estratégico como especialista en sanidad vegetal, aportando una sólida experiencia en formulación, desarrollo y fabricación de soluciones fitosanitarias.

**¿Cuáles son las líneas actuales de innovación en Cerestia Crop Care?**

En Cerestia Crop Care entendemos la innovación como un elemento clave para dar respuesta a los grandes retos a los que se enfrenta hoy la agricultura: producir más con menos, de forma sostenible y cumpliendo con un entorno regulatorio cada vez más exigente.

En este sentido, estamos focalizando nuestros esfuerzos en varias líneas estratégicas. Por un lado, seguimos avanzando en tecnologías de formulación, donde contamos con una sólida experiencia. Nuestro objetivo es desarrollar productos cada vez más eficaces, que optimicen el comportamiento de las materias activas en campo, mejorando aspectos como la adherencia, la estabilidad o la liberación, y permitiendo así maximizar resultados con un uso más eficiente de los recursos.

Otra línea clave es la apuesta por el biocontrol y las soluciones híbridas. Creemos firmemente en la integración de herramientas biológicas con productos convencionales, ya que permiten ofrecer a los agricultores programas más completos, eficaces y sostenibles, adaptados a las nuevas demandas del mercado.

Además, estamos avanzando en la adaptación de nuestras soluciones a la agricultura de precisión, desarrollando productos compatibles con nuevas tecnologías de aplicación que permiten optimizar dosis, mejorar la eficiencia y reducir el impacto ambiental.

Por último, en Cerestia Crop Care trabajamos con una clara visión a largo plazo, anticipándonos a los cambios normativos. La innovación orientada al cumplimiento regulatorio es clave para garantizar que nuestras soluciones no solo sean eficaces hoy, sino también viables en el futuro.



Tomás de la Fuente: “Proteger la viña con Armetil es clave ante su actual vulnerabilidad por las tormentas”.

En definitiva, nuestra innovación busca combinar eficacia, sostenibilidad y visión de futuro, con el objetivo de seguir siendo un socio de referencia para el agricultor y para el conjunto del sector.

**Cerestia Crop Care está posicionada como una empresa referente en sanidad vegetal en viña. ¿Usted tiene una amplia experiencia en el sector, cómo se debe afrontar una campaña vitícola en cuestiones de sanidad vegetal?**

Desde Cerestia Crop Care entendemos que la campaña vitícola debe afrontarse con un enfoque integral, donde la sanidad vegetal es una herramienta estratégica para garantizar tanto la producción como la calidad.

La clave está en la anticipación y en la toma de decisiones basadas en el conocimiento técnico. En Cerestia Crop Care apostamos por programas preventivos, apoyados en el seguimiento continuo del viñedo y en la proximidad de nuestros técnicos, que permiten adaptar las estrategias a cada parcela y situación.

Además, promovemos el uso racional de soluciones fitosanitarias, combinando materias activas y modos de acción, junto con buenas prácticas agronómicas. Este enfoque global es el que posiciona a Cerestia Crop Care como un socio técnico de referencia para el viticultor.

**La pasada campaña, en Castilla y León tuvimos un ataque severo de mildiu en viña. ¿Cuáles son las claves para prevenir este problema que, aunque no es endémico en nuestra comunidad, en condiciones de exceso de humedad en primavera, puede ser grave?**

La experiencia de la pasada campaña refuerza uno de los mensajes clave que trasladamos desde Cerestia Crop Care: el mildiu no se puede improvisar.

En zonas como Castilla y León, donde su aparición es irregular, es fundamental trabajar con estrategias preventivas. Desde Cerestia Crop Care recomendamos iniciar la protección antes de las infecciones primarias, especialmente en escenarios de primavera húmeda.

Nuestras soluciones antimildiu, junto con el asesoramiento técnico en campo, permiten anticiparse al problema. Insistimos en la importancia de la correcta elección de productos, su posicionamiento en el momento adecuado y la rotación de materias activas.

A esto se suma el manejo agronómico del viñedo, donde Cerestia Crop Care también acompaña al agricultor para reducir factores de riesgo como el exceso de humedad en el follaje.

**ARMETIL 25 WP es un antimildiu contrastado para viña. ¿Describanos brevemente su composición, dosis y manejo?**

ARMETIL 25 WP es una de las soluciones antimildiu más consolidadas dentro del portfolio de Cerestia Crop Care, ampliamente reconocida por su eficacia y fiabilidad en campo.

Está formulado como polvo mojable (WP) y contiene metalaxil al 25%, actualmente la materia activa con la sistemía más completa, que proporciona acción preventiva y curativa temprana, protegiendo el crecimiento vegetativo en fases clave del cultivo. Armetil 25 es un producto con larga vida, sin ningún tipo de resistencia y con las más altas eficacias contrastadas, es una molécula fundamental en las estrategias de lucha contra mildiu, especialmente cuando las condiciones son muy favorables para la enfermedad.

Desde Cerestia Crop Care recomendamos su uso en los momentos de mayor riesgo de infecciones, especialmente en los primeros estadios del desarrollo de la viña. Es fundamental aplicarlo con una correcta cobertura y siempre integrado dentro de un programa de tratamientos que contemple la rotación con otras soluciones del portfolio Ceres-

tia Crop Care, con el objetivo de maximizar la eficacia y prevenir resistencias.

**Otro de los activos más valiosos de las empresas son su capital humano. ¿Qué nos puede decir del equipo humano de Cerestia Crop Care?**

En Cerestia Crop Care consideramos que nuestro equipo humano es uno de los principales factores diferenciales de la compañía.

Contamos con profesionales altamente cualificados, con una gran experiencia en sanidad vegetal y un profundo conocimiento del cultivo de la viña. Pero, sobre todo, destacamos por nuestra cercanía al agricultor y nuestra presencia constante en campo.

El equipo de Cerestia Crop Care no solo ofrece soluciones, sino asesoramiento técnico continuo, adaptado a cada situación. Además, la formación constante es una prioridad para nosotros, lo que nos permite estar siempre alineados con las nuevas necesidades del sector.

**Y para garantizar el éxito comercial, la red de distribución juega un papel fundamental. ¿Qué valores aporta la red de distribución de Cerestia Crop Care en CyL a través de sus técnicos?**

La red de distribución de Cerestia Crop Care en Castilla y León es clave para trasladar nuestro valor al agricultor.

Conjuntamente con FIRECAL y Paralcampo trabajamos con una red de técnicos altamente cualificados que comparten la filosofía de Cerestia Crop Care: proximidad, rigor técnico y orientación a resultados. Su conocimiento del territorio y de las particularidades de cada zona permite ofrecer recomendaciones ajustadas y eficaces.

Además, la colaboración estrecha entre Cerestia Crop Care y su red de distribución garantiza una respuesta ágil ante cualquier incidencia en campo, algo fundamental en campañas complejas. Este modelo refuerza nuestro posicionamiento como una compañía cercana y comprometida con el viticultor.



**¿Qué les diría a los agricultores de Castilla y León para que confíen en las soluciones de Cerestia Crop Care?**

Les diría que en Cerestia Crop Care van a encontrar mucho más que productos: van a encontrar un socio técnico de confianza.

Nuestro compromiso es acompañar al agricultor durante toda la campaña, aportando soluciones eficaces, contrastadas y adaptadas a sus necesidades reales. La experiencia de Cerestia Crop Care en sanidad vegetal, junto con la cercanía de nuestro equipo y nuestra red de distribución, nos permite ofrecer un valor diferencial claro.

Actualmente podemos añadir a nuestros productos convencionales, una amplia gama de Biosoluciones de alta calidad y eficacia, muy válidas tanto en agricultura convencional como para agricultura ecológica.

La confianza en Cerestia Crop Care se basa en resultados en campo, campaña tras campaña.

**¿Por dónde pasa el futuro de la viña en nuestra comunidad?**

Desde Cerestia Crop Care creemos que el futuro de la viña en Castilla y León pasa por la combinación de sostenibilidad, innovación y rentabilidad.

El viticultor deberá adaptarse a un entorno cada vez más variable desde el punto de vista climático, lo que exigirá una mayor anticipación y precisión en la gestión de la sanidad vegetal. En este contexto, Cerestia Crop Care seguirá apostando por soluciones eficaces y programas integrales adaptados a estas nuevas condiciones.

Además, la calidad seguirá siendo un factor clave, y en ese sentido, la sanidad vegetal será determinante. Desde Cerestia Crop Care continuaremos trabajando para acompañar al sector en este proceso, aportando conocimiento, innovación y cercanía.

*Tomás de la Fuente: "La clave está en la anticipación y en la toma de decisiones basadas en el conocimiento técnico".*

**NAVISTAHL®**  
CONSTRUCCIONES INDUSTRIALES



**EDIFICIOS  
CON SELLO  
PROPIO**



C/ Endrino, parc. 95 P. Ind. El Brizo - 47162 Aldeamayor de San Martín (Valladolid) T. 983 150 000  
administración@navistahl.com - www.navistahl.com

# GIL PRESENTA SU NUEVO PULVERIZADOR EZARO 6000



Teresa Gil en FIMA con el nuevo pulverizador EZARO 6000.

¿De dónde viene o qué significado tiene el nombre de **Ézaro**? En el municipio de Dumbria, provincia de La Coruña, se encuentra la “**Cascada del Ézaro**”, la cual forma el río Jallas en su desembocadura al mar. La elección del nombre de esta máquina, viene de la similitud de cuando estamos viendo el pulverizador trabajando en el campo, y observamos en el horizonte una columna vertical de agua incidiendo en el terreno.

La novedad por excelencia este año 2026 en GIL es el **EZARO 6000** que supone un importante salto tecnológico dentro de nuestra gama de pulverización. **El principal motivo por el que nuestra empresa decidió dar comienzo a este nuevo proyecto, es para satisfacer la demanda de nuestros clientes de poder disponer de una mayor autonomía y reducir los tiempos de desplazamiento, y en consecuencia maximizar el rendimiento de sus explotaciones.**

Lo primero que vemos en una máquina es el diseño, y en este caso hemos optado por un diseño de líneas redondeadas, limpias y muy actuales. Hemos trabajado para que todos los mecanismos queden completamente integrados y ocultos, logrando una imagen mucho más compacta y cuidada. Esta decisión no es solo estética: también tiene una clara función práctica, ya que protege los elementos mecánicos, reduce la exposición al desgaste y contribuye a aumentar la durabilidad del conjunto. En definitiva, es un diseño que combina imagen, protección y longevidad.

Este nuevo modelo de pulverizador arrastrado tiene una **capacidad real de 6.300 L en su depósito principal**, 550 L en el depósito auxiliar lavacircuitos y 22 L en su depósito lavamanos. En los laterales del depósito principal, se incorporan 2 portones laterales, en los cuales, en su interior irán protegidos los diferentes elementos y componentes, tales como:

**Portón izquierdo:** Tenemos el incorporador de producto, **pantalla Syncro**, bomba manual del mozo hidráulico y 2 cajones auxiliares.

En este nuevo modelo GIL sustituye todas las combinaciones de llaves manuales que el operario tenía que manipular por la pantalla SYNCRO, la cual automatiza secuencias de mandos (trabajo, limpieza de circuito, incorporación de producto, agitación, etc), todo ello mediante la conexión CAN-Bus a las válvulas eléctricas y a los distintos sensores. La selección de las diferentes funciones por parte del operario, se podrán realizar tanto desde el UT ISO-

BUS en la cabina del tractor, como desde la propia pantalla SYNCRO situada en el pulverizador.

**Portón derecho:** Observamos la **Bomba**, filtro de aspiración, filtro de presión, válvulas eléctricas y 2 cajones auxiliares.

Con el **ÉZARO**, GIL rompe con la tradicional bomba de pistón/membrana accionada por toma de fuerza, presentando un nuevo concepto de **bomba centrífuga multietapa accionada por un motor hidráulico**, la cual nos puede proporcionar de forma progresiva caudales de hasta 560 L/min. Nos gustaría resaltar también las siguientes ventajas del uso de esta bomba: **un control de dosis más eficiente al impulsar solamente el caudal necesario sin tener que enviar a tanque el sobrante de agua**, la posibilidad de aumentar el radio de giro sin limitaciones y minimizar el mantenimiento de la misma.

Desde el departamento técnico de GIL se ha tenido en cuenta cada detalle en el proceso de diseño de la máquina, desde la lanza hasta llegar a las barras. En cuanto a la lanza, podemos observar el cambio de ubicación de la bomba, la desaparición del tradicional uso de la TDF, una escalera abatible muy ergonómica y la ausencia de conducciones, tanto hidráulicas como eléctricas (conducidas por el interior de la propia lanza), **todo ello nos simplifica mucho la operación de enganchar-desenganchar el pulverizador y aumenta la facilidad de maniobra.**

En cuanto al chasis, un diseño en acero de alto límite elástico con **suspensión en la lanza y en el eje, y un robusto paralelogramo para la sujeción de las barras.**

**En opción** podremos añadir diferentes elementos, tales como, rompeolas en el depósito principal, eje direccional automático, sistema de freno neumático o freno doble hidráulico, entre otras muchas opciones que se puedan adaptar a la particularidad de las necesidades de tratamiento del agricultor.

Por último, al igual que el modelo ABANTOS, este nuevo pulverizador arrastrado EZARO 6000 podrá equipar **barras hidráulicas plegado paralelo en 5 tramos** (anchos de trabajo de 16 a 24 m) y **barras hidráulicas plegado paralelo en 7 tramos** (para anchos de trabajo de 28 a 32 m).

La barra que equipa este pulverizador es una Barra paralela con plegados en 7 tramos con un ancho de trabajo de 30 m. En particular esta barra lleva un circuito de recirculación de producto con 13 cortes automáticos controlados por la pantalla ISOBUS.

Estas barras están fabricadas en acero de alto límite elástico, con un diseño continuo, sistema de apertura y cierre secuencial y último tramo con plegado vertical.

Consta de un novedoso sistema de suspensión hidráulica horizontal, elevador hidráulico en paralelogramo con suspensión vertical hidroneumática, y ajuste de horizontalidad mediante resortes con sistema de amortiguación lateral en el cuerpo central, en consecuencia, tendremos una mayor estabilidad de la barra durante el trabajo.

Para una mayor facilidad para el agricultor lleva un sencillo sistema independiente de bloqueo y nivelación hidráulico de la barra.

Además, lleva de serie la geometría variable positiva (en opción geometría variable negativa con sensores de control de altura automático), mando electrohidráulico con sólo 2 latiguillos al tractor, línea sensora, portaboquillas compact-jet de 4 vías de serie, luces de transporte LED y por supuesto toda la tornillería en acero inoxidable.

Desde GIL siguen innovando y aplicando la última tecnología a todos nuestros productos.

Desarrollo integral  
de proyectos agrícolas  
e industriales

**NAVES DE  
RIOSECO**

Polígono Industrial San Cosme III - C/ Alfareros, parcela 11 - nave 8 - 47620 Villanubla - Valladolid

Fabricación y montaje de naves  
agrícolas e industriales

Estructuras de hierros y grandes  
construcciones metálicas

Proyectos de ingeniería integral  
para edificación y obra civil

983 56 02 02 / 605 93 51 90

info@navesderioseco.com

www.navesderioseco.com





**PIONEER**<sup>®</sup>  
100 AÑOS

1926 - 2026

*Celebrando 100 años*

# 100 años de innovación

Innovación, confianza y trabajo honesto al lado del agricultor, han cimentado a lo largo de 100 años el liderazgo de Pioneer, hoy la marca de semillas de Corteva Agriscience.

**El espíritu de innovación y superación que impulsa a los líderes.**

CORTEVA.ES



Visitenos en: [corteva.es](http://corteva.es) | [@cortevaES](https://twitter.com/cortevaES)

™, ® Son marcas comerciales o de servicio de Corteva Agriscience y de sus compañías filiales. ©2025 Corteva.

 **CORTEVA**<sup>™</sup>  
agriscience

## PEDRO BARATO ALERTA EN VALLADOLID DEL VACIADO DEL CAMPO ESPAÑOL Y RECLAMA UNA PAC QUE APOYE AL AGRICULTOR PROFESIONAL

El presidente de ASAJA participó en la XXXIX Semana Cultural de La Pedraja de Portillo con una ponencia sobre la situación de la agricultura española tras cuarenta años en la Unión Europea.



De izquierda a derecha: Gerardo Dueñas, Pedro Barato y Aurelio Martín.

El presidente de ASAJA, Pedro Barato, ofreció una ponencia en La Pedraja de Portillo, municipio de la provincia de Valladolid, en el marco de su Semana Cultural, en la que analizó la situación de la agricultura española tras cuatro décadas de integración europea.

Barato dibujó un escenario de transformación profunda con datos concretos: España ha perdido más de la mitad de sus agricultores activos, pasando de 2.200.000 a poco más de un millón; el número de explotaciones ha caído de 1.600.000 a menos de 800.000; y la superficie cultivada ha retrocedido de 26 a 22 millones de hectáreas. “Castilla y León es el gran granero, pero que se está quedando vacío”, afirmó.

El presidente de ASAJA señaló a la Política Agrícola Común como una herramienta imprescindible para el sector, pero alertó de su progresivo deterioro. El presupuesto agrario europeo ha pasado de representar el 70% del presupuesto comunitario en los primeros años de integración a no alcanzar hoy el 0,7% del PIB europeo, al tiempo que la carga burocrática sobre las explotaciones no ha dejado de crecer sin que ello se traduzca en mejoras reales para el productor.

Barato reclamó una PAC orientada al profesional del campo y una legislación diseñada para mantener activa la vida en los municipios rurales. Subrayó además la necesidad de trasladar a la sociedad un mensaje que considera insuficientemente conocido: la PAC beneficia directamente al consumidor, que gracias a ella puede acceder a alimentos de calidad a precios asequibles.

La ponencia abordó igualmente el impacto de los costes de producción —fertilizantes, energía y mano de obra— sobre la viabilidad económica de las explotaciones, y la necesidad de que el precio de venta cubra lo que cuesta producir, en el marco del cumplimiento efectivo de la Ley de la Cadena Alimentaria.

Barato cerró su intervención apelando al agua como gran oportunidad estratégica para el campo español. Con 3.600.000 hectáreas de regadío actuales y una superficie de secano potencialmente transformable que roza los 12 millones de hectáreas, el presidente de ASAJA reclamó una política hídrica despolitizada que permita aprovechar ese potencial. “Donde hay agua, las cosas se ven de otra forma”, concluyó.

La participación de Pedro Barato en La Pedraja de Portillo tiene un valor añadido: ya estuvo en este mismo municipio en 2008, invitado por la misma Semana Cultural. Su regreso dieciocho años después permite trazar con precisión el recorrido de un sector que ha cambiado profundamente, y que reclama con la misma urgencia de entonces políticas a su altura.

La XXXIX Semana Cultural de La Pedraja de Portillo, organizada por la Asociación Cultural Peña La Aldaba, contó con seis jornadas con conferencias, obras de teatro y conciertos.

El evento comenzó con la conferencia ‘El fútbol de ayer a hoy’, impartida por los periodistas deportivos Alfredo Relaño y Javier Ares.

El martes fue el turno de la tertulia taurina ‘Tesón, Valor, Honra y Triunfo’, a cargo del torero Fernando Robleño y moderada por el periodista Juan Miguel Núñez. Mientras que el miércoles se presentó la obra ‘¿Cómo están ustedes?’, dirigida por Rody Aragón en homenaje a los Payasos de la Tele.

Por la Pedraja de Portillo pasó también el ex diputado del Parlamento Vasco, Nicolás Redondo Terreros, que habló sobre ‘Los peligros de la Democracia Española’.

El fin de fiesta lo puso el grupo Sobremesa con su actuación musical el sábado para cerrar esta semana dedicada a la cultura.



El presidente de la Asociación Peña La Aldaba, Aurelio Martín; la alcaldesa de La Pedraja de Portillo, Henar González; el presidente de ASAJA, Pedro Barato; el director comercial de Fertinagro Biotech, Gerardo Dueñas y el responsable de la Revista Empresa Agraria, Lucio Fernández.



La XXXIX Semana Cultural de La Pedraja de Portillo, organizada por la Asociación Cultural Peña La Aldaba, contó con seis jornadas con conferencias, obras de teatro y conciertos.

# LIMAGRAIN FIELD SEEDS IBÉRICA: 50 AÑOS JUNTO AL AGRICULTOR

Con motivo del 50.º aniversario, la compañía presentó el lema “La pasión como estilo de vida”, un mensaje que pone en valor ese compromiso compartido

En 2026, **Limagrain Field Seeds Ibérica** celebra su 50.º aniversario, un hito que representa medio siglo de trabajo constante en España y Portugal dedicados a investigar, desarrollar, producir y comercializar semillas de cultivos extensivos adaptadas a cada territorio. Este aniversario es mucho más que una fecha: simboliza cinco décadas de compromiso con la agricultura y con quienes trabajan la tierra, siempre con un objetivo claro y constante: avanzar junto al agricultor.

## Historia y arraigo

La historia de Limagrain Field Seeds Ibérica comienza en 1976 con **SENASA (Semillas de Navarra S.A.)**, en un contexto en el que la modernización de la agricultura y la mejora de los cultivos eran fundamentales para el crecimiento del sector agroalimentario. Desde sus primeros años, la compañía se centró en ofrecer soluciones adaptadas a las necesidades locales, apoyando la productividad de los cultivos y la profesionalización del agricultor.

Con el paso del tiempo, SENASA se integró en el grupo cooperativo **Limagrain**, uno de los referentes internacionales en el ámbito de las semillas. Esta integración permitió combinar la innovación tecnológica global con un profundo conocimiento del territorio local. Con sede central en **Elorz (Navarra)**, Limagrain Field Seeds Ibérica ha desarrollado una estructura que le permite comprender la diversidad agroclimática de la Península Ibérica, ofreciendo soluciones adaptadas a cada zona y consolidando relaciones sólidas con agricultores, distribuidores y colaboradores.

## Cooperativa guiada por agricultores

Uno de los elementos que hace única a Limagrain es su origen y filosofía cooperativa. Aunque hoy es un grupo internacional con presencia en más de 70 países, mantiene una identidad singular: es una empresa fundada y dirigida por agricultores. Catorce de los quince miembros de su Consejo de Administración son agricultores activos, lo que asegura que cada decisión estratégica, de investigación o de producción esté alineada con la realidad del campo. Este vínculo directo con el agricultor ha sido clave para construir un modelo basado en la proximidad, el conocimiento agronómico y la comprensión de las necesidades de cada explotación.

## La marca LG

El desarrollo de la marca **LG**, buque insignia de la compañía, refleja la evolución de Limagrain y su compromiso con una agricultura más productiva, eficiente y sostenible. LG es reconocida en cultivos como maíz, girasol, colza y cereal, y su crecimiento se ha apoyado en la combinación de investigación avanzada, redes de experimentación y contacto continuo con los agricultores. Cada variedad se desarrolla teniendo en cuenta factores como clima, tipo de suelo y prácticas agrícolas locales, garantizando así la viabilidad y rentabilidad de las explotaciones.

En un entorno marcado por la variabilidad climática, la sequía y la presión por optimizar recursos, contar con semillas adaptadas es más importante que nunca. La innovación varietal no solo busca aumentar los rendimientos, sino también aportar resiliencia, eficiencia en el uso del agua y sostenibilidad ambiental, ayudando al agricultor a producir más con menos recursos.



Catorce de los quince miembros de su Consejo de Administración son agricultores activos, lo que asegura que cada decisión estratégica, esté alineada con la realidad del campo.

## Innovación y modernización

La innovación ha sido un pilar desde los inicios. La compañía ha apostado por programas de investigación avanzados, redes de experimentación y un profundo aprendizaje agronómico para desarrollar variedades adaptadas a España y Portugal. Esto permite ofrecer semillas más productivas, eficientes en el uso de recursos y preparadas para las exigencias actuales del campo, en un esfuerzo sostenido que se refleja también en su apuesta por la investigación y el desarrollo, a la que destina el 14% de su facturación anual y en la que trabaja el 20% de su plantilla. Cada año se lanzan de media 12 nuevas variedades de semillas, resultado de procesos de

investigación que pueden prolongarse durante cerca de una década antes de su llegada al mercado.

En los últimos años, Limagrain Field Seeds Ibérica ha reforzado su compromiso con importantes inversiones en modernización industrial, digitalización de procesos y mejora logística, consolidando su papel dentro del grupo y su capacidad de respuesta al sector. Este esfuerzo garantiza un servicio más ágil y eficiente, capaz de anticiparse a los retos del agricultor y a las demandas de un sector en constante transformación.

## La pasión como estilo de vida

Más allá de la tecnología y la innovación, el verdadero motor de Limagrain sigue siendo el factor humano. Agricultores, empleados, distribuidores y colaboradores forman parte de una red que ha hecho posible este recorrido de cinco décadas. Personas que comparten una visión común: la de una agricultura sostenible, eficiente y conectada con el territorio.

Con motivo del 50.º aniversario, la compañía presentó el lema “**La pasión como estilo de vida**”, un mensaje que pone en valor ese compromiso compartido. La frase refleja la vocación de quienes trabajan la tierra, la dedicación de los equipos de investigación y producción, y la voluntad de construir futuro junto al agricultor. Además, subraya la importancia del relevo generacional: el agricultor del presente combina experiencia y conocimientos tradicionales con nuevas herramientas digitales, reflejando la evolución del sector y el papel que empresas como Limagrain desempeñan en este proceso de transformación.

## Mirar hacia adelante

Alcanzar los 50 años es un motivo de orgullo, pero también una invitación a mirar hacia el futuro con compromiso. En un sector en constante cambio, marcado por desafíos como el cambio climático o la necesidad de maximizar la producción, Limagrain Field Seeds Ibérica seguirá impulsando nuevas variedades, reforzando procesos industriales más eficientes y profundizando en su cercanía con el agricultor.

El compromiso permanece intacto: crecer junto al campo desde la innovación, el conocimiento agronómico y la sostenibilidad, contribuyendo a un objetivo esencial para todos: garantizar la alimentación de las próximas generaciones.

Para conocer más sobre su trayectoria y las iniciativas vinculadas a su 50.º aniversario, se puede consultar su página web: **LG Seeds España**.



# ARELI®: UNA NUEVA HERRAMIENTA ESTRATÉGICA PARA EL CONTROL DEL MILDIU EN PATATA

Certis Belchim ha desarrollado un nuevo fungicida que combina innovación, eficacia y flexibilidad



*Areli® es una herramienta versátil para diferentes etapas del cultivo, proporcionando un control robusto incluso ante presión elevada de enfermedad.*

El mildiu continúa siendo una de las enfermedades más desafiantes para el cultivo de la patata en España, especialmente en campañas marcadas por la inestabilidad climática y la aparición de nuevas cepas más complejas de *Phytophthora infestans*. En este contexto, disponer de soluciones eficaces, estables y que contribuyan a una adecuada gestión de resistencias es fundamental para garantizar producciones rentables y de calidad.

Con este objetivo, Certis Belchim ha desarrollado **Areli® (ES01912)**, un nuevo fungicida que combina innovación, eficacia y flexibilidad, y que ya está disponible para los productores españoles.

## Una combinación activa diseñada para afrontar los nuevos retos del mildiu

La fortaleza de Areli® reside en la integración de dos materias activas estratégicas dentro del porfolio de la compañía: **ciazofamida** y **valifenalato**. Juntas, aportan una sinergia única y complementaria:

### •Ciazofamida

•Actúa como una barrera preventiva altamente eficaz. Su modo de acción impide la germinación de esporas y protege tanto hoja como órganos vegetativos frente a las primeras infecciones.

### •Valifenalato

•Aporta un efecto translaminar que garantiza protección en ambas caras de la hoja, además de una importante acción antiesporulante, que limita la formación y diseminación de nuevas estructuras infectivas.

Esta combinación convierte a Areli® en una herramienta versátil para diferentes etapas del cultivo, proporcionando un control robusto incluso ante presión elevada de enfermedad.

## Formulación líquida innovadora: adherencia rápida y resistencia al lavado

Areli® se presenta en una **formulación líquida de alta calidad**, diseñada para mejorar la humectación y cobertura de la superficie foliar. Una de sus ventajas más destacadas es su capacidad para **resistir el lavado por lluvia tras solo 30 minutos de secado**, un atributo clave en escenarios de inestabilidad meteoroló-

gica, cada vez más frecuentes en las zonas productoras.

Gracias a esta estabilidad, el agricultor puede confiar en que el tratamiento mantendrá su eficacia incluso tras episodios de lluvia inesperados, contribuyendo a una protección uniforme y consistente.

## Flexibilidad para integrarse en programas de control del mildiu

Areli® permite **hasta cuatro aplicaciones por campaña**, lo que facilita su integración en estrategias de manejo que incorporan rotación de materias activas y refuerzan la gestión de resistencias.

Además, encaja de forma natural con otros fungicidas del catálogo de Certis Belchim para el control del mildiu en patata, como **Ranman® Top, Voyager®, Ohayo®, Sporax®, Cymbal®, Grifon® o Valis® Plus**, permitiendo construir programas completos, eficaces y adaptados a las necesidades reales de cada explotación.

## Un lanzamiento con proyección de futuro

El desarrollo de Areli® responde al compromiso de Certis Belchim con soluciones innovadoras, sostenibles y orientadas a maximizar la rentabilidad del agricultor. La compañía ya trabaja en la ampliación de su etiqueta hacia otros cultivos, convencida del valor añadido que esta tecnología puede aportar en diferentes contextos productivos.

Con Areli®, los productores de patata disponen de una herramienta moderna, fiable y alineada con los nuevos retos agronómicos del mildiu, contribuyendo a una protección eficaz desde las primeras fases del ciclo hasta los momentos de mayor sensibilidad del cultivo.



*Una de sus ventajas más destacadas es su capacidad para resistir el lavado por lluvia tras solo 30 minutos de secado.*



**PROINSERGA**  
SG-222 ,Km.16  
40260 Fuentepelayo  
SEGOVIA  
Tf: 921574032

## Un referente en la fabricación de Piensos Compuestos



### Apostamos por Materias Primas de Castilla y León



#### Información:

Venta de pienso: **660124031**

Compra de cereal y leguminosas: **699149466**

## LA RED AKISCYL PRESENTA LOS PRIMEROS 14 PROYECTOS DE INNOVACIÓN QUE IMPULSARÁN EL SECTOR AGROALIMENTARIO DE CASTILLA Y LEÓN CON 7,8 MILLONES DE EUROS

La consejera de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural destaca el «esfuerzo colectivo» del sector para buscar iniciativas que fomenten la eficiencia, el ahorro de costes y la competitividad

El novedoso sistema de conocimiento en agricultura AKISCyL ha presentado sus primeros 14 proyectos de innovación en los que participarán 93 socios con 7,8 millones de inversión, “en un esfuerzo colectivo sin precedentes para buscar iniciativas que fomenten la eficiencia, el ahorro de costes y la competitividad del sector agroalimentario de Castilla y León”, según ha destacado la consejera de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural, María González Corral.

Los proyectos, que se ejecutarán durante los próximos 3 años, son el resultado de las 69 reuniones técnicas celebradas en el último año por los 17 grupos sectoriales de la red AKISCyL, donde más de 400 profesionales han identificado las necesidades estratégicas del sector y han priorizado las soluciones que reforzarán el liderazgo agroalimentario de la Comunidad.

Una de las principales características de la red es que favorece la participación del sector en la toma de decisiones. “Recogemos directamente demandas sectoriales reales, trabajamos de forma coordinada con el sector y lo traducimos en proyectos prácticos para los profesionales y técnicamente viables”, ha remarcado González Corral.

Ello se refleja en que los socios de los proyectos, bajo la coordinación del Instituto Tecnológico Agrario de Castilla y León (ITACyL), representan todos los eslabones de la cadena como agricultores, ganaderos, organizaciones profesionales agrarias, cooperativas, industrias de transformación, comercializadoras, ayuntamientos, consejos reguladores DOP/IGP, asociaciones sectoriales y empresas tecnológicas.

Los trabajos abordarán, a partir de la innovación, la experimentación y la formación, desafíos estratégicos para Castilla y León como pueden ser la digitalización y la inteligencia artificial aplicada al sector; la optimización del uso del agua y otros insumos; sostenibilidad; adaptación al clima; retos sobre sanidad vegetal y animal; seguridad alimentaria; la revalorización de producciones estratégicas, el equilibrio de la cadena o la transferencia y formación técnicas.

“La presentación de estos primeros 14 proyectos demuestra el papel clave que desempeña el ITACyL como coordinador del sistema AKISCyL para facilitar la conexión entre el sector productivo, el conocimiento científico y la administración con el fin de reforzar nuestra posición como una de las comunidades más activas en innovación tecnológica aplicada a la actividad agraria”, ha afirmado la consejera.

### Las propuestas de los grupos

En el ámbito agrícola, los proyectos se centran en prácticas como el uso de cubiertas vegetales en horticultura, el impulso de cultivos emergentes como los frutos secos o la creación de redes de ensayos en cultivos extensivos. Asimismo, se avanzará en la optimización de la nutrición vegetal, el riego inteligente y la mejora de la protección de cultivos mediante tecnologías de precisión y el uso de drones.

La digitalización y la inteligencia artificial constituyen uno de los ejes transversales, con iniciativas sobre monitorización y predicción de plagas mediante sistemas automatizados, así como al de-



Los proyectos, que se ejecutarán durante los próximos 3 años, son el resultado de las 69 reuniones técnicas celebradas en el último año por los 17 grupos sectoriales de la red AKISCyL.

desarrollo de plataformas de análisis de datos para mejorar la toma de decisiones en explotaciones ganaderas. Estas herramientas permitirán avanzar hacia una gestión más eficiente y basada en datos, reduciendo costes y mejorando su competitividad.

En el ámbito ganadero también destacan proyectos dirigidos a la digitalización del sector bovino y ovino-caprino, el desarrollo de estrategias para la erradicación de enfermedades o la

gestión de efluentes en explotaciones porcinas para reforzar la viabilidad económica y el cumplimiento de los estándares ambientales.

Finalmente, la industria agroalimentaria está representada a través de proyectos orientados a la seguridad alimentaria y a incrementar el valor añadido de las producciones. Entre ellos, se incluyen iniciativas para mejorar la seguridad microbiológica en la cadena cárnica y desarrollar nuevas estrategias de valorización de la leche de oveja.

### Cuestiones transversales

Además de estas propuestas, que serán financiadas por el Plan Estratégico de la PAC 2023-2027, en los grupos sectoriales se han identificado líneas de trabajo comunes consideradas estratégicas para el futuro del sector.

Entre ellas se encuentran el relevo generacional, la formación y capacitación profesional, la digitalización, el impulso de la I+D+i y la transferencia de conocimiento, la simplificación administrativa y normativa, así como una mayor promoción y comunicación para poner en valor la actividad agroalimentaria. “Todas ellas ya se están abordando a través de diferentes programas e iniciativas impulsadas por la Consejería”, ha afirmado González Corral.

Asimismo, el trabajo desarrollado en el marco de AKISCyL ha permitido trasladar a otras administraciones más de 30 cuestiones y demandas del sector. Algunas de ellas son la tramitación de autorizaciones de actividad económica en el medio rural; la mejora de la conectividad; la simplificación normativa y administrativa; mejora de la normativa sobre la cadena alimentaria; la revisión de condicionantes ambientales; una mayor promoción social del papel estratégico del sector agroalimentario, y la defensa integral de la actividad agropecuaria y sus productos.



Los trabajos abordarán, a partir de la innovación, la experimentación y la formación, desafíos estratégicos para Castilla y León.

# VITICULTURA REGENERATIVA: CÓMO YARA IMPULSA UN MODELO DE VIÑEDO BASADO EN CIENCIA, RESULTADOS Y SOSTENIBILIDAD

*La viticultura ofrece la posibilidad de aportar una producción de calidad, reduciendo a su vez su impacto ambiental y mejorando la salud del suelo. En este contexto, la agricultura regenerativa se posiciona como un enfoque clave. Yara apuesta por un modelo de viticultura regenerativa basado en resultados, apoyado en el conocimiento agronómico, la innovación en fertilización y la investigación, con ensayos que evalúan el efecto de distintas propuestas de nutrición vegetal en la fertilidad del suelo, y eficiencia en el uso de los recursos.*



El ITACyL acogió una Jornada sobre la Agricultura Regenerativa ofrecida por Yara.

## Un nuevo enfoque para el viñedo: qué es la viticultura regenerativa

Para Yara, la **agricultura regenerativa** es una propuesta **sistemática y basada en resultados**, orientada a adoptar las mejores prácticas agrícolas sostenibles con un impacto positivo medible en el medio ambiente y el clima. No se trata de un conjunto cerrado de técnicas, sino de un **enfoque integral**, adaptable a cada explotación, que busca mejoras simultáneas en cinco grandes ámbitos: **clima, salud del suelo, biodiversidad, uso de recursos y prosperidad del agricultor**.

Aplicada al viñedo, la viticultura regenerativa persigue **restaurar y mejorar la funcionalidad del suelo**, reforzar la resiliencia del cultivo frente a estrés biótico y abiótico y garantizar la rentabilidad de la explotación a largo plazo, mejorando el rendimiento y la calidad de la vendimia.

Yara tiene un impacto especialmente relevante en tres de los pilares clave de la agricultura regenerativa: **clima, salud del suelo y uso eficiente de los recursos**, y contribuye de forma significativa también a la **biodiversidad** y a la **prosperidad del viticultor**.

Su propuesta se apoya en una combinación integrada de:

- **Conocimiento agronómico y del cultivo**, basado en la ciencia y en la toma de decisiones informadas.

- **Soluciones digitales**, que permiten ajustar la nutrición a la demanda real de la planta y las condiciones del suelo.

- **Fertilizantes orgánicos**, que favorecen la materia orgánica y la actividad biológica.

- **Productos especiales** (biostimulantes, soluciones foliares, fertirrigación y coatings), diseñados para mejorar el rendimiento y la tolerancia al estrés.

Un elemento central del enfoque de Yara es **el uso correcto del fertilizante**: aplicar la fuente adecuada, en el momento oportuno y según las necesidades reales del cultivo y del suelo, evitando la sobrefertilización y mejorando la eficiencia del uso de nutrientes.

### Beneficios de la viticultura regenerativa con soluciones Yara:

1. **Mejora de la salud del suelo**: Las prácticas regenerativas impulsadas por Yara favorecen la **estructura del suelo, la actividad microbiana, la capacidad de retención de agua y la fertilidad**

**a largo plazo**. El uso de fertilizantes orgánicos y soluciones adaptadas al campo ayuda a mantener un equilibrio nutricional que reduce la acidificación y la salinidad, mientras que el crecimiento radicular y vegetativo incrementa el aporte de materia orgánica.

2. **Biodiversidad funcional**: Un suelo vivo es la base de un viñedo resiliente. Las soluciones de Yara contribuyen a mejorar la **diversidad y funcionalidad del microbioma**, favoreciendo microorganismos beneficiosos, ciclado de nutrientes y una mejor estructura del suelo. Esto se traduce en una mejor respuesta del viñedo ante agentes externos y, en consecuencia, en una reducción del uso de insumos adicionales.

3. **Uso eficiente de los recursos**: La combinación de nutrición equilibrada, asesoramiento agronómico y herramientas digitales permite **optimizar el uso de nutrientes, agua y suelo**, aumentando la eficiencia productiva con menor impacto ambiental. Mantener rendimientos elevados reduce además la presión sobre el cambio de uso del suelo.

4. **Prosperidad del viticultor**: El objetivo final es claro: **mejorar la rentabilidad del agricultor**. Una mejor gestión de la nutrición vegetal se refleja en un crecimiento más equilibrado del viñedo, mayor estabilidad productiva y una reducción de costes asociados a ineficiencias o pérdidas de nutrientes.

### Ensayos, investigación e indicadores: el trabajo de Yara en viñedo

A través del **Yara Regeneration Knowledge Centre Iberian**, la compañía está desarrollando ensayos específicos en viñedo para evaluar la integración de su propuesta de fertilización, productos y servicios con otras prácticas regenerativas, como **cubiertas vegetales**.

Estos ensayos se apoyan en **indicadores clave**, que permiten medir de forma objetiva el impacto de las prácticas regenerativas, entre ellos:

- Índices de **calidad del suelo**, basados en parámetros físico, químicos y biológicos del suelo

- Indicadores de seguimiento de huella de carbono

- Evaluación de la eficiencia en el uso de recursos como nutrientes, agua o el propio suelo.

- Incidencia en parámetros de calidad organoléptica de la vendimia.

### Resultados que apuntan al futuro del viñedo

Los primeros resultados muestran una **mejor gestión de la nutrición fosfórica**, un impulso de algunas **funcionalidades microbianas del suelo** y una reducción potencial de las emisiones en campo, especialmente cuando se combinan soluciones nutricionales avanzadas con un manejo adecuado de la materia orgánica. Además, se observó un aumento de beneficios en los resultados teóricos de cultivo, al reducir costes en la nutrición vegetal.

La viticultura regenerativa no es una tendencia pasajera, sino un **nuevo paradigma productivo**. Con un enfoque basado en ciencia, innovación y resultados medibles, Yara se posiciona como un socio estratégico para acompañar a los viticultores en la transición hacia un modelo de viñedo más resiliente, sostenible y rentable.

ITACyL se ha unido a la empresa Yara, líder mundial en nutrición vegetal, para el desarrollo de un proyecto pionero de agricultura regenerativa.



## Manuel Robles, Gerente de Ferticenter - Grupo DELSO

### “DELSO APUESTA POR ESTRATEGIAS QUE MEJORAN LA EFICIENCIA DEL NITRÓGENO”



Robles: “El SAS G3, sulfato amónico sostenible, es una innovación tecnológica única en Europa, que refleja nuestra capacidad de desarrollo”

**D**ELSO es una compañía líder en la comercialización de fertilizantes, con una trayectoria en el sector que se remonta a 1978. En la actualidad, es referente en la fabricación de fertilizante compactado, con una capacidad de producción superior a las 150.000 toneladas anuales. Cuenta con una amplia red de empresas comerciales, logísticas y de producción propia en países como España, Portugal, Francia, Italia, Marruecos y Angola.

En DELSO incorporan los últimos avances en técnicas de fertilización a través de su centro de investigación y de gamas de soluciones de alta tecnología, más eficientes y respetuosas con el medio ambiente, con el objetivo de maximizar el rendimiento de cada cultivo.

Para analizar los nuevos retos en fertilización agrícola, hemos conversado con Manuel Robles, gerente de Ferticenter en el Grupo DELSO.

**DELSO acaba de renovar su imagen corporativa. ¿Qué objetivo se pretende conseguir?**

La decisión de unificar todas las marcas bajo DELSO responde a una estrategia clara de fortalecimiento de nuestra identidad y posicionamiento. En un sector técnico y profesional como el agroindustrial, la confianza está estrechamente ligada a la reputación, y concentrar toda la actividad en una sola marca nos permite consolidarla de forma coherente y continua. Este modelo aporta mayor claridad al mercado, simplifica la comunicación y refuerza la eficacia de nuestras acciones de marketing, permitiendo que cada nuevo desarrollo se beneficie del valor ya construido. DELSO actúa así como un eje común que integra toda la actividad del grupo y proyecta una identidad sólida, profesional y reconocible.

**DELSO tiene un compromiso con Castilla y León. ¿Qué presencia mantenéis en la región?**

Castilla y León es una región estratégica por su peso agrícola y ganadero, y por ello hemos destinado una parte muy relevante de nuestros recursos a esta comunidad. A nivel logístico, contamos con infraestructuras clave como el puerto de Santander, con 20.000 m<sup>2</sup> de almacenaje y muelle propio, así como otras posiciones portuarias y almacenes interiores en Valladolid y Palencia, que nos permiten responder con agilidad en momentos clave de campaña.

En cuanto a producción, una parte muy importante de nuestra capacidad industrial se localiza en Castilla y León. Destacan la fábrica de Fertigran en Burgos, vinculada al sulfato amónico, y nuestra planta de compactación en Osorno (Palencia), desde donde fabricamos NPK convencionales y a medida, además de realizar mezclas, inhibición y tintado. Todo ello nos aporta una gran flexibilidad y cercanía al agricultor.

**¿Qué papel juega la I+D+i en la identidad de DELSO?**

La I+D+i es esencial para afrontar los retos actuales del sector agrícola. En DELSO trabajamos en soluciones que permitan al agricultor mejorar la rentabilidad y el manejo de sus explotaciones, alineadas con las nuevas normativas y con criterios de sostenibilidad. Nuestras líneas de investigación se centran en mejorar la absorción de nutrientes, reducir pérdidas de fertilizantes, desarrollar bioestimulantes complementarios al abonado y avanzar en soluciones basadas en microorganismos que favorezcan la salud del suelo y del entorno radicular.

**Uno de sus objetivos es la producción propia con baja huella de carbono. ¿Cómo lo consiguen?**

Avanzar hacia una producción con menor huella de carbono es uno de nuestros ejes estratégicos. Para ello utilizamos materias primas de menor impacto ambiental, optimizamos los procesos productivos y desarrollamos fertilizantes más eficientes en campo, que permiten ajustar dosis y mejorar el aprovechamiento por parte del cultivo. Todo este trabajo se apoya en sistemas de trazabilidad y cálculo de huella de carbono alineados con estándares internacionales como la ISO 14067.

**¿Qué representa el producto SAS G·3?**

SAS G·3, sulfato amónico sostenible, es una innovación tecnológica única en Europa que refleja nuestra capacidad de desarrollo. Se caracteriza por una granulometría uniforme de 3 mm y una alta esfericidad, que garantizan una distribución homogénea en campo. Además, se fabrica mediante procesos eficientes y con materias primas sostenibles, lo que permite ofrecer una solución eficaz y respetuosa con el medio ambiente.

**Europa apuesta por fertilizar con menos nitrógeno. ¿Cómo se puede lograr sin perder rendimiento?**

El nitrógeno es un nutriente esencial pero muy difícil de gestionar por su movilidad y sus pérdidas. Reducir dosis sin una es-

trategia adecuada suele comprometer el rendimiento. Por eso, en DELSO planteamos un enfoque integral suelo-planta, actuando tanto sobre el fertilizante como sobre la salud del suelo. Apostamos por regeneradores de la actividad microbiana y por tecnologías propias que reducen las pérdidas y mejoran la eficiencia del nitrógeno, permitiendo aplicar menos cantidad con mayor eficacia y cumpliendo las exigencias europeas.

**Otra línea de negocio son los bioestimulantes. ¿Qué cultivos se benefician de estas soluciones?**

Nuestro catálogo de bioestimulación es muy amplio y está diseñado para mejorar el rendimiento en distintos cultivos y situaciones. Ofrecemos soluciones para mejorar la absorción de nutrientes, mitigar el estrés abiótico, mejorar la ca-

lidad de la cosecha y favorecer la estructura y salud del suelo. Estas soluciones están registradas para la mayoría de cultivos extensivos, leñosos y hortícolas, con dosis y usos específicos, lo que nos permite dar respuesta a los principales problemas del agricultor.

**El equipo humano es uno de los grandes activos de DELSO. ¿Cómo lo definiría?**

Nuestro origen familiar se refleja claramente en la cultura de la empresa. Apostamos por un entorno cercano, donde las personas se sienten parte activa del proyecto. Esto se traduce en equipos muy cualificados, comprometidos y con una clara vocación de servicio, que contribuyen cada día a seguir ofreciendo productos y soluciones de alto nivel.



**SAS G3**

*Sulfato Amónico Granulado*  
**3mm**

**CALIDAD , en el trato al cliente y en el producto**



**CEREALES**

- Semillas
- Abonos
- Fitosanitarios
- Seleccionadora



# ES EL MOMENTO DE ASEGURAR FRENTE AL PEDRISCO

El módulo P de cultivos herbáceos cubre los daños provocados por los riesgos de pedrisco, incendio y riesgos excepcionales por parcela

En 2025, la contratación de los seguros agrarios a nivel nacional creció un 1%, tanto en primas –alcanzando los 1.029 millones de euros– como en número de pólizas –con casi 380.000 pólizas suscritas durante el ejercicio–. Si bien, el crecimiento se aprecia más en la superficie asegurada y en la cantidad de producción y el valor asegurados. Así, con 6,24 millones de hectáreas, la superficie asegurada crece un 5%, y con 42 millones de toneladas, la producción protegida fue un 3% mayor.

Además, por undécimo año consecutivo, se batió el récord en capital asegurado y en 2025 aumentó un 6% hasta los 19.332 millones de euros. Las líneas de seguro cuya contratación impulsó este crecimiento fue los herbáceos extensivos (+9%), la uva de vino (+5%), los cítricos (+5%) o el conjunto de los seguros pecuarios (+10%)

## En Castilla y León la contratación se mantiene estable

En el caso de Castilla y León, el año pasado se firmaron cerca de 76.200 pólizas que dieron cobertura a una superficie de más de 2 millones de hectáreas y a una producción asegurada superior a los 10 millones de toneladas. El capital asegurado alcanza casi los 3.000 millones de euros.

La producción más asegurada es la de cultivos herbáceos, con más de 44.500 pólizas firmadas, una producción asegurada cercana a los 8 millones de toneladas y un capital asegurado de más de 1.734 millones de euros. Y es que, Castilla y León es principal zona productora de cultivos herbáceos, junto a Castilla-La Mancha, Aragón, Andalucía y Cataluña.

## Ahora, es el momento para proteger las producciones frente al pedrisco

A través de módulos específicos para este tipo de siniestros, o con los módulos complementarios que permiten ajustar la cobertura asegurada de acuerdo con las expectativas de producción, ofreciendo mayor seguridad. Estos módulos complementarios sirven para los productores que, tras contratar un seguro en otoño, ven que sus cosechas superarán las expectativas iniciales. Si temen que las tormentas primaverales y el pedrisco puedan arruinar una campaña excepcional, pueden contratar un seguro adicional para asegurar su producción, protegiéndola de posibles daños de última hora.



El módulo P de cultivos herbáceos cubre los daños provocados por los riesgos de pedrisco, incendio y riesgos excepcionales por parcela, lo que significa que en el momento en el que ocurra un siniestro, la cobertura se realiza por parcela y por lo tanto la indemnización se calculará igualmente a nivel de parcela. Además, el seguro incluye una garantía a la paja de cereales de invierno que cubre los riesgos citados anteriormente.

## 2025, año de tormentas

No hay que olvidar que el año pasado resultó especialmente tormentoso, y que, a nivel nacional, la reiteración de precipitaciones (y fundamentalmente el pedrisco) llevaron a cerrar con récord de indemnizaciones (530 millones de euros) y superficie afectada (más de un millón de hectáreas) por daños ocasionados por estos fenómenos.

En el caso de Castilla y León, las indemnizaciones

por estos fenómenos se elevaron hasta los 53 millones de euros, especialmente por las tormentas ocurridas entre el 30 de abril y 30 de julio con episodios de pedrisco a diario en algún punto de la geografía castellanoleonesa.

Respecto a las producciones, las de cultivos herbáceos fueron las más afectadas, con 47 millones de euros abonados (prácticamente el doble de lo que se pagó en 2024) por siniestros en algo más de 360.000 hectáreas. A continuación, la uva de vino, con 8,8 millones en indemnizaciones (principalmente por pedrisco), y daños en más de 16.000 hectáreas.

A la vista de la realidad climática que estamos viviendo en los últimos años cabe preguntarse qué ocurrirá a partir de ahora.

*“No hay que olvidar que el año pasado resultó especialmente tormentoso y que la reiteración de precipitaciones llevaron a cerrar con récord de indemnizaciones”*

Agrocaser


# Sabemos cuidar de nuestras raíces



Nacimos para dar soluciones en el ámbito rural y gracias a nuestra experiencia contamos con una línea de seguros que cubren tus necesidades profesionales y personales.


 - Explotaciones agropecuarias

 - Multirriesgo de ganado

 - Nueva gama Caser Hogar

 - Caser Salud

 - Turismo Rural

 - Tractores y maquinaria agrícola

 - Responsabilidad Civil Agrocaser

 - Seguros agrarios combinados

 - Seguros complementarios

Si deseas información sobre estos productos consulta en tu oficina más cercana.

628 987 460 | Atención exclusiva para Empresas y Autónomos

902 454 455 | Atención personalizada para Particulares:  
seguros de Auto, Salud, Hogar y Vida

 **caser**  
seguros



# “MIGUEL DELIBES: LA VOZ DEL CAMPO CASTELLANO”

EL COIACLCL celebró una nueva Tribuna Agropecuaria en la que contó con la presencia de Fernando Zamácola Feijoó



*Fernando Zamácola es el actual director gerente de la Fundación Miguel Delibes, donde llegó en 2019 para suceder a Javier Ortega Álvarez.*

EL COIACLCL celebró una nueva Tribuna Agropecuaria en la sede del Colegio en Valladolid, en la que contó con la presencia de D. Fernando Zamácola Feijoó, y su ponencia “Miguel Delibes: la voz del campo castellano”.

Zamácola, licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales y que cuenta con posgrados en Administración de Empresas y Dirección de Proyectos, actualmente se desempeña como director gerente de la Fundación Miguel Delibes, donde llegó en 2019 para suceder a Javier Ortega Álvarez.

La Fundación Miguel Delibes es una entidad privada sin ánimo de lucro constituida el 12 de marzo de 2011 en Valladolid. Su misión principal es la custodia, estudio y difusión del legado cultural del escritor vallisoletano, así como el fomento de los valores que marcaron su vida y obra.

Durante su intervención, el ponente desgranó primeramente la biografía de Delibes, sus orígenes, cómo se inició su pasión por el campo gracias a su educación afrancesada y de su afición a la caza y la pesca, y los numerosos galardones que cosechó a lo largo de su vida.

Posteriormente Fernando Zamácola se centró en las preocupaciones que tenía el autor, tales como la infancia, la desigualdad de oportunidades, la naturaleza y el conservacionismo, y la defensa del mundo rural, y como estos temas influyeron en su vida, en su faceta periodística y en sus obras literarias.

El acto estuvo presentado y clausurado por D. Ignacio Mucientes Mucientes, decano del COIACLCL.

Los lectores que lo deseen Recuerda pueden volver a ver la ponencia grabada en la sección: Tribuna Agropecuaria - Ponencias en la web del Colegio Oficial de Ingenieros Agrónomos de Castilla y León y Cantabria,.

*Durante su intervención, el ponente desgranó primeramente la biografía de Delibes, sus orígenes y cómo se inició su pasión por el campo.*



*El ponente se centró en las preocupaciones que tenía el autor, tales como la infancia, la desigualdad de oportunidades, la naturaleza, el conservacionismo y la defensa del mundo rural.*



# agroseguro

Esta primavera, tu cosecha  
se merece la mejor protección



Cultivos herbáceos

Cosecha 2026

PARA SUSCRIBIR SU SEGURO, DIRÍJASE A: • HELVETIA CASER • MAPFRE ESPAÑA CÍA. DE SEGUROS Y REASEGUROS  
• AGROPELAYO SOCIEDAD DE SEGUROS S.A. • SEGUROS GENERALES RURAL • ALLIANZ, COMPAÑÍA DE SEGUROS  
• OCCIDENT • CAJAMAR SEGUROS GENERALES S.A. • MUTUA ARROCERA, MUTUA DE SEGUROS • MUSSAP, MUTUA DE  
SEGUROS • GENERALI DE ESPAÑA, S.A. SEGUROS • SANTA LUCÍA S.A. CÍA DE SEGUROS • FIATC, MUTUA DE SEGUROS Y  
REASEGUROS • REALE SEGUROS GENERALES • AXA SEGUROS GENERALES • MGS SEGUROS Y REASEGUROS S.A.



# AGNIA

## DONDE NACEN LOS GRANDES VINOS



Para disfrutar de un gran vino, hay que saber trabajar cada cepa con precisión, equilibrio y respeto.

La amplia gama de vendimiadoras Braud y los nuevos tractores T4 F/N/V de New Holland ponen en tus manos la tecnología más innovadora para proteger la calidad de la uva, garantizando una mayor productividad y rentabilidad a la hora de cosechar con delicadeza y eficiencia.

Ven a conocerlos a tu delegación de AGNIA más cercana y descubre dónde nacen los grandes vinos.

Concesionario Oficial

 **NEW HOLLAND**